

Onze belofte

De juiste producten, in de juiste aantallen op het juiste moment in de schappen

Met repleniQ bestel je op basis van slimme algoritmes. Realtime kassaverkopen worden vergeleken met huidige voorraden, leversnelheid, inkoopcondities en seizoensinvloeden. Hierdoor reageert repleniQ snel en efficiënt op de vraag van de consument en ben jij verzekerd van betrouwbare besteladviezen!



De traditionele retailer bestelde zijn voorraad nog naar eigen inschatting en zonder de hulp van slimme tooling. Dit is echter tijdrovend en foutgevoelig. In een tijd waarin data driven retailers snel aan terrein winnen, is deze werkwijze bovendien onhoudbaar. Steeds meer retailers, dus ook je concurrenten, maken dan ook gebruik van replenishment software. Het resultaat? Een beter gevulde winkel en een blije klant!

De juiste producten

Met repleniQ heb je altijd de juiste producten, in de juiste aantallen op het juiste moment in de schappen. Dit resulteert in het terugbrengen van derving en nee-verkoop, efficiëntere planning van personeelsinzet en goedereninkoop, optimaal voorraadbeheer in filialen & distributiecentra en beter inzicht in de marge per filiaal.



De features van repleniQ

Dit creëert dé balans tussen maximale voorraadbeschikbaarheid en minimale derving



VOORRAADBEHEER

- ✓ Goed tellen = goed bestellen
- ✓ Telopdrachten o.b.v. triggers of cycli
- ✓ Vulgraad optimaliseren, derving managen
- ✓ Altijd live voorraadstanden per locatie



FORECASTING

- ✓ Tot 99,5% betrouwbaarheid
- ✓ Adviezen o.b.v. zelflerende algoritmes
- ✓ Vraag en aanbod op **uurniveau** geanalyseerd
- ✓ Prognoses van acties, promoties, nieuwe artikelen



REPLENISHMENT

- ✓ Handmatig en automatisch bestellen
- ✓ Besteladviezen o.b.v. 'referentie promoties'
- ✓ Advies op maat per deelnemende winkel
- ✓ Automatisch bijsturen tijdens acties



Inzicht in voorraadbeheer

Minder tellen, slimmer voorraadbeheer

Door slimme monitoring is repleniQ in staat telopdrachten te genereren voor de producten die daadwerkelijk geteld moeten worden. Het resultaat? Minder tellen, slimmer voorraadbeheer. Dit kan op product- én op filiaalniveau. Jij bepaalt!

Telopdrachten op basis van triggers of cycli

Het is mogelijk triggers in te stellen op basis waarvan repleniQ telopdrachten genereert. Bijvoorbeeld als er voorraad is van een product dat niet in het assortiment zit of bij een administratieve voorraadstand onder nul. Cyclische telopdrachten borgen daarnaast dat de voorraad van elk artikel een bepaald aantal keer per jaar wordt gecontroleerd.

Aanpassingen voorraadstand

Indien nodig kunnen er aanpassingen worden gedaan in de voorraadstand, bijvoorbeeld ten gevolge van derving. Centraal wordt bepaald binnen welke kaders tellingen en voorraadaanpassingen in de winkels kunnen worden doorgevoerd.

Onderlinge leveringen

Als in een bepaald filiaal een specifiek artikel uitverkocht raakt, is het soms het snelst het artikel in een ander filiaal te bestellen. De functie 'Onderlinge leveringen' geeft de mogelijkheid goederen administratief over te boeken. Dit voorkomt nee-verkoop!

En meer!

De 'Voorraadbeheer functionaliteit' van repleniQ bevat ook mogelijkheden voor (automatisch) goederenontvangst en THT-beheer. Standaard is het mogelijk om manuele bestellingen te plaatsen. Ook dan kun je rekenen op repleniQ! De oplossing ondersteunt je bij het nemen van de juiste beslissingen op basis van 'management by exception'.



