

unique
sales
tech

cera

Apresentação Institucional

Nosso Objetivo

Oferecer uma tecnologia que possibilite a sofisticação de modelos comerciais proporcionando o aumento e a eficiência das vendas por meio da omnicanalidade.



cera unique
sales
tech

The logo features the word "cera" in a white, lowercase, cursive font. To its right, the tagline "unique sales tech" is written in a white, lowercase, sans-serif font, stacked in three lines. The background of the slide is dark grey with a grid of hexagons, each containing a faint, light-colored icon related to technology and commerce, such as a smartphone, a Wi-Fi signal, a shopping cart, and a credit card. A thick, wavy purple ribbon runs vertically down the left side of the slide.

Quem Somos

A Gera é uma empresa de tecnologia que há 16 anos impulsiona seus clientes a se tornarem **líderes em seus segmentos de atuação** através de suas soluções.



Sede em

SÃO PAULO

e escritório em Campinas



Atuação em

7 PAÍSES



Nos últimos 3 anos

R\$ 15 MILHÕES

investidos em inovação



Mais de

R\$ 14 BILHÕES

faturados na plataforma em 2020



Mais de

34 MILHÕES

de pedidos efetuados em 2020



Operando no sistema, mais de

3 MILHÕES

de vendedores e representantes

16

Anos de
atuação

Nossos parceiros:



Alguns de nossos clientes:



ATUAÇÃO EM

7

PAÍSES

MÉXICO

COLÔMBIA

PERÚ

BOLÍVIA

BRASIL

CHILE

ARGENTINA

cera

omni

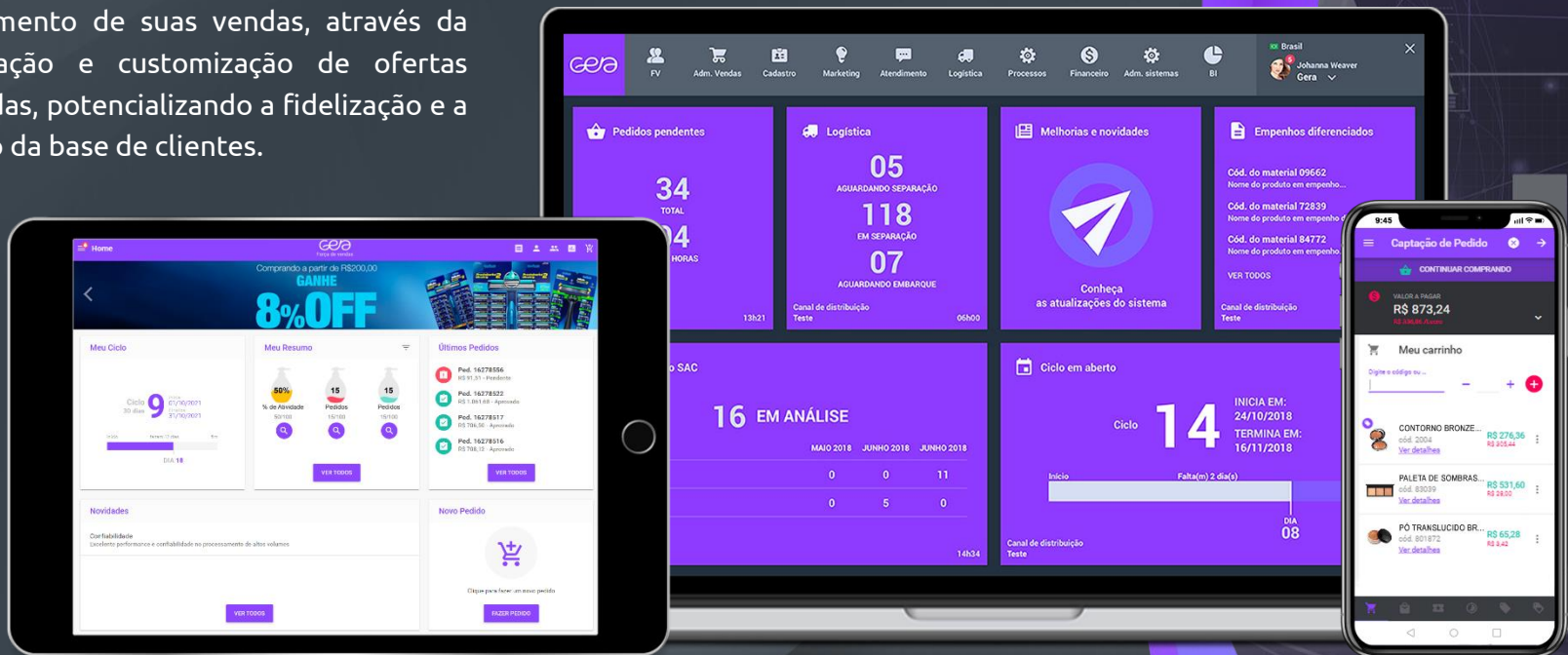


Gera Omni



Poderosa solução omnichannel que possibilita a criação, execução e gestão de estratégias de vendas de forma centralizada e com total autonomia.

Com a Gera Omni, aumente a rentabilidade e o faturamento de suas vendas, através da segmentação e customização de ofertas sofisticadas, potencializando a fidelização e a expansão da base de clientes.



Pilares da Plataforma



**Gestão da
Força de Vendas**



**Segmentação
e Customização
de Ofertas**



Omnicanalidade

Gestão da Força de Vendas

Gerencie sua força de vendas configurando todas as regras para sua operação comercial, empoderando o time, aumentando os níveis de negociação e melhorando a performance.



- Gestão unificada e automatizada da equipe
- Otimize a atuação do time através do Escritório Virtual e aplicativo mobile
- Acompanhe os resultados do time em tempo real, através de dashboards online
- Elabore regras de remuneração e planos de incentivos sofisticados com comissionamento dinâmico, de acordo com o objetivo de cada equipe
- Dê autonomia ao time nas negociações disponibilizando uma verba flexível

Segmentação e Customização de Ofertas

Crie ofertas altamente segmentadas e customizadas utilizando diversas variáveis e histórico de compras, inclusive em compras realizadas em canais de vendas distintos, aumentando a fidelização e a experiência de compra do cliente.



- Aumenta a ativação e a rentabilidade da base de clientes
- Viabilização da micro segmentação para diversos públicos
- Customização de ofertas mais direcionadas e assertivas
- Maior efetividade das ações comerciais
- Potencialize a fidelização da base de clientes

Diversas possibilidades para criação, segmentação e customização de ofertas:

- Estrutura Comercial
- Estrutura Geográfica
- Segmento Comercial
- Perfil
- Regras Comerciais
- Centro de Distribuição
- Papel
- Função (cargo)
- Pessoas
- Período
- Campanhas
- Catálogos
- Políticas de Crédito
- Políticas de Pagamento
- Promoções Relacionadas
- Validação de Pedidos Anteriores
- Quantidade de Pedidos e Produtos
- Valor de Pedidos e Produtos
- Canal de Venda
- Combinação de Produtos
- Combinação de Categorias
- Cupom
- Ticket Médio
- Entre outros

Omnicanalidade

Integre todos os canais de vendas, em tempo real, a uma inteligência central, superando as expectativas do cliente e proporcionando uma experiência única omnichannel.

- Atenda seus clientes no momento e no formato que eles desejarem
- Aprimore a sua operação integrando todos seus canais em uma plataforma única
- Aumente a fidelização através da melhor experiência de compra



Diferenciais



Omnicanalidade

Conecte todos os canais de vendas, em tempo real, através de uma tecnologia omnichannel, proporcionando uma experiência única para seus clientes.



