



Apresentação corporativa

Titan Software

A Titan Software é especializada em desenvolver e comercializar soluções de software web para o comércio (atacado e varejo), especialmente para empresas que necessitam crescer com sustentabilidade e lucratividade. Com um portfólio completo e integrado de aplicações de retaguarda e frente e loja, a Titan Software, empresa do Grupo RCT Retail, é a única empresa de software no mercado nacional que entende os desafios e as necessidades dos clientes e as transforma em oportunidades, com metodologia, flexibilidade e a melhor relação custo-benefício do mercado. De supermercados a drogarias, da estratégia à operação, ao adotar o Titan Software, sua empresa terá a mais avançada tecnologia e as melhores práticas de gestão do segmento, com retorno sobre investimento garantido.

ERP completo

140 clientes

7 países

15 anos

Visão e Missão Titan

- Prover uma solução completa e integrada especializada no setor de comércio com alta tecnologia suportando as melhores práticas do mercado e as mais atualizadas técnicas de administração garantindo vantagens competitivas aos nossos clientes.



Foco 100% em comércio



140 Clientes



7 Países



90 Colaboradores



15 anos no mercado

Soluções Titan para Empresas de Comércio



Soluções



ERP para setor de Comércio



Soluções Focadas no Negócio

Apresentamos um ERP completo para seu negócio com ferramentas para melhorar o desempenho operacional e a rentabilidade da sua empresa.

-  Redução de custos e despesas operacionais.
-  Melhorias no processo de gestão e planejamento.
-  Redução de perdas e quebras.
-  Aumento de receitas e vendas.
-  Garantia de foco nos negócios.
-  Redução de vulnerabilidades fiscais.

Módulos do sistema

 GESTÃO COMERCIAL CENTRAL	 GESTÃO FINANCEIRA CENTRAL	 GESTÃO DE LOGÍSTICA E DISTRIBUIÇÃO	 OPERAÇÃO DE LOJAS	 PONTOS DE VENDAS	 GESTÃO FISCAL E CONTÁBIL	 INFORMAÇÃO GERENCIAL
Cadastrros Centrais	Contas a Pagar	Compras Abastecimento Central	Compras Diretas	Gestão de Clientes	Escrituração Fiscal e Contábil	Performance de Vendas e Margens
Negociações Matriz	Contas a Receber	Recebimento de Mercadorias	Recebimento de Mercadorias	Controle crédito a clientes	Apuração de Impostos Online	KPIs Estoques
Compras Centralizadas	Tesouraria Central	Gestão de Inventários	Gestão de Inventários	Cartão próprio	Classificação Fiscal Automatizada	Curvas ABC Dinâmicas
Gestão de Preços	Caixa e Bancos	Controle de Estoques	Controle de Estoques	Vendas fiado	Geração Arquivos Sped Fiscal	KPIs Financeiros
Promoções e Ofertas	Fluxo de Caixa	Operações de Cross Docking	Controle de Trocas Loja	Convênios Empresas	Geração Arquivos Sped Contribuições	KPIs Logística
Acordos e Verbas Comerciais	EDI Financeiro	Operações de Consignação	Vendas Televendas	Vendas Funcionários	Geração Arquivos Sped Contábil	DRE Gerencial Online
Performance de Fornecedores	Gestão de Contratos	Trocas Centralizadas	Vendas Assistidas	TEF	Contabilidade Gerencial	KPIs Gestão de Mercadorias
EDI Mercantil	Controle de Cofre	Abastecimento de Lojas	Pré-Vendas / Orçamentos	Gestão de fidelização clientes	DRE Online Parametrizável	Auditoria Operacional
Cotações e Leilões ONLINE	Controle de Convênios Empresas	Interface com Operador Logístico	Delivery	Controle de vasilhames	Escrituração Fiscal e Contábil	Acessos Parametrizáveis Centralmente
Gestão Previsões x Realizações	Controle de Despesas	Reabastecimento Automático de lojas	Devoluções de Clientes	Gestão de vendas online	Apuração de Impostos Online	Gestão de Vendas Mobile
Contratos com Fornecedores		Faturamento Online	Faturamento Online	Preços diferenciados por cliente	Classificação Fiscal Automatizada	Desempenho Gráfico por Loja
Vendas Televendas		Controle de Produção	Controle de Tesouraria	Controle de ofertas e campanhas	Geração Arquivos Sped Fiscal	Desempenho Gráfico por Produto
Gestão de Franquias		Operações com Coletores de Dados	Auditoria de Preços/Ofertas		Geração Arquivos Sped Contribuições	Desempenho por Fornecedor
Gestão de Clientes Central		Mapeamento de Localizações	Etiquetagem e Auditoria			Performance de Vendas e Margens
Gestão de Rupturas Central		Gestão de Rupturas	Controle de Produção			KPIs Estoques
Comissões de Vendedores		Consolidação de Compras Lojas	Rendimento de Açogue			Curvas ABC Dinâmicas
Pesquisa de Concorrência			Operações com Coletores de Dados			KPIs Financeiros
Preço Ideal de Compras			Mapeamento de Localizações			KPIs Logística
			Gestão de Clientes Loja			
			Gestão de Rupturas			

