



**OSCAR CAMPUS CRM**

Le partenaire de votre stratégie de recrutement

## **Boostez vos recrutements avec Oscar Campus CRM**

Le premier outil de gestion des candidats dédié aux écoles, CFA et universités



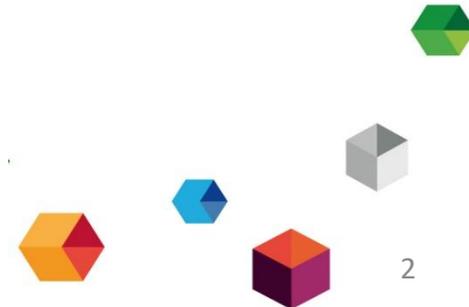
# Oscar Campus, la 1ère solution CRM des écoles, CFA et universités

---

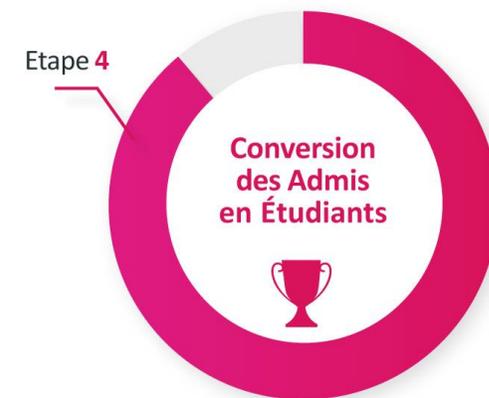
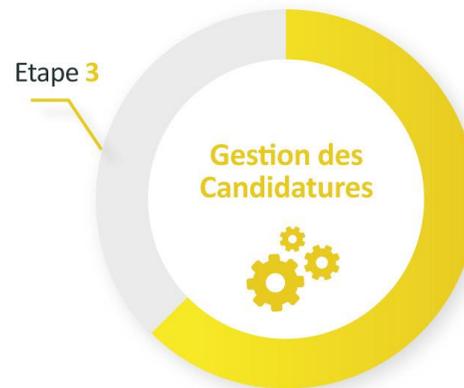
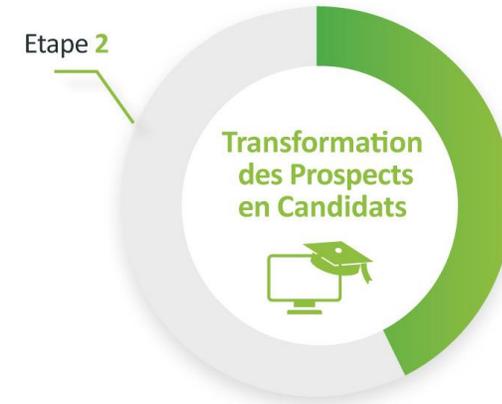


Destiné exclusivement aux établissements d'enseignement, Oscar Campus CRM permet de :

1. **Collecter** dans une seule et même interface des données sur vos contacts « prospects »
2. **Déclencher** des actions de communication, automatisées ou non, sur ces contacts
3. **Suivre** les statistiques de vos recrutements en temps réel
4. **Communiquer** auprès des prescripteurs



Le CRM dans  
l'enseignement  
supérieur :  
un processus  
en 4 étapes



Oscar Campus CRM intervient sur chacune des **4 phases du recrutement**

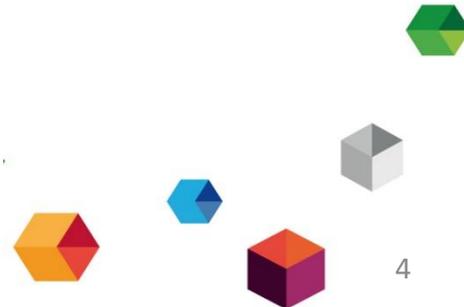


## Etape 1 : centralisez la collecte de vos Prospects

---

Incrémentez automatiquement votre base de données, sans ressaisie :

- **Liaison de vos formulaires web** à Oscar Campus CRM :  
Demandes de documentation, inscriptions JPO, demandes de rappel, formulaires sur vos landings pages Adwords ...
- **Applications de saisie tablettes** pour vos salons étudiants  
Mode connecté et hors connexion – disponible sur iOS et Android
- **Ajout de fiches par import de fichiers**  
Lors d'un import, vous avez possibilité de mettre à jour vos contacts (fichier de concours externe, fichier en provenance d'un prescripteur ...)