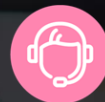
Ofertas segmentadas

Através da sua enorme capacidade de segmentação, possibilita a elaboração de todo tipo de oferta, das mais simples às mais sofisticadas.



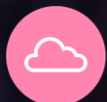
Força de Vendas

Empodere a força de vendas com ferramentas tecnológicas que aumentam a performance e os resultados da equipe.



Suporte

Suporte gratuito em horário comercial para não conformidades da plataforma.



Tecnologia SaaS

A Gera Omni é uma plataforma 100% online que garante performance, modernidade e segurança, sem necessidade de instalação em servidor próprio.



Integrações

Possui integração através de APIs a ERPs e outras plataformas que compõem o ecossistema de vendas.



Turbine suas ferramentas

Possibilita a utilização de suas ferramentas através do front-end do seu software de vendas ou através da plataforma Gera Omni.



Confiável e consistente

Estável e robusta, a plataforma suporta os mais elevados picos de tráfego, sendo indicada para todo tipo de operação comercial.

A hand is shown holding a smartphone horizontally. The background is dark with a network diagram overlay consisting of a central globe and various icons connected by lines. The icons include a play button, Wi-Fi, a truck, a shopping cart, a house, a headset, a mail envelope, a person with a signal, a cloud, a document, a megaphone, a mobile phone with a shopping cart, a globe, a computer monitor, a Wi-Fi signal, a play button, a truck, a shopping cart, a house, a headset, a mail envelope, a person with a signal, a cloud, a document, a megaphone, a mobile phone with a shopping cart, and a globe. The overall theme is digital technology and connectivity.

gera omni

Portfólio de soluções

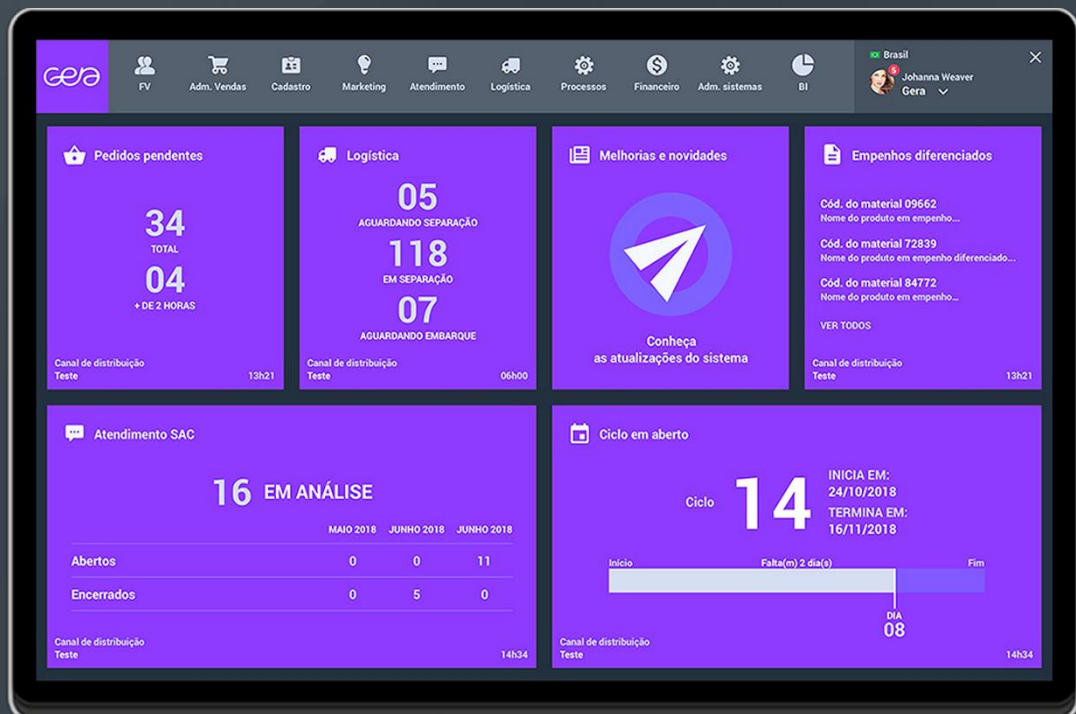
Nossas Soluções

Gera Omni, a inteligência central que você personaliza com soluções complementares mais adequadas para a sua empresa.





Gera Omni



Configure a plataforma Gera Omni de acordo com as regras que compõem seu modelo comercial personalizando-a com o melhor formato para atender a sua operação.

- Gerencie e integre sua força de vendas, aumentando os níveis de negociação, com eficiência e inteligência;
- Crie promoções com segmentações sofisticadas que se integram a todos os seus canais de vendas;
- Crie preços dinâmicos com flexibilidade e regras segmentadas avançadas;
- Implemente, integre e gerencie todos os seus canais de vendas em uma única plataforma.



Gera Omni

Buscar pedido

DADOS BÁSICOS DO PEDIDO

Numero Pedido: Cód. Externo Pedido: Data Captação: Situação Comercial: **Captação** Detalhe Situação:

CMR: CMR Regra Comercial: Regra Comercial: Data Aprovação:

CMR: CMR Regra Comercial: Regra Comercial: Data Aprovação:

Vendedor: CMR Indivíduo: Indivíduo:

PESSOA

CMR Pessoa: Pessoa:

CMR Perfil: Perfil Comercial: CMR Exec. Comercial: Estrutura Comercial:

CICLO

Ciclo Captação: Ciclo Indivíduo: Ciclo Marketing: Dia do Ciclo:

UF Entrega: Casa: Minutos: CMR Transporte:

CMR: CMR Volume Inicial: CMR Volume Final: Tipo de Entrega: CMR Centro Apoio:

CMR: CMR Volume Inicial: CMR Volume Final: Tipo de Entrega: CMR Centro Apoio:

Regis e Temp. Hora, 10 de mai

Todos os direitos reservados. Copyright© Gera

Buscar pedido

3 registros encontrados

PESSOA	COD. EXTERNO PEDIDO	SITUAÇÃO FISCAL (%)	NOTA FISCAL (%)	PESSOA (%)	MONITORIA (%)	PRETOS (%)	ESTR. PEDID	VALOR ESTIM. PEDID
	2.422	Não Faturado		1.998.522	SITUAÇÃO INDEFINIDA			0,00
	2.421	Não Faturado		1.998.081	PEDIDO EMISSO			0,00
	2.420	Não Faturado		1.998.076	AGUARDANDO CANCELAMENTO			0,00

