



VOTRE PARTENAIRE POUR VOTRE TRANSFORMATION NUMÉRIQUE...





AGENDA

- 1 NOTRE SOCIÉTÉ
- 2 NOS TALENTS
- 3 NOTRE MÉTHODOLOGIE





NOTRE SOCIÉTÉ

■ Présentation de TBS

TALENT BUSINESS SOLUTIONS



Intégrateur de solutions
de gestion Microsoft et
services cloud associés

100

Employés

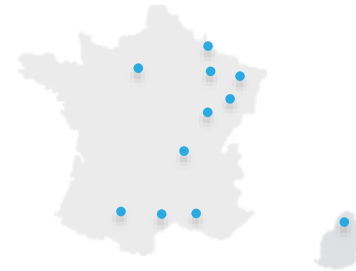
Directeurs de projets,
Chefs de projets,
Consultants et
développeurs

*Tous nos collaborateurs
sont certifiés Microsoft*

11

Agences

Strasbourg, Nancy, Paris,
Aix-En-Provence, Besançon,
Lyon, Mulhouse, Toulouse,
Montpellier, Luxembourg,
Ile Maurice.



11,5

Millions de CA

Croissance
continue &
maîtrisée depuis la
création de TBS en
2012.

350 clients

1

Éditeur

Un seul éditeur &
des solutions
métiers associées.