Sistema com Estatísticas e Acompanhamento em Tempo Real



Titan Online Sales

O Titan Online Sales, é um aplicativo desenvolvido para clientes Titan, tem o objetivo facilitar o acompanhamento do seu negócio, permitindo que o gestor mantenha o controle da sua empresa em qualquer lugar e a qualquer hora.

Funcionalidades:

- Vendas previstas e realizadas.
- Vendas por setor.
- Fluxo de clientes.
- Formas de recebimento.
- Margens.

NOVO APLICATIVO PARA CELULAR TITAN ONLINE SALES

A GESTÃO DO SEU NEGÓCIO NA PALMA DA SUA MÃO

SEM CUSTOS ADICIONAIS PARA OS ATUAIS CLIENTES TITAN

CONFIGURE AGORA COM A SUA EQUIPE DE SUPORTE



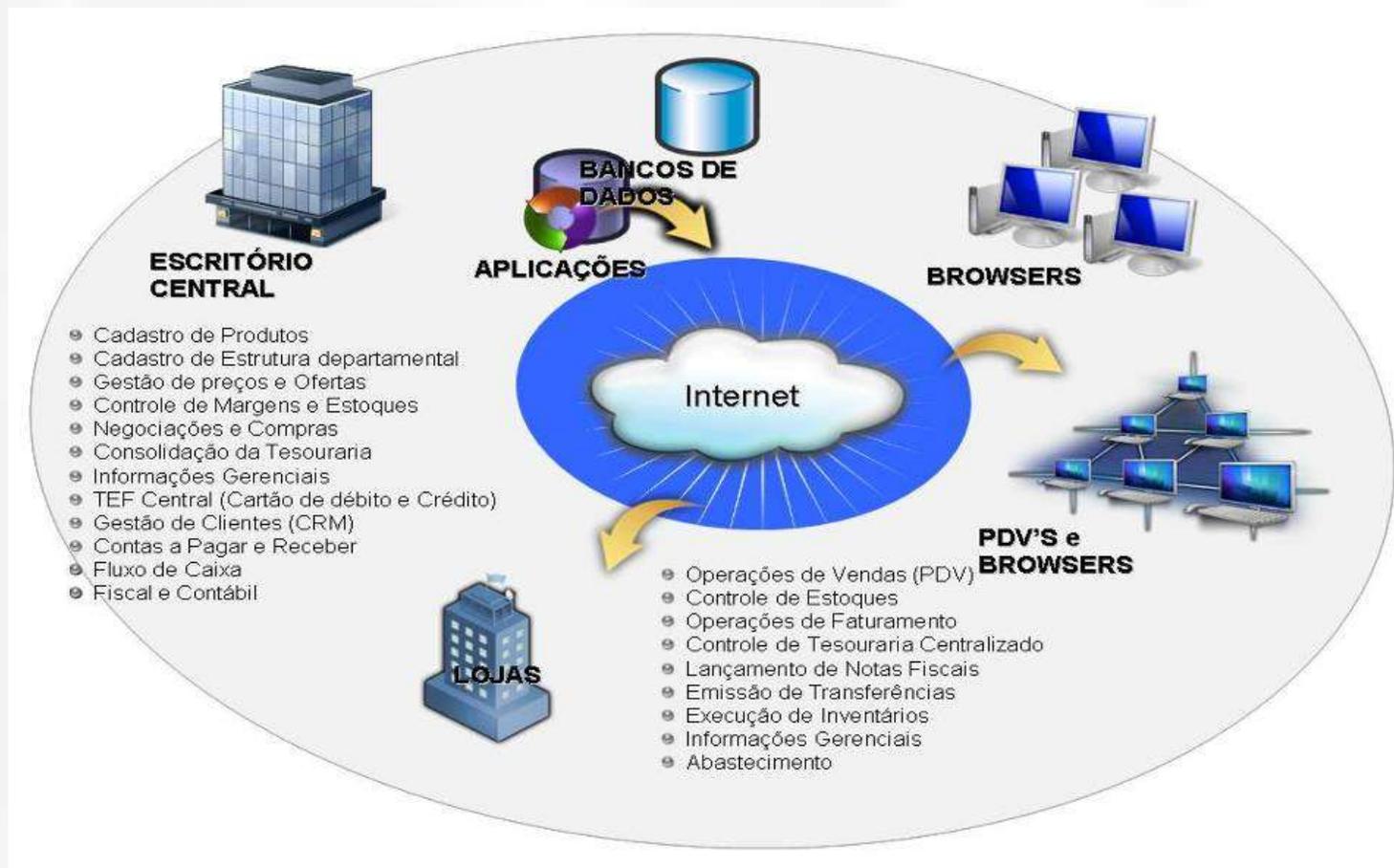
Disponível na Google Play