Pedidos pendentes

34 TOTAL
04 + DE 2 HORAS

Logística

05 AGUARDANDO SEPARAÇÃO
118 EM SEPARAÇÃO
07 AGUARDANDO EMBARQUE

Atendimento SAC

16 EM ANÁLISE

	MAIO 2018	JUNHO 2018	JUNHO 2018
Abertos	0	0	11
Encerrados	0	5	0

Ciclo em aberto

Ciclo 14

INICIA EM: 24/10/2018
TERMINA EM: 16/11/2018

Faltas: 1.400

Conheça as atualizações do sistema

Canal de distribuição: Teste 13021

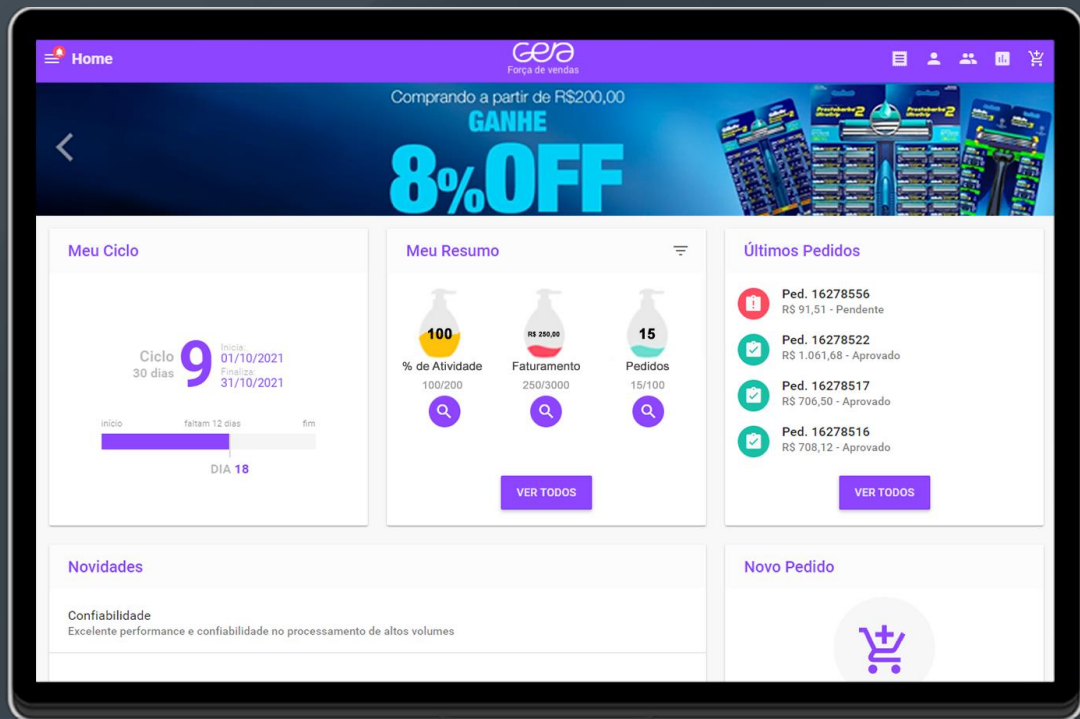
Canal de distribuição: Teste 13021

Regis e Temp. Hora, 10 de mai

Todos os direitos reservados. Copyright© Gera



Escritório Virtual da Força de Vendas



- Plataforma completa e 100% online para autogestão, comunicação, incentivos e monitoramento da força de vendas;
- Centralize a gestão da sua equipe comercial em uma única plataforma;
- Disponibilize a sua força de vendas comunicados, campanhas e informações de forma integrada e simultânea;
- Implemente modelos de gestão estratégicos acompanhando os resultados da sua equipe através de indicadores em tempo real.



Escritório Virtual da Força de Vendas



VICTOR RUBENS
FALSARELLA LIMA MACEDO
JR.
Cód. 215
Força de Vendas
Estrutura Comercial 4

- Você possui pendências
- Fazer pedido
- Lista de pedidos
- Consulta de estoque
- Novidades
- Meus indicadores
- Minha equipe
- Consulta de relatório
- Relatórios Exportados
- Cenário 01 - Functions
- Trocar Estrutura Comercial

pedidos

Ordem: Ped. 16278557
Criado em: 09/10/2021
Data: 18/10/2021

Enviar resumo por e-mail

Ordem: Ped. 16278556
Presidente
Múltiplos itens de pagamento
Aguardando envio

Alterar prazo de pagamento
Enviar resumo por e-mail

Ordem: Ped. 16278555
Candidato
Ciclo: 09/2021
Data: 18/10/2021

Alterar prazo de pagamento
Enviar resumo por e-mail

Ordem: Ped. 16278551
Ciclo: 09/2021

Home

Comprendo a partir de R\$200,00
GANHE 8% OFF
nos produtos participantes Gillette

Calendário
Ciclo **09**
Inicio: 13/09/2021
Termino: 22/09/2021
DIA 16

Meus indicadores
Receita líquida: 50%
Reunions: 18%
Ticket médio: 85%

Minhas dívidas
Clique para fazer um novo pedido
FAZER PEDIDO

Novidades da Gera para você

Home

Meu Ciclo
Ciclo **9**
09/10/2021
31/10/2021
DIA 18

Meu Resumo
% de Atividade: 100/100
Faturamento: 200/2000
Pedidos: 10/100
VER TUDO

Últimos Pedidos
Ped. 16278556
Ped. 16278522
Ped. 16278517
Ped. 16278516
Ped. 16278510
VER TUDO

Novo Pedido
Clique para fazer um novo pedido
FAZER PEDIDO

Novidades
Confianabilidade
Excelente performance e confiabilidade no processamento de altos volumes
VER TUDO



Escritório Virtual do Vendedor



Home

LUXURY
BRIGHTENING CREAM

MAIS DE 500 PRODUTOS EM
PROMOÇÃO PARA VOCÊ APROVEITAR

Novo Pedido

Clique para fazer um novo pedido

FAZER PEDIDO

Meu Ciclo

Ciclo **9** dias
Inicio: 01/09/2021
Fim: 30/09/2021

aviso em

DIA 29

Minhas dividas

Vencido	+	Não vencido
R\$ 0,00		R\$ 0,00

Total
R\$ 0,00

Novidades

Aproveite a linha Olay com 20% off
Promoção da linha Olay com 20% off. Valida apenas para as compras online.

Pascoa 2020

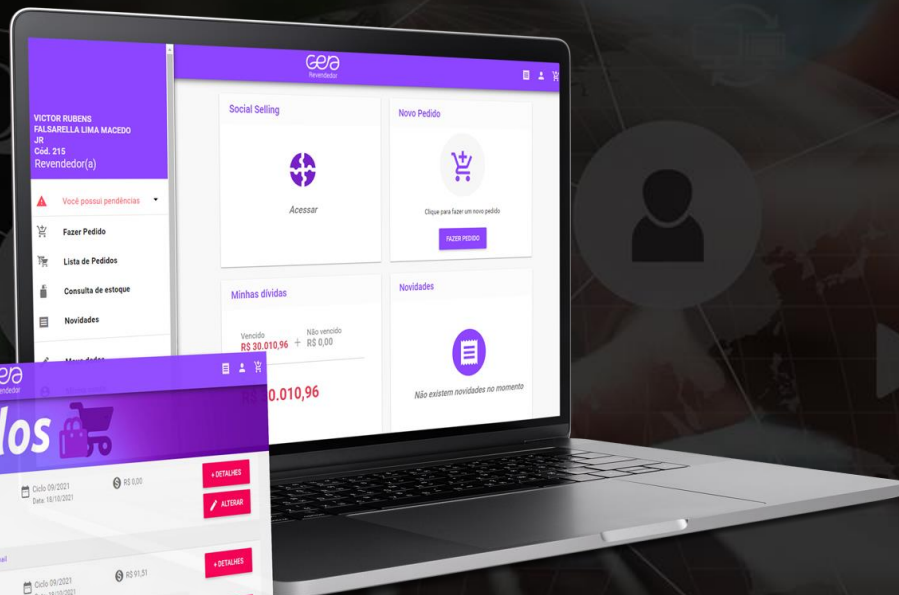
Últimos Pedidos

- Ped. 4119**
R\$ 421,96 - Aprovado
- Ped. 4117**
R\$ 337,02 - Aprovado

- Plataforma online e completa para autogestão de seus vendedores;
- Conecte sua empresa aos seus vendedores através da plataforma que atua como uma verdadeira central de serviços;
- Segmente a sua comunicação por região e por equipes;
- Seus vendedores poderão realizar e consultar pedidos, realizar pagamentos, checar estoque de produtos e entre outros;
- Possibilidade de personalizar os cards visualizados na home;
- Disponibilize à sua rede uma solução robusta que centraliza a gestão e proporciona o aumento de vendas.