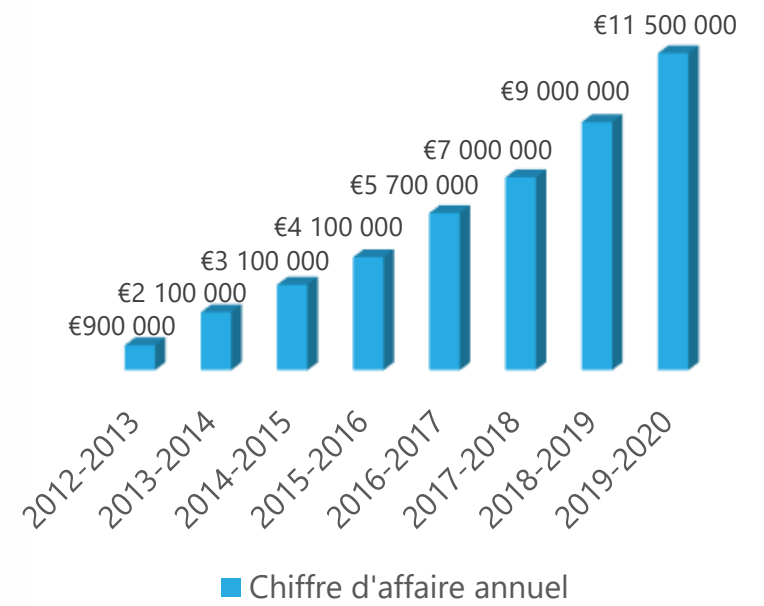
QUELQUES CHIFFRES CLÉS DEPUIS LA CRÉATION DE TBS



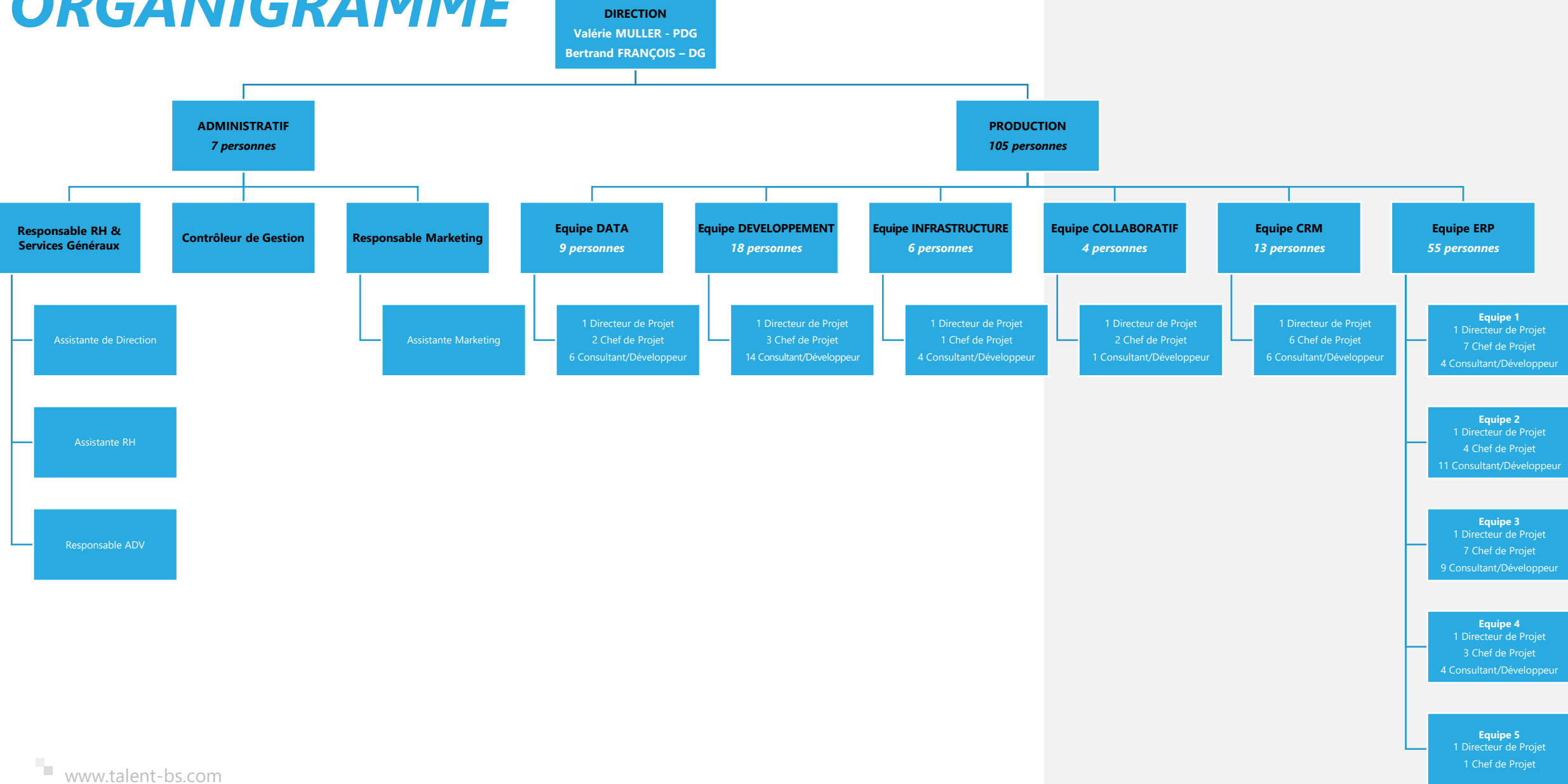
Evolution du nombre d'employés



Evolution du chiffre d'affaire



ORGANIGRAMME



NOS VALEURS



1 équipe

Pour répondre rapidement aux besoins de nos clients.

Deux réunions d'équipe par année avec tous les collaborateurs & Microsoft



Esprit sportif

Partenaire Digital officiel
Du Racing Club de
Strasbourg Alsace



Equipe de handball corpo TBS



1 Interlocuteur

La même personne de l'avant-vente au déploiement du projet.

Pas d'équipe avant-vente dédiée



Communication

Le maître mot pour la réussite d'un projet et d'une collaboration dans la durée

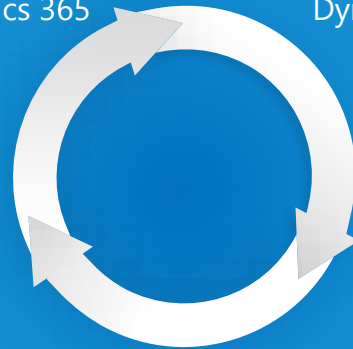
CERTIFICATIONS MICROSOFT



Microsoft Gold Partner

Microsoft
Dynamics 365

Microsoft
Dynamics 365
Business
Central



Microsoft Dynamics
4PS



Microsoft Cloud Solution Provider (Tier-1)

