



# Plataforma Placcar

gerenciamento de desempenho (GD)



## Caso de Sucesso



# Caso de Sucesso



placcar



Atua há mais de 21 anos no mercado de leilões judiciais e extrajudiciais. Presente em 16 estados. Mais de 800 mil m<sup>2</sup> de área de armazenagem e uma frota de 100 caminhões próprios com os quais realiza mais de 6 mil remoções mensais.

## Desafio:

Aumentar o nível de gestão e de produtividade da empresa a fim de viabilizar o plano de crescimento dos próximos anos.

## Solução Implementada:

Criação de indicadores nas diversas áreas da empresa sinalizam a produtividade e eficiência da operação.

Coube à Plataforma Placcar:

- apurar os indicadores de desempenho de cada departamento.
- apontar processos operacionais com gaps.
- gerir campanhas de incentivo e programas de remuneração variável para engajamento de colaboradores e parceiros.

## Pré-requisito:

Software hospedado em nuvem com alto padrão de segurança, alta disponibilidade e escalabilidade (Microsoft Azure).

**Mês de contratação:** setembro/2017

## Resultados Conquistados

**O aumento do nível de controle, gestão e produtividade possibilitou o crescimento seguro da VIP Leilões:**

- faturamento com leilões – 116% maior (2017/2019)
- quantidade de lotes (itens) leiloados – 72% maior (2017/2019)

*“Após a implantação da Plataforma Placcar a VIP é uma outra empresa. Muito mais produtiva e controlada. Isso permitiu o crescimento da operação com total segurança.”*

**Hugo da Costa** (Diretor de Operações)

*“Com a Plataforma Placcar tenho mais controle da Empresa hoje com 30 unidades do que quando eu tinha apenas uma.”*

**Vicente Paulo** (Presidente)



# Placcar Plataform

performance management (PM)



## Customer Success Story



# Customer Success Story



placcar



It has been operating for over 21 years in the judicial and extrajudicial auctions market. Present in 16 Brazilian states. More than 800 thousand m<sup>2</sup> of storage area and a fleet of 100 own trucks with which it performs more than 6 thousand monthly removals.

## Challenge:

Increase the company's level of management and productivity in order to make the growth plan for the coming years viable.

## Implemented Solution:

Creation of indicators in the different areas of the company indicates the productivity and efficiency of the operation.

### The Placcar Platform:

- determines the performance indicators of each department.
- points out operational processes with gap.
- manages incentive campaigns and variable compensation programs to engage employees and partners.

## Requirements:

Cloud hosted software with high security standards, high availability and scalability (Microsoft Azure).

**Month of hire:** September / 2017

## Win Results

**The increase in the level of control, management and productivity enabled VIP Leilões to grow safely:**

- auction revenue - 116% higher (2017/2019)
- quantity of lots (items) auctioned - 72% higher (2017/2019)

*"After the implementation of the Placcar Platform, VIP Leilões is another company. Much more productive and controlled. This allowed the operation to grow with total security."*

**Hugo da Costa** (Operations Director)

*"With the Placcar Platform, I have more control over the Company today with 30 units than when I only had one."*

**Vicente Paulo** (President)