Disponível na App Store

Painel de controle do comércio

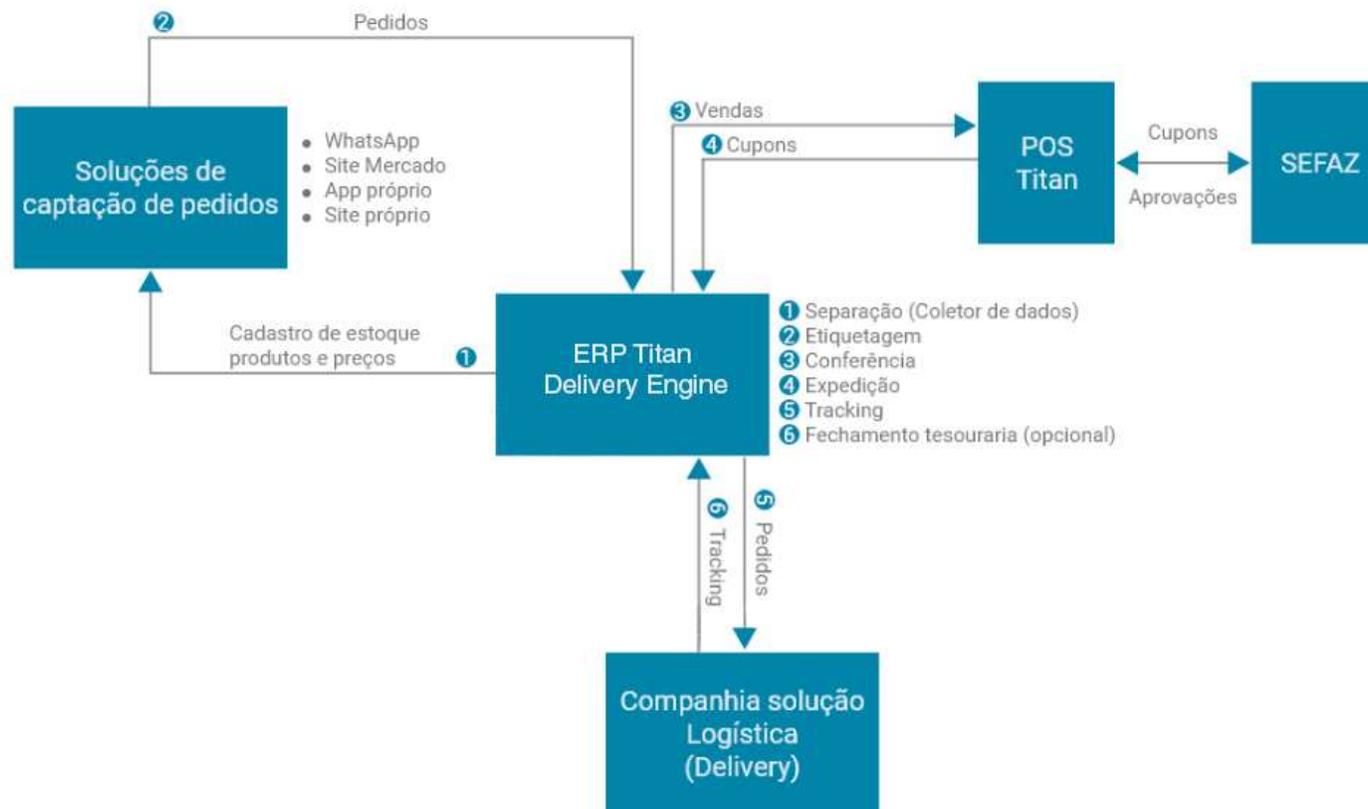


Ambiente com Servidor Central (Na empresa ou SaaS)



Titan Delivery

Titan Software Framework Delivery Supermercados



Solução para Gestão de Cartão Combustível



Target

Pode ser utilizada como instrumento de fidelização para qualquer tipo de cliente.

A solução Cartão Frota Titan também está fortemente vocacionada para mercados como:

- Mercado de viaturas corporativas.
- Mercado de custos controlados.
- Mercado de pré-pagos.



Benefícios

Para a gasolinera temos os seguintes principais benefícios:

- Reduz custos por não ter taxas de comissões bancarias.
- Aumenta o Market Share por atingir outros seguimentos de mercado.