Office 365

Microsoft Azure

Microsoft 365

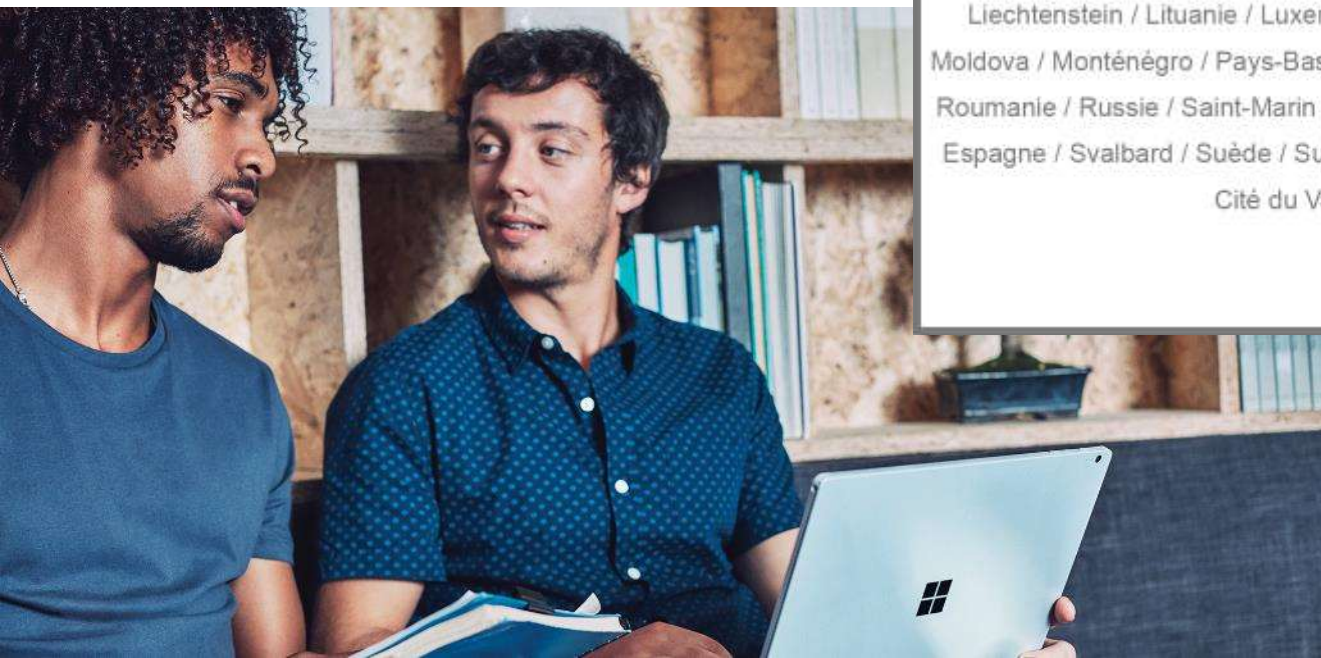
Microsoft IoT

Dynamics 365

Microsoft Power BI



CERTIFICATIONS MICROSOFT



Microsoft

Tier-1 Cloud Solutions Provider

Zone Europe

Aland (îles) / Albanie / Albania / Andorre / Arménie / Autriche
Azerbaïdjan / Bélarus / Belgique / Bosnie-Herzégovine
Bouvet (île) / Bulgarie / Croatie / Chypre / République tchèque
Danemark / Estonie / Finlande / France / Géorgie / Allemagne
Gibraltar / Grèce / Groenland / Guernesey / Hongrie / Islande
Irlande / Île de Man / Italie / Jan Mayen / Jersey / Lettonie
Liechtenstein / Lituanie / Luxembourg / Macédoine / Malte
Moldova / Monténégro / Pays-Bas / Norvège / Pologne / Portugal
Roumanie / Russie / Saint-Marin / Serbie / Slovaquie / Slovénie
Espagne / Svalbard / Suède / Suisse / Ukraine / Royaume-Uni
Cité du Vatican