## Etape 2 : transformez vos Prospects en Candidats

---



Segmentez et ciblez  
vos contacts



Communiquez via les outils intégrés  
à Oscar Campus CRM



Obtenez des  
candidatures



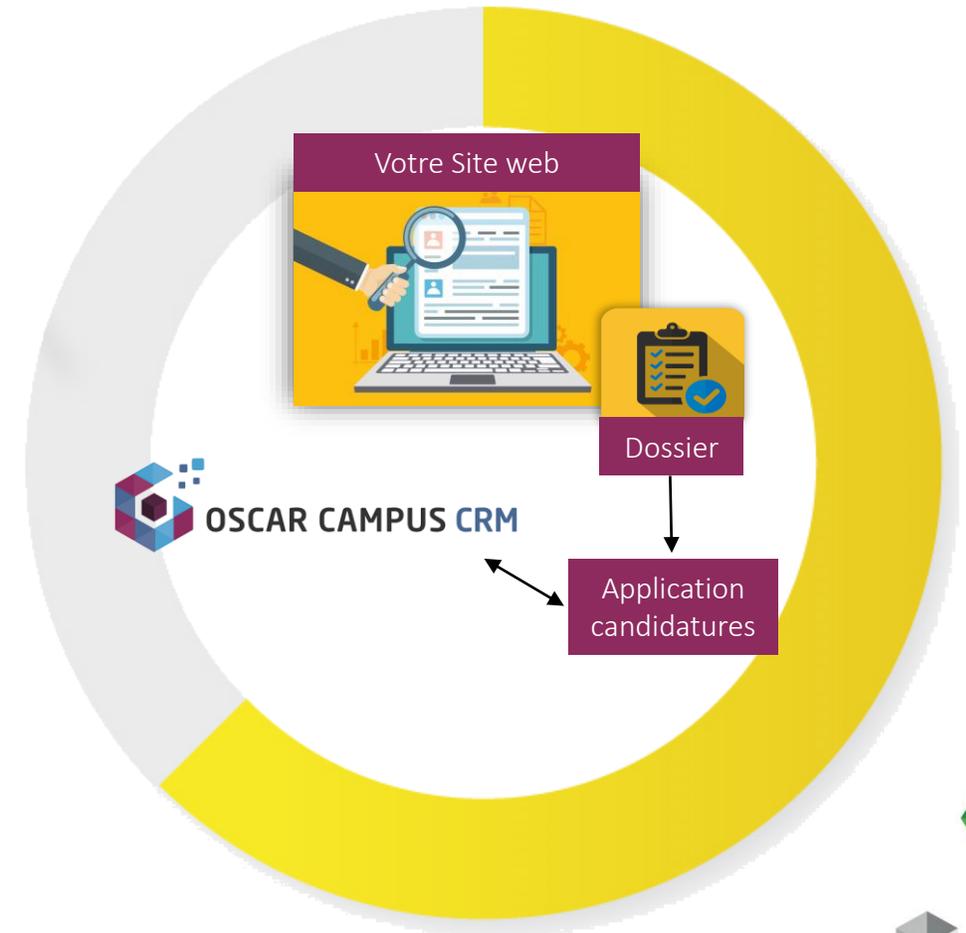


## Etape 3 : dématérialisez et gérez les candidatures

---

L'application permet d'installer sur son site web un dispositif visant à dématérialiser les dossiers papiers, et le paiement des frais de concours.

- Créer vos dossiers de candidature  
Création de différents onglets thématiques, paramétrage personnalisé
- Collectez les pièces justificatives des candidats  
Les candidats peuvent envoyer CV, photos ...
- Dématérialisez le paiement des frais de candidature  
(CB via Paypal, Paybox ou Atos / Chèque)
- Gérez les différentes phases jusqu'à l'admission  
Une fois la candidature validée, Oscar Campus CRM vous permet de gérer les envois de convocation, d'admission, ...





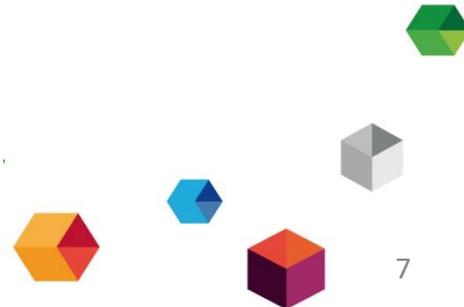
## Etape 4 : convertir les candidats admis en étudiants

---



Utilisez les outils de communication directement intégrés dans Oscar Campus CRM et les outils statistiques pour convertir vos admis en inscrits.

Oscar Campus CRM propose un espace pour intégrer les données « Entreprises » afin de gérer le placement des étudiants en alternance.