Automatisch bestellen

Met retaildata als voeding voor het zelflerende algoritme

Met repleniQ kun je automatisch bestellen. Het besteladvies wordt aangemaakt op basis van zelflerende algoritmes. repleniQ reageert snel op de vraag van de klant, waardoor jij gegarandeerd bent van een betrouwbaar besteladvies. Na controle worden de bestellingen automatisch geplaatst bij leveranciers. Gemakkelijk en snel!

Zelflerende algoritmes

De algoritmes waarop de besteladviezen van repleniQ gebaseerd zijn, passen zich aan aan het steeds veranderende koopgedrag van de consument. Hierdoor wordt repleniQ steeds slimmer! Vraag en aanbod worden zelfs per uur bekeken. Hierdoor kun je het bestel- en leverpatroon tot op **uur-niveau** aan laten sluiten bij de behoefte van de consument.

Flexibiliteit

De kracht van repleniQ schuilt – naast betrouwbare besteladviezen – in flexibiliteit. Flexibiliteit waardoor de oplossing past bij verschillende organisatietypen. Zo kan repleniQ complete ketens, maar ook franchise ondernemingen ondersteunen.

"Momenteel wordt 98% van de bestellingen automatisch geplaatst door repleniQ. In slechts 2% van de gevallen worden er aanpassingen gedaan."

- Vomar Voordeelmarkt

Centraal of decentraal

Met repleniQ heb je de mogelijkheid een push- of een pullstrategie te hanteren. Dit wil zeggen dat de bestellingen centraal kunnen worden bepaald of dat de besteladviezen in de winkel beoordeeld en eventueel aangepast kunnen worden. Het is zelfs mogelijk dit per proces of productgroep in te richten.



Forecasten bij uitzonderingen

Nooit meer lege schappen bij promoties!

Promoties zijn vaak een uitdaging voor de supply chain en bevoorrading van de winkels. Maar ook voor artikelen in de promotie kan repleniQ een betrouwbaar advies met bijbehorende bestelling plaatsen! Dit levert in elke deelnemende winkel een op maat gemaakt advies op, gebaseerd op resultaten uit specifiek te kiezen 'referentie acties' en de kennis en ervaring van de eigen category managers. Nooit meer lege schappen bij aanbiedingen!

Uiteraard biedt deze functionaliteit jou - of andere medewerkers die hier verantwoordelijk voor zijn - de mogelijkheid om eventueel bij te sturen. Je kunt centraal inrichten op welke wijze er wijzigingen mogen worden doorgevoerd.

Geïntegreerd in reguliere goederenstroom

De bestelling voor promotieartikelen gaat mee in het reguliere bestel- en leverpatroon. Dit houdt in dat er in het reguliere bestelproces rekening wordt gehouden met de extra leveringen, zodat je te allen tijde zicht houdt op de in de winkel aanwezige producten. Dus ook op de extra geleverde artikelen.

Bijsturen? Geen probleem!

Blijk je tijdens de promotie toch meer te verkopen dan verwacht? Ook dit wordt bijgehouden. In dit geval genereert repleniQ automatisch een extra besteladvies. Nooit meer lege schappen tijdens promoties!





Waarom kiezen retailers voor repleniQ?

De 4 grootste voordelen

- 75% tijdbesparing op het bestelproces
- Een bewezen out of stock vermindering van 60%
- Forecasting tot op uurniveau
- Intelligent zelflerend systeem

Maar óók...

- Lagere veiligheidsvoorraad, dus minder voorraadkosten
- **Real time inzicht** in voorraadstanden
- ▶ Meer grip op promoties
- ► Altijd een betrouwbaar besteladvies
- Naadloos te integreren met je ERP-systeem





Stel je vraag aan een van onze retail experts



www.repleniQ.nl

Kunnen we jou helpen bij het optimaliseren van je voorraden?