Microsoft

Tier-1 Cloud Solutions Provider

Zone Moyen-Orient et Afrique

Algérie / Angola / Bahreïn / Bénin
Territoires britanniques de l'océan Indien / Burkina Faso
Burundi / Cameroun / Cap Vert / République centrafricaine
Tchad / Comores / Congo / Congo (RDC) / Côte d'Ivoire / Djibouti
Égypte / Guinée équatoriale / Érythrée / Polynésie française
Gabon / Gambie / Ghana / Guinée / Guinée-Bissau / Irak
Israël / Jordanie / Kenya / Kosovo / Koweït / Liban / Lesotho
Liberia / Libye / Madagascar / Malawi / Mali / Maroc / Mauritanie
Maurice / Mayotte / Mongolie / Mozambique / Niger / Nigeria
Nouvelle-Calédonie / Oman / Pakistan / Qatar / Réunion (île)
Rwanda / Arabie saoudite / Sénégal / Seychelles / Sierra Leone
Somalie / Afrique du Sud / Swaziland / Tunisie / Turquie
Émirats arabes unis / Yémen / Zimbabwe

CERTIFICATIONS ORGANISME DE FORMATION

TALENT BUSINESS SOLUTIONS
EST CERTIFIÉE



Datadock
Organisme validé
et référencé



PRINCIPALES ORGANISATIONS
AFFILIÉES



Liste non exhaustive

CHAMPION DE LA CROISSANCE 2021



Certificat

Les Champions de la Croissance 2021

Les Echos et Statista

décernent à

TALENT BUSINESS SOLUTIONS

la distinction

« Champion de la Croissance 2021 »

Le palmarès des Champions de la Croissance 2021 est composé d'une liste de 500 entreprises ayant leur siège en France et ayant réalisé entre 2016 et 2019 une croissance significative de leur chiffre d'affaires.

Critères minimaux à respecter pour figurer au palmarès :

- Avoir généré au minimum 100 000 euros de chiffre d'affaires en 2016
- Avoir généré au minimum 1 500 000 d'euros de chiffre d'affaires en 2019
- Être indépendant (ne pas être filiale ou succursale d'une autre entité)
- Avoir une croissance principalement interne sur la période 2016 - 2019
- Avoir son siège en France

Nicolas Barré
Directeur de la Rédaction chez Les Echos

Dr. Friedrich Schwandt
Président-Directeur Général Statista

Précisions : Les Echos attribue le label qui reconnaît industriellement et exclusivement aux entreprises primées « Les Champions de la Croissance 2021 ». La sélection repose sur l'évaluation de critères d'évaluation définis par Statista, l'un des plus grands portails de statistiques internationaux. Les Echos et Statista déclinent toute responsabilité quant à l'exhaustivité de la liste des entreprises sélectionnées afin d'établir le palmarès des Champions de la Croissance. La publication de ce certificat et du logo « Les Champions de la Croissance 2021 » à des fins de communication interne ou externe est soumise à l'acquisition préalable d'une licence d'utilisation auprès de Statista. Details publiés dans le magazine Les Echos Week-End.



AUTRE CERTIFICATION : MEMBRE BPI EXCELLENCE



NEWSLETTER EXCELLENCE



LE RÉSEAU

BIENVENUE AUX NOUVEAUX MEMBRES



CAP VERT ENERGIE

Christophe Caille
Président
Développement, construction et exploitation photovoltaïque



INFRA CREATIVE WORKSHOP

David Jaegge & Anne-Sophie
Dubois-Lebet
Co-dirigeants
Agence de communication globale 360°



TALENT BUSINESS SOLUTIONS

Valérie Muller
Présidente Directrice Générale
Déploiement de solutions de gestion Microsoft et accompagnement dans la transformation numérique.