- Fideliza cliente como instrumento financeiro.
- Fideliza cliente em possível cruzamento com as promoções e outros cartões cliente da empresa.
- Operação totalmente integrada as soluções existentes de front office.



Funcionalidades

Ilhas de abastecimento



PDV Titan



Operador do cartão



Empresa cliente cartão



Transação Venda:

- Registo da venda
- Pagamento
- Emissão de talão

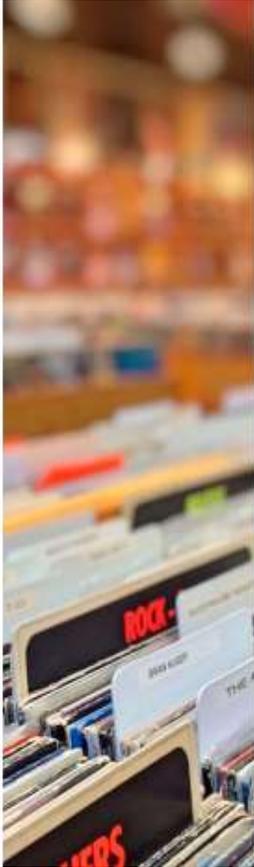
Validação:

- Cartão
- Produto
- Valor
- Litros

Informações:

- Dados Frota
- Fatura
- Consumos

Solução para Cartão Private Label e Fidelização de Clientes



Target

Pode ser utilizada como instrumento de fidelização para qualquer tipo de cliente.