## Analysez les résultats de votre campagne

---

### Statistiques en temps réel :

- Efficacité de votre plan de communication  
*(nombre de contacts par salon, par formulaire web ...)*
- Analyse quantitative de vos données  
*(nombre de contacts, prospects, candidats, admis, inscrits ...)*
- Rapports sur vos actions de communication  
*(ouvreurs des emails, cliqueurs des emails, bonne réception des SMS ...)*

### Rapports personnalisés :

- Suivi de l'évolution du recrutement
- Comparaison de deux recrutements (2<sup>ème</sup> année d'utilisation)

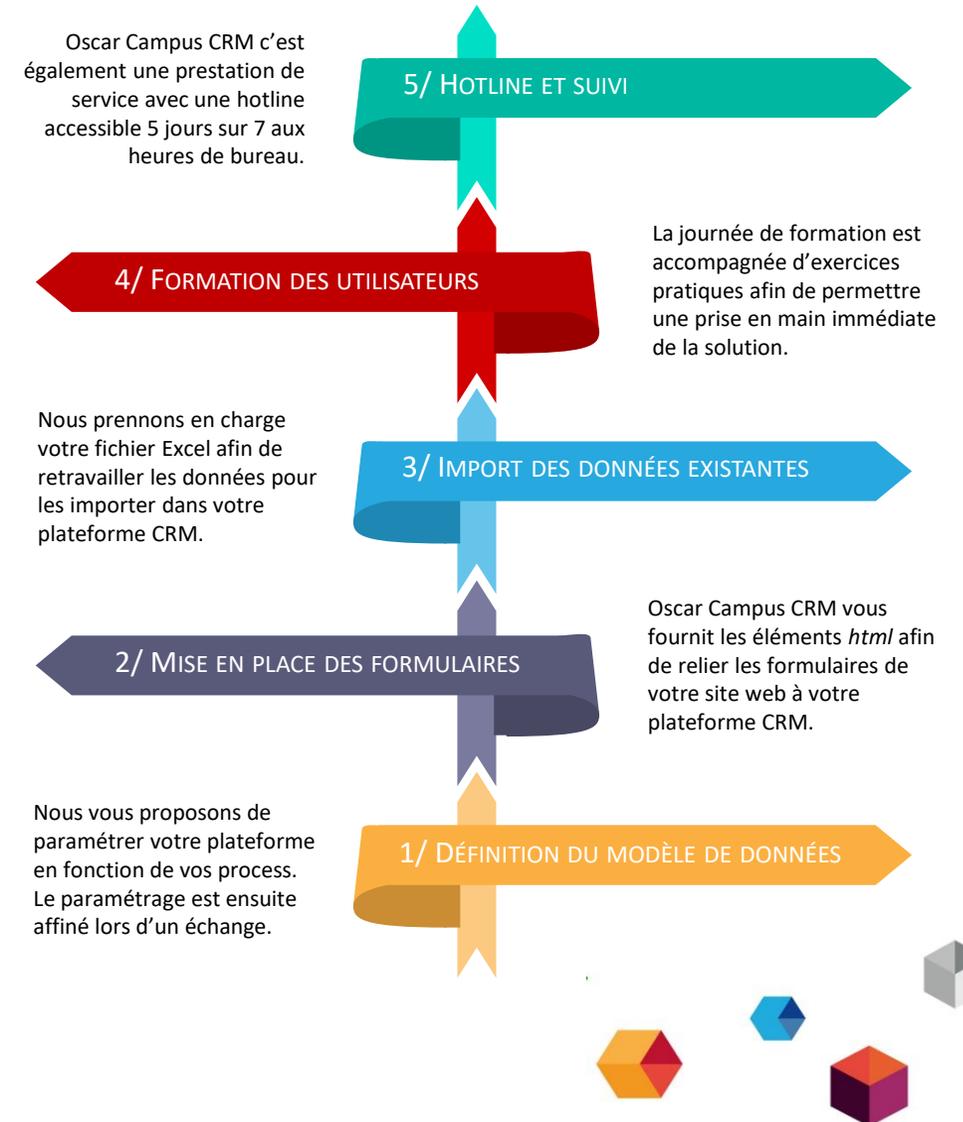






# Comment installer Oscar Campus CRM

- Un processus en 5 étapes
- Une mise en place en 3 semaines
- Pas de cahier des charges  
Nous paramétrons votre plateforme CRM à partir de vos documents de travail
- Liaison de votre site internet à Oscar Campus CRM  
Nous prenons contact avec votre agence pour la mise en place des formulaires sur votre site internet
- Nous importons vos données à partir de votre fichier Excel
- Une formation et un suivi  
Nous formons vos équipes et nous assurons de la bonne utilisation de la solution et de ses outils