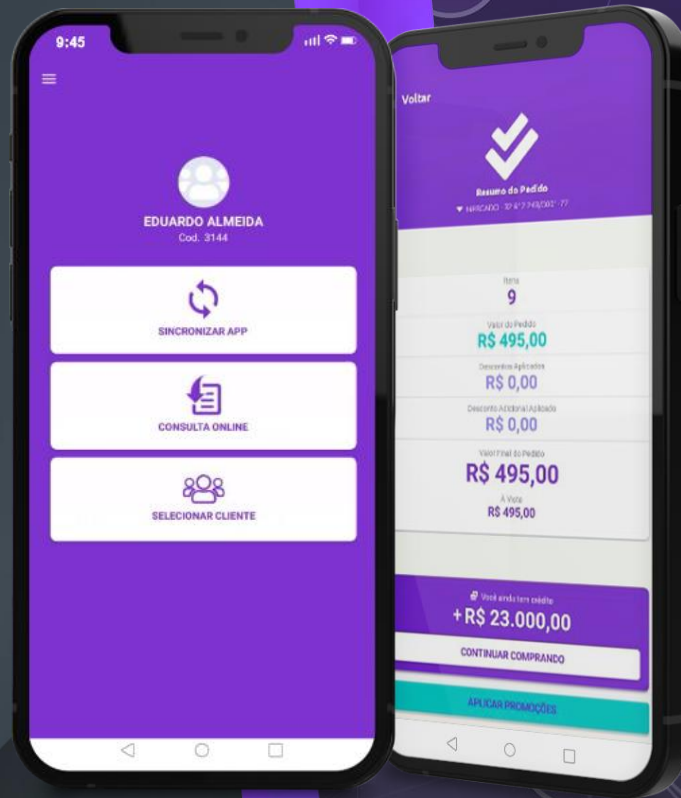
Escritório Virtual do Vendedor





App Pedidos

- App mobile que otimiza a atuação da sua força de vendas;
- Sua equipe poderá realizar captação de pedidos, validar negociações e estoque, visualizar portfólio, crédito e relatórios;
- Muito mais autonomia nas negociações através da funcionalidade verba flexível;
- Mesmo offline, as promoções são aplicadas em tempo real no momento da formação do pedido pelo vendedor, inclusive indicando quais requisitos são necessários para conquistá-las;
- Aplicação e sugestão de promoções levando em consideração o histórico de compras do cliente, inclusive compras realizadas em diferentes canais;
- Confiabilidade no recebimento dos produtos e garantia logística;
- Possibilita o aumento da performance e da eficiência dos vendedores.

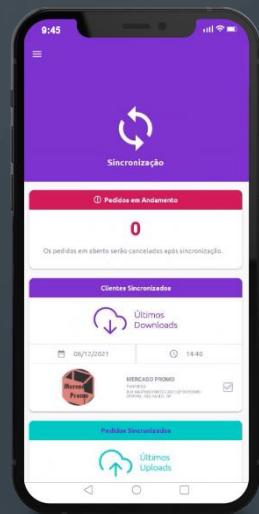




App Pedidos



O vendedor sincroniza o App com a empresa atualizando todos os produtos e promoções disponíveis possibilitando a sua atuação offline.



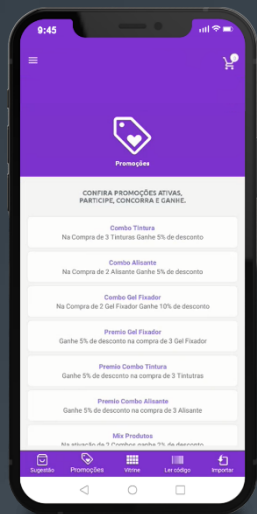
Sincronize o App

No App o vendedor acessa todos os dados, informações, e condições para fazer a captação dos pedidos de cada cliente, inclusive selecionando a forma de pagamento.



Todas Informações na palma da mão

No momento da captação, o vendedor pode visualizar os produtos, listas de sugestões de compras e promoções, inclusive com indicações em tempo real dos requisitos necessários para conquistar cada promoção.



Portfólio Sugestões de compras Promoções

Ao selecionar um produto, é possível alterar a condição de pagamento e negociar o seu preço utilizando a verba flexível do vendedor, que permite dar descontos ou acréscimos em cada produto.



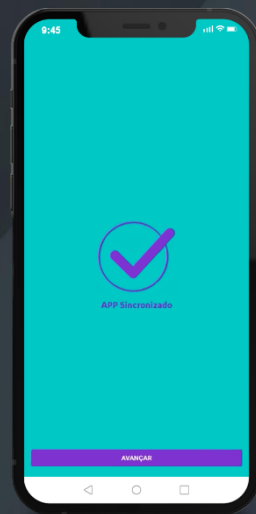
Negociação Verba Flexível

No carrinho, o vendedor visualiza o crédito do cliente, os descontos e o valor total do pedido. Em seguida avança para o resumo do pedido e aplica as promoções conquistadas, além de visualizar as promoções que estão prestes a serem alcançadas.



Finalização do pedido Indicação de promoções

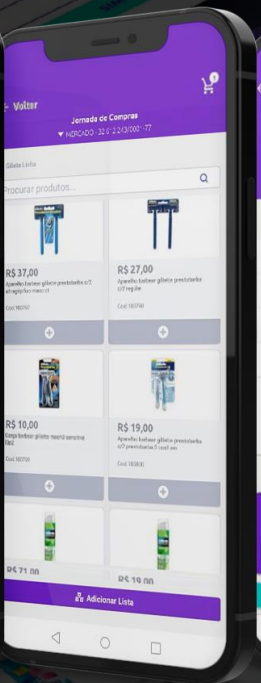
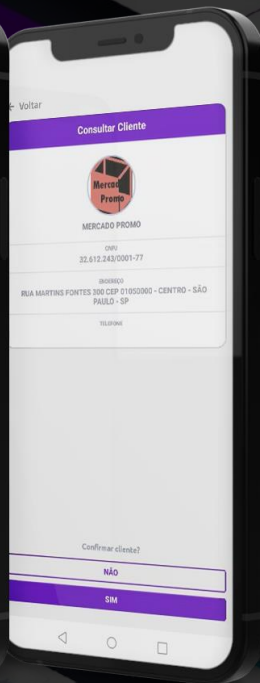
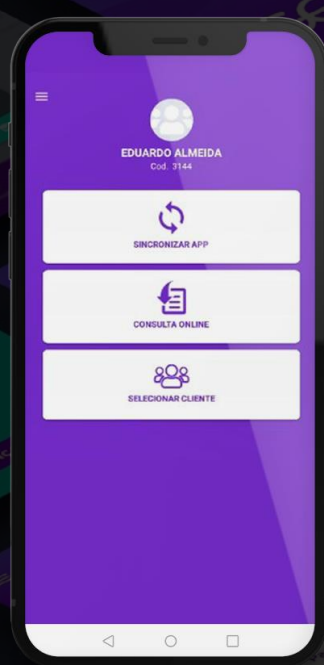
Por fim, o vendedor define a forma de entrega e finaliza a captação do pedido sincronizando o App. Após a sincronização o pedido estará disponível no Gera Omni ou outra plataforma integrada.