A solução EasyCredit Titan também está fortemente direcionada à mercados como:

- Redes de Lojas Regionais em qualquer segmento de varejo.
- Redes de Lojas populares (Público com dificuldade de crédito).



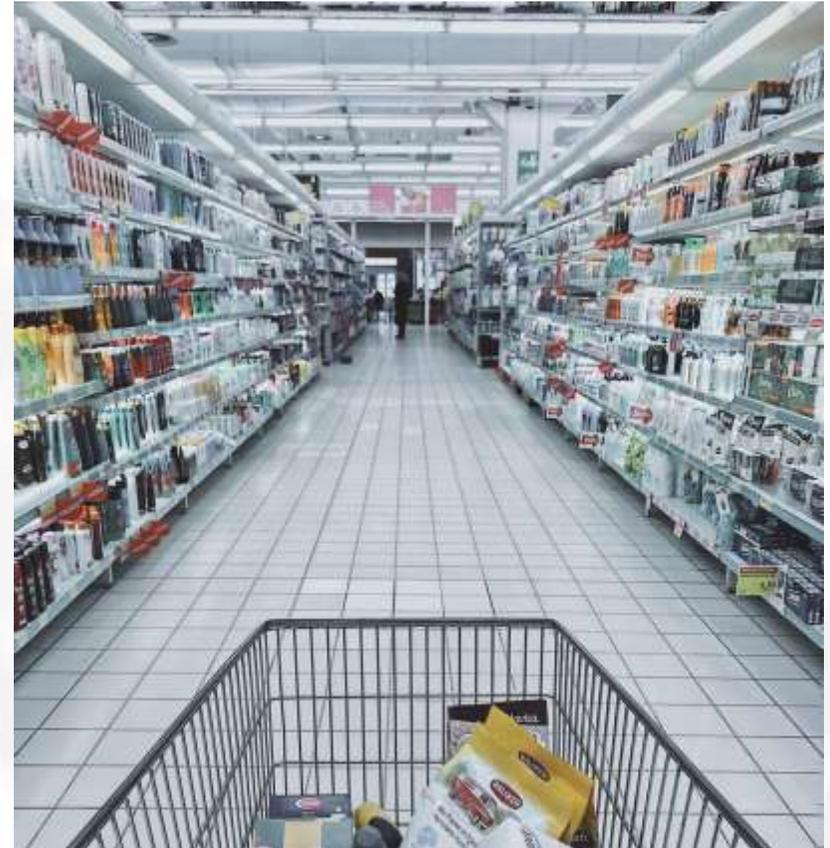
Benefícios

Para o Lojista :

- Redução de custos por não ter taxas de comissões bancárias.
- Aumento do market share por atingir outros segmentos de mercado.
- Fideliza cliente como instrumento financeiro.
- Fideliza cliente com as promoções da empresa.
- Operação totalmente integrada a solução existente de front office.
- Mobilidade na gestão dos dados. Pode ser feita via web em tablets e smartphones
- Utilização de Bônus Recebidos somente na própria loja como meio de fidelização
- Permite a Utilização de Cartões Pré-Pagos (Presente, Funcionário, etc).

Para o cliente final da loja:

- Gastos controlados e facilmente disponíveis.
- Acesso a Crédito com Preços e Promoções Diferenciados.
- Prazo para pagamento e taxas de Juros Diferenciados.



Clientes





José Augusto Martinho Júnior

Diretor

Jr.martinho@titansoftware.com.br

www.titansoftware.com.br

Al. Rio Negro, 1030 6º And. Conj. 602/604

Alphaville - Barueri – SP – 06454-000

Tel: 55 11 4191-9848

Cel: 55 11 98425-4004

Obrigado!