# Tarifs 2018/2019 (engagement 12 mois)

Oscar Campus Novice	Oscar Campus Intermédiaire	Oscar Campus Avancé	Oscar Campus Expert
<p>10 comptes utilisateurs</p> <p>Accès au support (téléphone / email)</p> <p>Base de données contacts</p> <p>Requêtes sur la base de données</p> <p>Plateforme de communication intégrée :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Publipostages</li><li>• Emailing (200 000 envois inclus)</li><li>• SMS (2 000 envois inclus)</li><li>• Scénarisation et automatisations</li></ul> <p>Tableaux de bord statistiques</p>	<p>20 comptes utilisateurs</p> <p>Accès au support (téléphone / email)</p> <p>Base de données contacts</p> <p>Requêtes sur la base de données</p> <p>Plateforme de communication intégrée :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Publipostages</li><li>• Emailing (200 000 envois inclus)</li><li>• SMS (7 000 envois inclus)</li><li>• Scénarisation et automatisations</li></ul> <p>Tableaux de bord statistiques</p> <p>2 options à choisir parmi :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Application de saisie tablettes</li><li>• Dématérialisation des candidatures</li><li>• Gestionnaires</li><li>• Base de données prescripteurs</li><li>• Base de données entreprises</li></ul>	<p>40 comptes utilisateurs</p> <p>Accès au support (téléphone / email)</p> <p>Base de données contacts</p> <p>Requêtes sur la base de données</p> <p>Plateforme de communication intégrée :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Publipostages</li><li>• Emailing (300 000 envois inclus)</li><li>• SMS (12 000 envois inclus)</li><li>• Scénarisation et automatisations</li></ul> <p>Tableaux de bord statistiques</p> <p>3 options à choisir parmi :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Application de saisie tablettes</li><li>• Dématérialisation des candidatures</li><li>• Gestionnaires</li><li>• Base de données prescripteurs</li><li>• Base de données entreprises</li></ul>	<p>80 comptes utilisateurs</p> <p>Accès au support (téléphone / email)</p> <p>Base de données contacts</p> <p>Requêtes sur la base de données</p> <p>Plateforme de communication intégrée :</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Publipostages</li><li>• Emailing (500 000 envois inclus)</li><li>• SMS (22 000 envois inclus)</li><li>• Scénarisation et automatisations</li></ul> <p>Tableaux de bord statistiques</p> <p>Application de saisie tablettes</p> <p>Dématérialisation des candidatures</p> <p>Gestionnaires</p> <p>Base de données prescripteurs</p> <p>Base de données entreprises</p>
<p><b>Abonnement annuel à partir de 460 € HT / mois *</b> <b>Soit 5 520 € HT / an *</b></p>	<p><b>Abonnement annuel à partir de 610 € HT / mois *</b> <b>Soit 7 320 € HT / an *</b></p>	<p><b>Abonnement annuel à partir de 735 € HT / mois *</b> <b>Soit 8 820 € HT / an *</b></p>	<p><b>Abonnement annuel à partir de 905 € HT / mois *</b> <b>Soit 10 860 € HT / an *</b></p>

\*Hors frais de paramétrage et de formation, obligatoires lors de l'installation

Audit et paramétrage à partir de 3 400 € HT / Formation 1 000 € HT jusqu'à 10 personnes, hors frais de déplacement (prise en charge possible par votre OPCA).

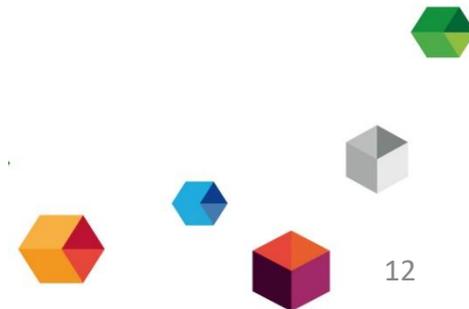




## Tarifs des options (hors pack)

---

- **Application de saisie tablettes**  
Abonnement annuel : 1 000 € HT /an  
Mise en service : 300 € HT en année 1
- **Dématérialisation des candidatures**  
Abonnement annuel : 1 000 € HT /an  
Activation du paiement en ligne : Paypal ou Atos Société Générale v1 ou Paybox Crédit Agricole, Banque Populaire, BNP Paribas / Autre solution : sur devis  
Mise en service : 600 € HT en année 1
- **Gestionnaires stricts**  
Abonnement annuel : 1 000 € HT /an  
Mise en service : 300 € HT en année 1
- **Base de données prescripteurs ou entreprise**  
Abonnement annuel : 1 000 € HT /an par base  
Mise en service : 600 € HT en année 1 par base
- **Utilisateurs supplémentaires**  
10 comptes utilisateurs supplémentaires : 500 € HT / an
- **Outils de communication**  
Pack 100 000 emails – 500 € HT  
Pack 5 000 SMS – 450 € HT / Pack 10 000 SMS – 850 € HT / Pack 20 000 SMS – 1 600 € HT





**Contact commercial :**

Oscar Campus CRM

9 bis rue de Vézelay – 75008 Paris

Tél : 01 53 04 36 60

Email : [contact@oscar-campus.com](mailto:contact@oscar-campus.com)