Entrega Finalização do pedido



App Pedidos



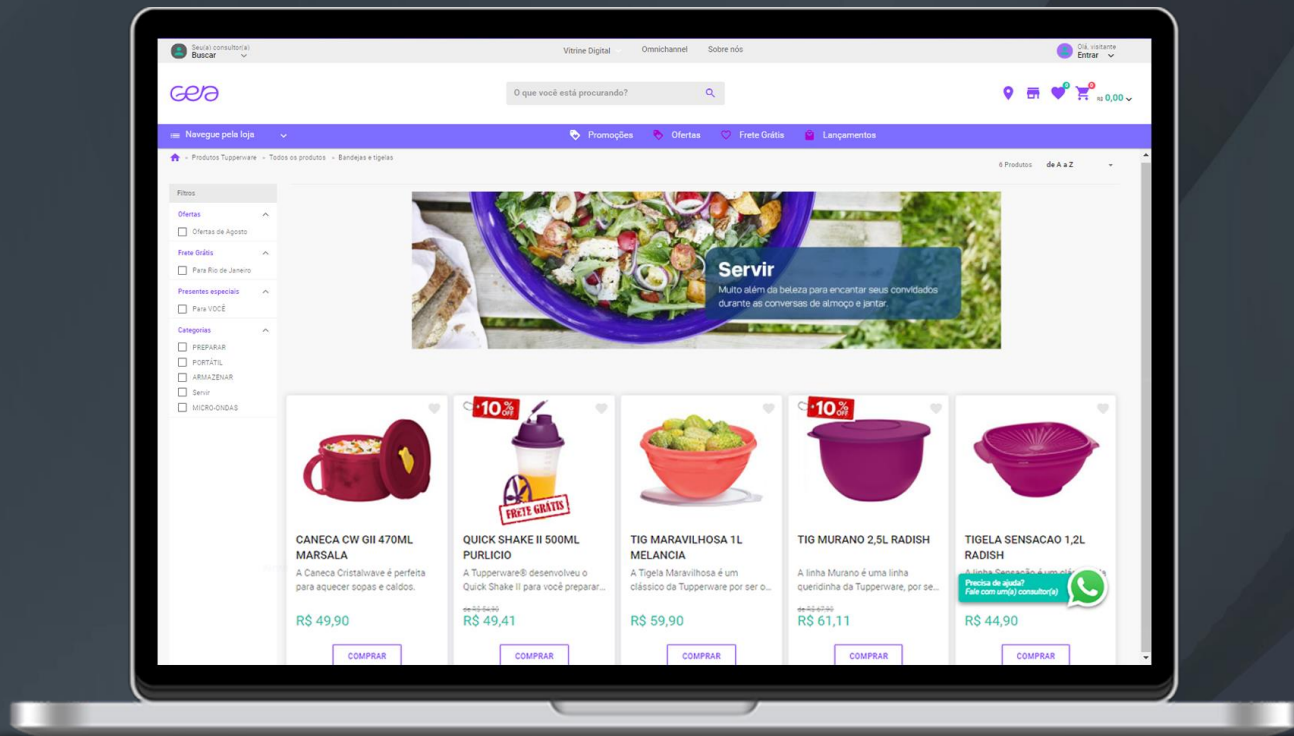


E-commerce B2B



A plataforma

- Plataforma poderosa desenvolvida especialmente para os mercados B2B e B2B2C;
- Extremamente flexível, a plataforma pode ser totalmente configurada;
- Tecnologia avançada e elaborada com o objetivo de proporcionar uma experiência de compra única aos seus clientes e aumentar o ticket médio de suas vendas.





E-commerce B2B



The image displays several overlapping screenshots of the Gera B2B e-commerce platform. The background features a dark cityscape with glowing blue Wi-Fi and cloud upload icons.

Top Screenshot (Desktop View): Shows the Gera website interface with a search bar, navigation menu, and a 'Lançamentos' (New Arrivals) section. Products listed include 'BASE UNIVERSAL PÃO', 'DESCASCADOR CITRÍCOS', 'ESPALHA PÃO', 'ESPENHOQUE FRITAS', 'FORNÃO BURGUER ESPRESSO-CHEF', and 'MANGUELATAS'. A 'POC CAIXELA PÃO' is also featured with a price of R\$ 22,90.

Middle Screenshot (Shopping Cart): Displays a 'Captação de Pedido' (Order Capture) screen. It shows a total value of R\$ 91,51, a credit balance of 2.714,138 pts, and a total of 16.278,555. The order is dated 09/2021.

Bottom Screenshot (Payment Gateway): Shows a payment selection screen titled 'Escolha como deseja pagar' (Choose how you want to pay). It lists two options: 'Cartão de crédito' (Credit Card) for R\$ 52,10 and 'Boleto Bancário' (Bank Slip) for R\$ 30,00. A 'Plano de pagamento do pedido' (Order Payment Plan) section is also visible.

Bottom Left: The Gera logo and copyright notice: 'Gera Todos os direitos reservados. Copyright © Gera 2020'.



Televendas



Empodere seus atendentes com a plataforma que possibilita otimizar o processo de vendas e aumentar o ticket médio.