4P-PHARMA

Revital Rattenbach
Directrice Générale
Développement de candidats médicaments

PRIX SOCIÉTÉ REÇUS PAR TBS



Technology Fast 50 Deloitte 2016



In Extenso : Prix Révélation 2016



Trophée Sentez-vous Sport 2019





TBS DANS LA PRESSE



Management

Janvier 2017



Informations
Entreprise

Janvier 2018

les essentiels

Management
Janvier 2017

TALENT BUSINESS SOLUTIONS

Solutions de gestion M & Services cloud asso

Créée en 2012, Talent Business Solutions est un acteur majeur du déploiement de solutions dans la région grand Est. Forte d'un Capital de confiance et d'un prix de la révélation 2016 du concours Technologie Fact 50 avec Valérie Muller, cofondatrice et PDG de Talent Business Solutions.

TECHNOLOGIES

MARCHÉ

L'expertise en gestion numérique, un sport de haut niveau

Parce qu'un bon environnement de gestion est essentiel non seulement au bon fonctionnement d'une entreprise mais aussi à son développement, une expertise de haut niveau facilite la transition et le déploiement numérique.

La difficulté est de traduire la transformation numérique individuellement pour chaque entreprise : « C'est cela qui est important, explique Valérie Muller, co-fondatrice et PDG de Talent Business Solutions (TBS), il ne suffit pas de mettre de nouvelles technologies en place, il faut qu'elles facilitent la vie de la société et surtout la rendent plus rentable ! » Anciens sportifs de haut niveau, Valérie Muller et Bertrand François - Directeur Général de TBS - se veulent avant tout pragmatiques dans le déploiement de solutions de gestion. Partenaire Gold Microsoft, l'entreprise est également titulaire du prix de la révélation 2016 du concours Technologie Fact 50 pour sa forte croissance et membre du réseau BPI Excellence. Ses créateurs ont fait le choix de ne travailler qu'avec un seul éditeur pour gagner en expertise tant sur la partie gestion (ERP, CRM, Business Intelligence) que sur la partie cloud (Hébergement Azure, Office 365, IoT, Machine Learning). L'entreprise bénéficie clairement de l'esprit sportif qui l'anime. En bons capitaines, les deux dirigeants responsabilisent leurs effectifs et les impliquent dans les projets, de l'avant-vente au déploiement. Car TBS l'a compris, aussi dématérialisé soit-il, « ce sont les Hommes qui font le succès d'un projet ».



Quelle est la proposition de Talent Business Solutions ?
Nous conseillons et accompagnons



© Valérie Muller

Esprit d'équipe
Il est difficile, dans le domaine de l'informatique et des nouvelles technologies, d'attirer et de conserver des personnes compétentes. Pour les dirigeants, le talent et l'implication des membres de son équipe ne sont pas sans rapport avec l'esprit qui anime le groupe : des réunions trimestrielles avec des activités comme du karting ou une journée d'entraînement avec les joueurs professionnels de la SIG, l'équipe de basket-ball locale, etc. « Ça crée des liens. Et même les gens qui ne font pas de sport – car nous avons aussi dans l'équipe des gens qui ne sont pas d'anciens sportifs – apprécient cet état d'esprit ». Pas de véritable hiérarchie donc, ni de non-productifs – le département innovation participe aux projets et produit également – et pas de commerciaux non plus. Passée d'un effectif de 2 à 60 personnes depuis sa création il y a 5 ans, l'entreprise continue de se développer intelligemment : « A notre sens, notre domaine d'activité est trop complexe aujourd'hui pour comprendre ce dont le client a besoin si on ne vient pas du métier. Juste Valérie Muller, nous avons la chance avec Bertrand d'avoir la fibre commerciale. C'est aussi une des raisons pour lesquelles les gens se sentent bien chez TBS : nous nous impliquons dans le chiffrage et vendons nous-mêmes les projets, cela évite qu'une personne minimise le nombre d'heures sur un devis et laisse ensuite l'équipe gérer les problèmes ». Une des spécificités de l'entreprise est également de proposer un interlocuteur unique, de l'avant-vente au déploiement.

Médaille d'or
conceptualisation, échange avec le client - c'est la première brique et la plus importante. Je n'aurais jamais pensé il y a 5 ans que nous ferions du Cloud, de l'ERP, de la Machine Learning, du Big Data, de l'IoT, de l'Analyse de Données, de la Sécurité, de la...



