

データを活用するための基盤を構築 Azure データ活用基盤構築サービス PoCパッケージ

データを元にした意思決定をするには、まずはデータの統合が必要です。



データが分散

オンプレミス・SaaSなどに重要なデータが分散。
すぐに連携して使うことが難しい。



正規化されていないデータ

文字型、データ長がバラバラ。
キーも存在しない状態。



データ管理の属人化

部署移動などでデータが失われる。
企業としてデータを有効活用できていない

キャンペーン内容

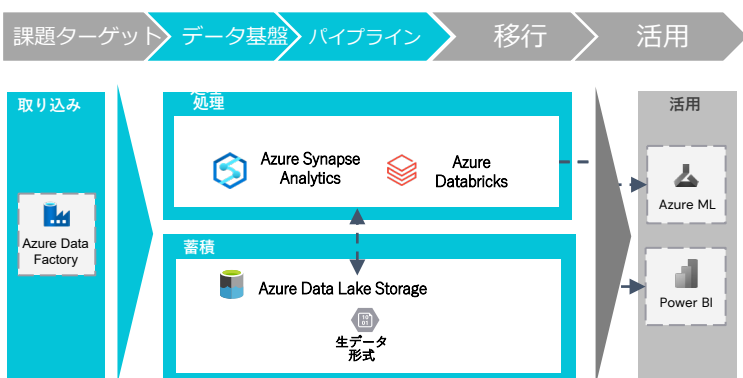
社内、社外に分散するデータを取得しAzure上に統合。
データ収集・統合基盤の評価をご支援します。

データ基盤構築サービス：150万円

マイクロソフト社の支援プログラムが適用できる場合、費用が**最大全額支援**されます。

※マイクロソフト社営業の方へ：本お値引きは、Analytics and AI Accelerate ProgramプログラムにおけるECIFにて対応可能です

キャンペーンに含まれる内容



- Azure Data Factoryによるデータ取り込み
- Azureのデータ基盤上でデータ活用ができる環境をご提供
- 構築後2週間の技術支援

<作業条件>

- Azure Synapse AnalyticsかAzure Databricksかいずれかの環境を構築します。
- オンプレミス環境と Azure 環境はサイト間接続されている前提とします。(別途費用にて作業可能)
- 同期ソースは15個までとします。
- データ取り込み/準備で作成するアクティビティは15個までとします。
- データ収集は Azure 統合ランタイムの機能で実現可能な範囲とします。
- 取り込み対象テーブルは15個までとします。

データ取り込みサービス PoCパッケージの特長



複数のデータソースに対応

構造データ / 非構造データの両方に対応しています。
各種データベースやExcelなどのファイル、SaaSサービスからデータを取得可能です。



クラウドのメリットを活用

ログイン認証などのセキュリティ面、バックアップやデータの暗号化、データ量に応じた自動スケールなど、クラウドメリットを生かしたデータ管理基盤を構築します。



PoCの技術支援

ご質問への回答など技術面の支援も実施します。
PoCで問題がなければ、該当の環境をそのまま本番環境として利用いただくこともできます。

実施の流れ

PoC 実施例	実施内容	期間
ヒアリング (PoCゴール設定・計画環境準備、データ提供)	ヒアリングをもとに、ゴール・評価軸を設定し、PoCの推進計画を立案します。 契約手続きと対象データのご準備をお願いします。	1~2週間程度
環境構築、試験実施、PoC環境の引き渡し	PoC で利用する環境を構築し、弊社の標準試験を実施してから環境を引き渡します。	1~2週間程度
FAQ対応	構築引渡し後、FAQ対応など技術支援を行います。	2週間程度
本番に向けたご提案	PoC の評価・課題を元に、本番導入に向けたヒアリング・ご提案をします。	—

データ活用支援実績 (一部抜粋)



オリックス野球クラブ株式会社

ファン管理システム・POSレジデータなどを統合しファンにパーソナライズした情報提供をすることで、顧客満足度を向上。



十和田市現代美術館

Azure IoTによる位置情報ソリューションで作品の位置を可視化し、ITとアートを融合。乗り物の盗難防止・安全性確保も達成。



某航空会社様

ユーザーの振る舞いや行動傾向を分析し、EC事業の売上増加サービスを展開。不正チケット予約99%削減も達成。



某ガラス製造業様

商談データを請求データを同期し、商談の状況や売上金額を可視化。リソース配置など営業計画の策定向上に寄与。

注意事項

- 本キャンペーンはマイクロソフトの営業が案件を認識し、社内審査を通過した案件を対象とするキャンペーンです。案件の審査が下りないなどの事由がある場合は、ご提供できない場合がございます。
- 本キャンペーンは2023年2月時点での内容であり、以後、変更される可能性があります。
- 導入後の変更に関わる作業をご依頼いただく場合、別途作業費用が必要となります。
- 記載されている会社名、製品名等は各社の商標もしくは登録商標です。
- オンプレミス環境とAzure環境はサイト間接続されている前提とします。(別途費用にて作業可能)。
- Azure利用費用・保守費用は含まれておりません。

本サービスに関するお問合せ先：

日商エレクトロニクス Azure担当 【E-mail】 azure@nissho-ele.co.jp

Ver.20230228

"Your Best Partner"
NE | NISSHO ELECTRONICS