Visualização de itens disponíveis



Tempo de entrega



Formas de pagamento



Promoções personalizadas para cada cliente



Carrinho abandonado



Renegociação de dívidas



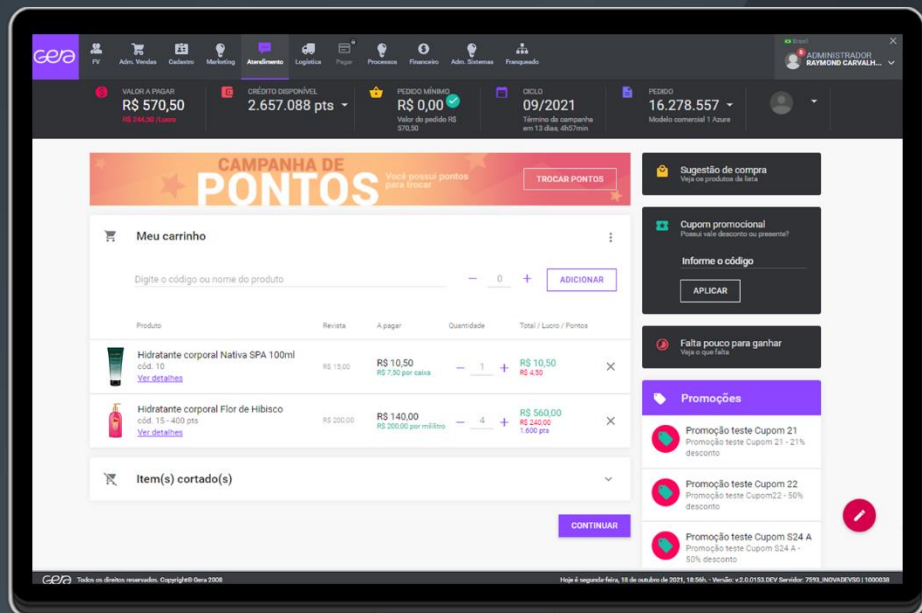
Consulta de títulos



Produtos selecionados sem estoque

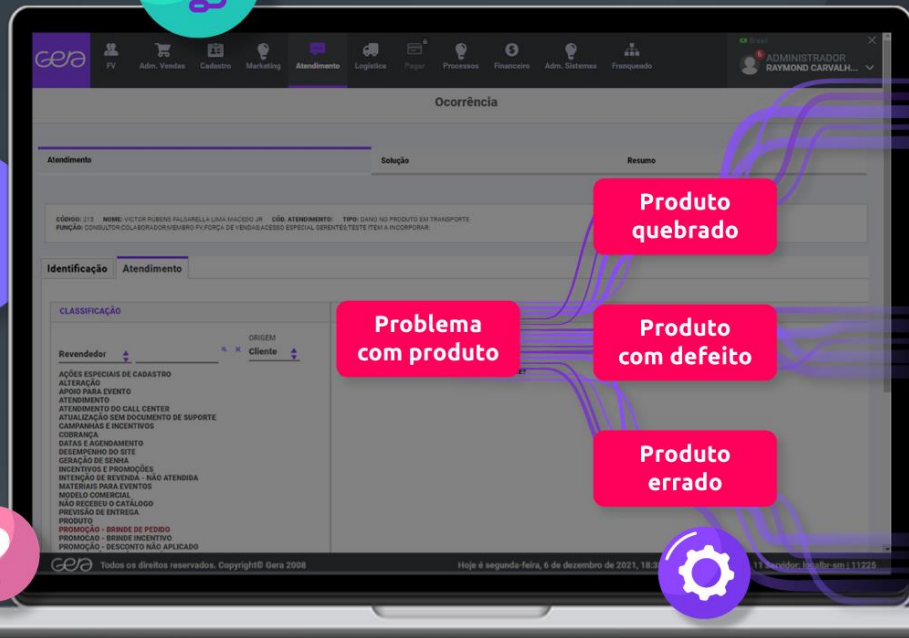


Compras anteriores





- Plataforma completa que auxilia sua equipe de callcenter na gestão de chamados;
- Gerencie todo o ciclo dos tickets, desde a abertura até o encerramento;
- Centralize o atendimento em uma única plataforma;
- Personalize a árvore de decisão com as regras e alternativas mais adequadas para a sua empresa;
- Possibilidade de conectar plataformas externas através de APIs.



The screenshot displays the Cera CRM interface. At the top, there's a navigation bar with icons for TV, Adm. Vendas, Cadastro, Marketing, Atendimento (highlighted), Logística, Faturamento, Processos, Financeiro, Adm. Sistemas, and Frequência. The user is identified as ADMINISTRADOR RAYMOND CARVALH... The main content area is titled 'Ocorrência' and shows a ticket with the following details:

- Atendimento:** Solução, Resumo
- CÓDIGO:** 213
- NOME:** VICTOR RUBENS FALSARELLA LIMA MACEDO JR
- COD. ATENDIMENTO:** TIPO: DANO NO PRODUTO EM TRANSPORTE
- FUNÇÃO:** CONDIUTOR COLABORADOR/VEICULO P/ FORÇA DE VENDAS/ACESSO ESPECIAL GERENTES/TESTE ITEM A INCORPORA

Below this, there's a 'Classificação' section with a tree view of categories:

- Revendedor
- ORIGEM
- Cliente
- ACÇÕES ESPECIAIS DE CADASTRO
- ALTERAÇÃO
- APOIO PARA EVENTO
- ATENDIMENTO
- ATENDIMENTO DO CALL CENTER
- ATUALIZAÇÃO SEM DOCUMENTO DE SUPORTE
- CAMPANHAS E INCENTIVOS
- COBRANÇA
- DATAS E AGENDAMENTO
- DESEMPENHO DO SITE
- GERAÇÃO DE SENHAS
- INCENTIVOS E PROMOÇÕES
- INTENÇÃO DE SEVERIDA - NÃO ATENDIDA
- MATERIAIS PARA EVENTOS
- MOBIL COMERCIAL
- NÃO RECEBEU O CATALOGO
- PREENCHIMENTO DE ENTREGA
- PRODUTO
- PROMOÇÃO - BRINDE DE PEDIDO
- PROMOÇÃO - BRINDE INCENTIVO
- PROMOÇÃO - DESCONTO NÃO APLICADO

At the bottom, there's a footer with 'Cera Todos os direitos reservados. Copyright© Cera 2008' and the date 'Hoje é segunda-feira, 6 de dezembro de 2021, 18:30'.

Opção A

Opção B

Opção C

Opção A

Opção B

Opção A

Opção B

Produto quebrado

Problema com produto

Produto com defeito

Produto errado





Gera Comissões

gera

Crie e gerencie regras de remuneração de sua equipe comercial de forma simples e eficiente.

Através da plataforma é possível elaborar e segmentar o cálculo das remunerações desde a simulação até o pagamento, utilizando regras específicas para seu negócio.

Principais funcionalidades



Segmentação de cálculo de comissões



Definição de fluxos de aprovação



Simulação de pagamentos



Múltiplos aprovadores



Indicação e alteração de valores com justificativa



Ordens de pagamento

Cadastrar Regras de Remuneração

DADOS GERAIS | ESTRUTURAS COMERCIAIS

Código: 1 | Descrição: Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a) | Ciclo em: 01/2019 | Ciclo em: | Nivel de Sim. Comercial: Supervisão de Venda Direta

Situação Especial: | Regra Base: |

PRÊMIO PONDERADO

Indicador *	Tipo de Cálculo *	Tabela de Cálculo	Piso	Teto	Peso do Indicador
X	Receita Líquida	Realizado	500,000	1.000,000	0,01

Classe de Ajuste:



Gera Comissões



Como funciona:

1

Crie as regras de remuneração de acordo com o modelo comercial do seu negócio.

2

Realize simulações dos resultados online permitindo que a sua força de vendas acompanhe e elabore as melhores estratégias para alcançar suas metas.

3

Realize a apuração, aprovação e envie para o seu ERP efetuar o pagamento.

<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	5	FV - 01 - CONSTRUIJA	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	6	FV - 01 - DIFERPAN	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	7	FV - 01 - KING OUBRO	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	8	FV 01 - Distribuidora Lopes	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	9	FV 01 - COMERCIAL MAIA	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input checked="" type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	32	FV 01 - Mercante	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	33	FV 01 - Portela	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input checked="" type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	34	FV 01 - ROFE	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input checked="" type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	35	FV01 - OTIMA	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	36	FV01 - NOVA CASA	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3
<input type="radio"/>	<input type="checkbox"/>	07/2021	38	FV 01 - CID	Regra remuneração Força de Vendas Vendedor(a)	SUPORTE GERA	06/12/2021 18:3

APROVAR SELECIONADOS APROVAR PESQUISADOS REPROVAR SELECIONADOS REPROVAR PESQUISADOS

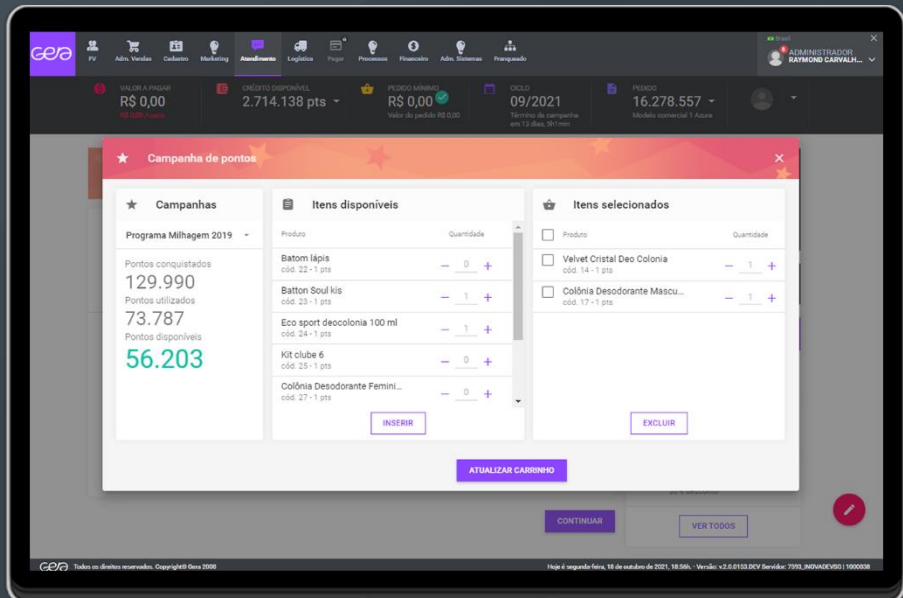
gera Todos os direitos reservados. Copyright© Gera 2008 Hoje é segunda-feira, 6 de dezembro de 2021, 18:38h. - Versão: v.2.0.0153.11 Servidor: localbr-sm | 11225



Marketing Avançado



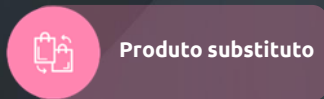
Torne sua operação de vendas ainda mais qualificada com o pacote de ferramentas complementares de marketing.



Marketing Avançado Gera Omni



Flexibilização de preço



Produto substituto



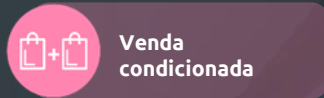
Sugestão de compra



Cotas de vendas



Campanha de pontos



Venda condicionada



Gera Social



Plataforma digital que potencializa e aumenta suas vendas através das redes sociais e aplicativos de mensagem, tornando a experiência de compra muito mais simples aos clientes.

Como Funciona



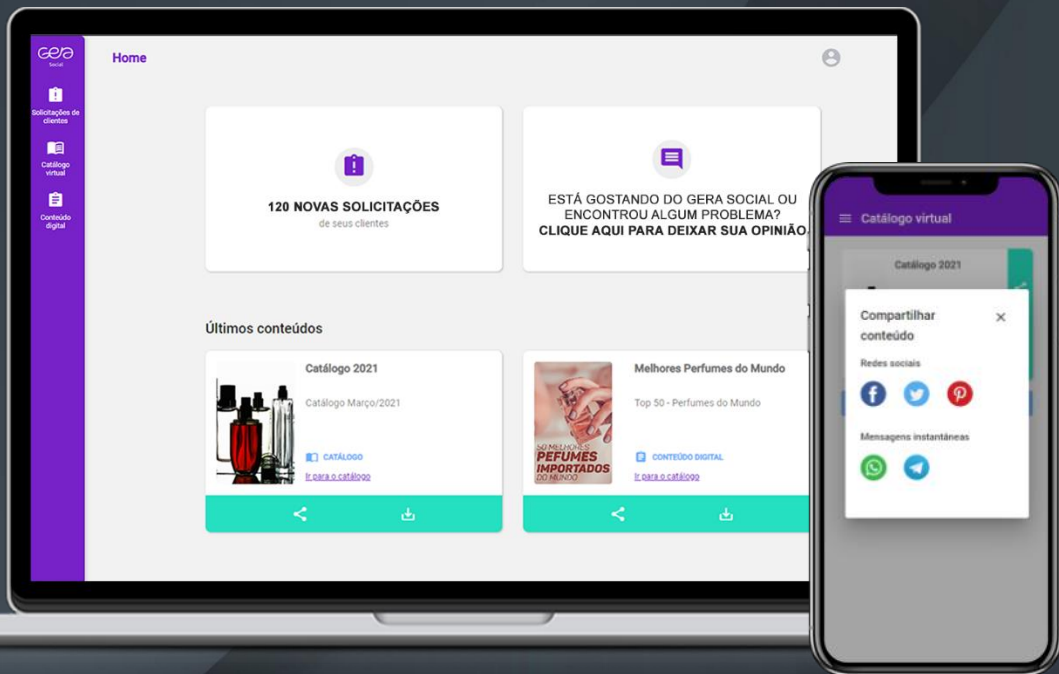
Disponibilize aos seus vendedores conteúdos, imagens para posts, catálogos virtuais e todo material promocional que desejar.



Seus vendedores recebem os materiais promocionais e de forma integrada com o Gera Social, compartilham nas suas redes sociais e aplicativos de mensagem.



Os clientes recebem os conteúdos compartilhados e retornam aos vendedores os produtos que desejam comprar.



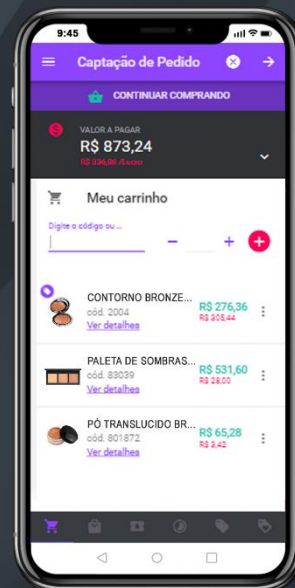
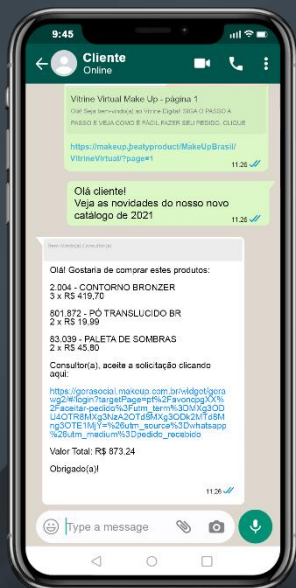


Gera Social



Captação através das redes sociais e apps de mensagem

- A empresa disponibiliza catálogos e outros materiais de comunicação para divulgação.
- O vendedor compartilha nas suas redes sociais e apps de mensagem pessoais.
- O cliente é impactado com muito mais assertividade em suas redes e apps de mensagem.
- O cliente seleciona os produtos no catálogo virtual e envia o pedido para o Whatsapp do vendedor.
- O vendedor adiciona no seu carrinho todos os pedidos recebidos, podendo alterar quantidades e excluir itens, e realiza o checkout.

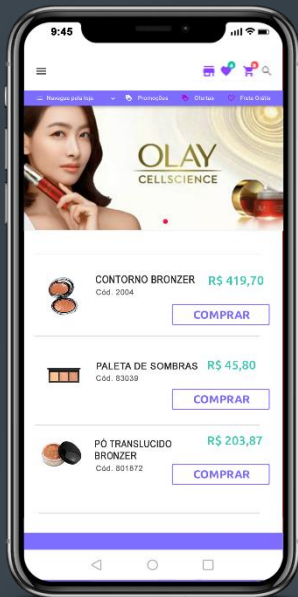




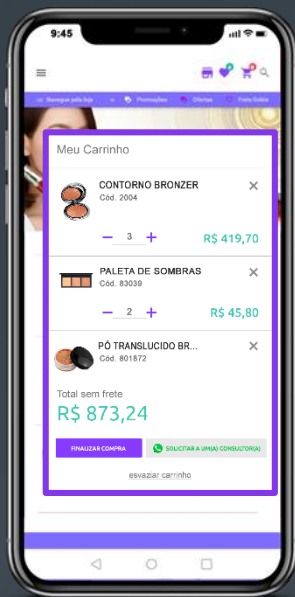
Gera Social

Captação através do e-commerce

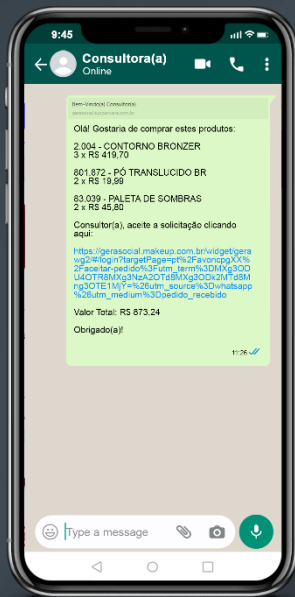
● O cliente seleciona os produtos no e-commerce.



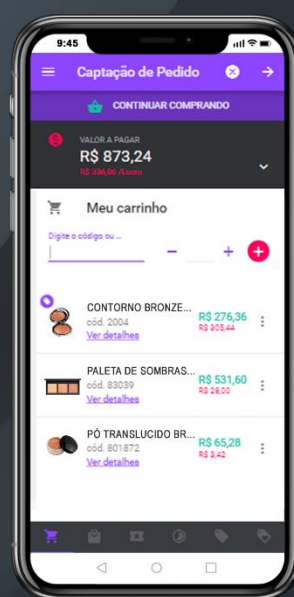
● No carrinho, o cliente seleciona enviar pedido para o Whatsapp do vendedor.



● O vendedor recebe automaticamente no seu Whatsapp um link com o pedido do cliente.



● O vendedor adiciona no seu carrinho todos os pedidos recebidos, podendo alterar quantidades e excluir itens, e realiza o checkout.





Principais benefícios



Para a empresa:

- Digitalização do processo de vendas;
- Padronização na comunicação da empresa;
- Maior capilaridade de vendas;
- Maior awareness;
- Aumento na conversão de vendas.



Para os vendedores:

- Venda mais consultiva com compartilhamento de conteúdos de forma simples e ágil;
- Portfólio digital de peças publicitárias;
- Melhor experiência digital de venda ;
- Otimização de tempo;
- Aumento nas vendas.



Para o consumidor final:

- Melhor experiência digital de compra;
- Acesso mais rápido a conteúdo dos produtos;
- Otimização no processo de compras;
- Aumento da proximidade com os vendedores.



Afiliaos

cea

- Possibilite ao consumidor final que realize compras diretamente no e-commerce, indicando o vendedor de sua escolha;
- Crie e configure regras de comissionamento de acordo com seu modelo de negócio;
- Proporcione incentivos aos seus vendedores para que eles indiquem seu e-commerce aos consumidores finais;
- Torne seus vendedores promotores de seus produtos;
- Aumente o tráfego no seu e-commerce proporcionando o crescimento nas conversões de vendas.

The screenshot displays the 'Regra de Remuneração de Pessoa' configuration page in the CEA system. The page is titled 'Regra de Remuneração de Pessoa' and includes a navigation menu at the top with options like 'Admin. Vendas', 'Contatos', 'Marketing', 'Assistência', 'Logística', 'Processos', 'Financeiro', 'Admin. Sistema', and 'Preparação'. The main content area is divided into several sections: 'ESCOLHA O MODELO COMERCIAL' with a search bar and a list of models; 'PERÍODO DE VALIDADE' with a date range selector; 'ANÁLISE DO PERÍODO' with a date range selector; 'CONFIGURAÇÃO DE REMUNERAÇÃO' with a search bar and a list of rules; and 'PERFIL COMERCIAL' with a search bar and a list of profiles. The page also features a 'Voltar' button and a 'Salvar' button at the bottom. The interface is surrounded by decorative icons: a hand holding a dollar sign, a dollar sign, a percentage sign, and a person icon.



Afiliados

gera

Como funciona:

1

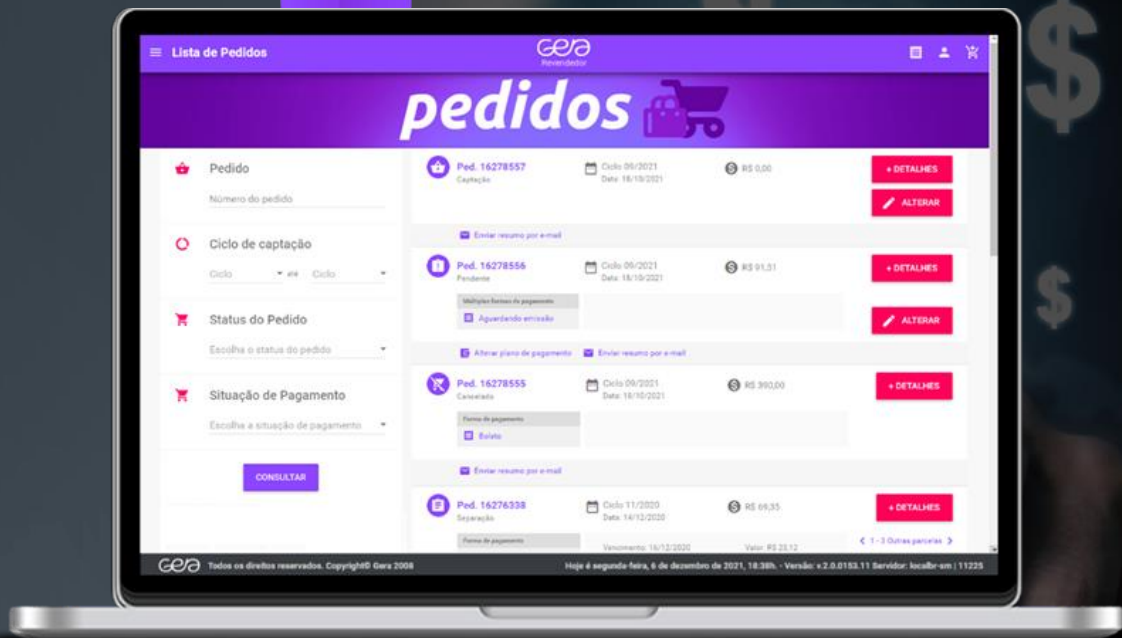
Configure as regras de comissionamento de seus vendedores de acordo com o modelo comercial do seu negócio.

2

Através do seu e-commerce, o consumidor final realiza suas compras e indica o vendedor que será comissionado.

3

O vendedor visualiza no escritório virtual os pedidos e as comissões geradas destas compras.





Gera Promo

Gera

Solução omnichannel que possibilita impulsionar vendas em todos os seus canais através de compostos promocionais sofisticados em tempo real proporcionando uma experiência única.



Poderoso motor promocional que permite a criação de todo tipo de campanha.



Integre todos os seus canais de venda.



Crie promoções sofisticadas combinando diversas variáveis, considerando o histórico de compras, inclusive compras realizadas em canais distintos, em tempo real.



Alto poder de segmentação possibilitando uma infinidade de compostos promocionais.



Extremamente flexível, conecte todos os sistemas e plataformas externas através de API's.



Utilize o motor através do front-end de sua escolha.





Gera Preços

gera

Crie preços dinâmicos com flexibilidade e regras segmentadas avançadas garantindo a assertividade das informações em todos seus canais de vendas.



Permite criar preços dinâmicos com flexibilidade, eliminando a dependência de listas de preços.



Aplique as mais avançadas regras de segmentação, sem a necessidade de utilizar múltiplas listas.



Integre todos os sistemas e plataformas externas através de API's.



Evite erros operacionais centralizando a elaboração de preços em uma única plataforma.



Utilize o motor Gera Preços através do front-end de sua escolha.



Tenha um melhor controle contábil com muito mais assertividade.





Gera Pedidos

gera

Potencialize seus processos comerciais otimizando a captação e o ciclo dos pedidos através do motor Gera Pedidos.



Centralize todo o ciclo dos pedidos, desde a captação até a finalização, com todas as informações atualizadas em tempo real.



Realize de forma organizada todas as etapas do pedido como: empenho de estoque, inclusão de produtos, negociação de preço, aplicação de promoção, elaboração de frete, pagamento, e conclusão do pedido.



Integre através de APIs o seu ERP e demais sistemas ganhando agilidade e rapidez na emissão de pedidos.



Conecte todos os seus canais de captação de pedidos centralizando todo o processo no motor.



Utilize o motor Gera Pedidos através do front end de sua escolha.



Evite erros operacionais através da centralização do ciclo dos pedidos em uma única plataforma.





unique
sales
tech

Obrigado!