TBS INVITÉE DE BFM BUSINESS

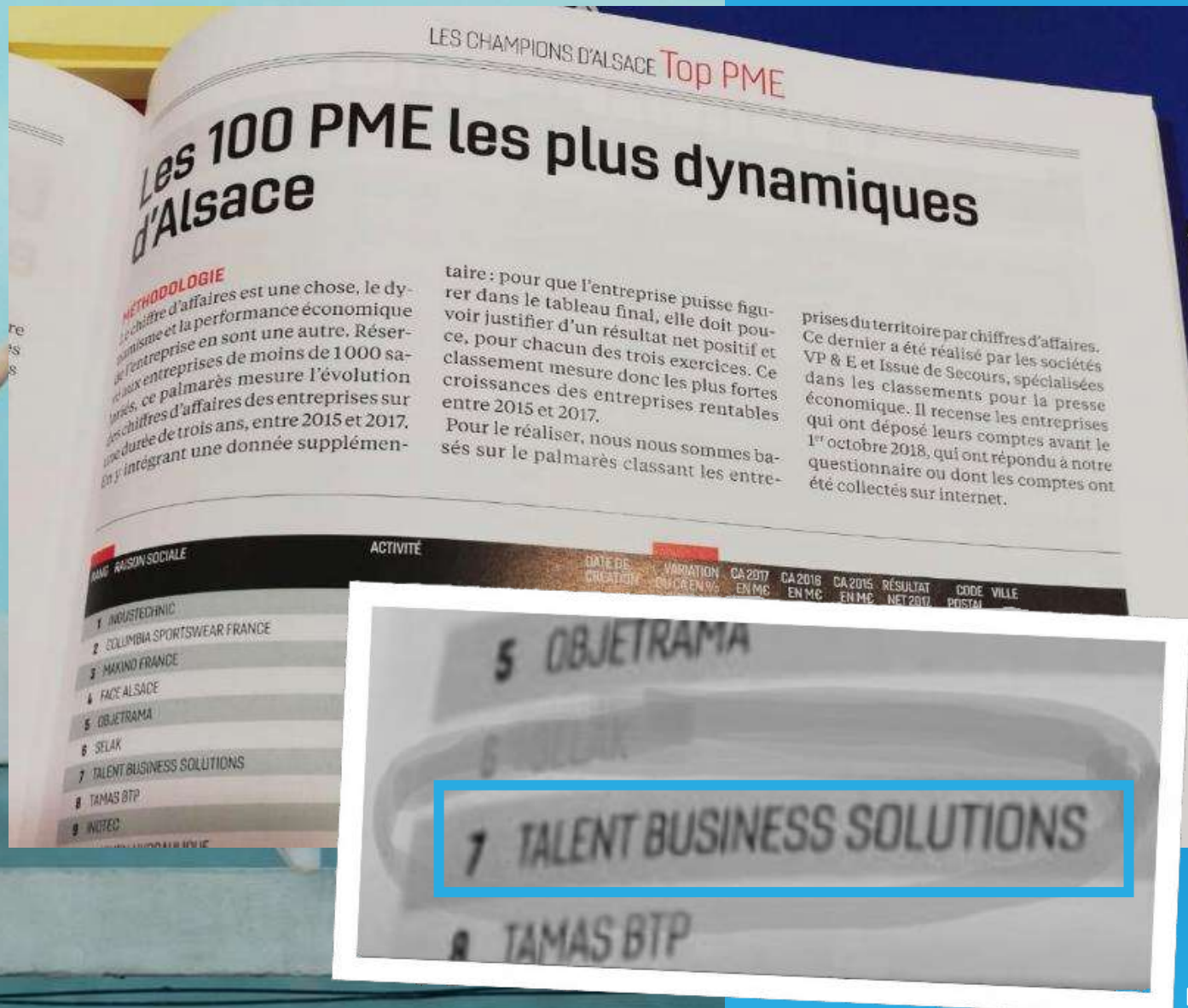
Valérie MULLER invitée dans l'émission
L'Hebdo des PME sur BFM BUSINESS

BFMTV
NEWS 24/7
Replay

<https://bfmbusiness.bfmtv.com/m-ediaplayer/video/l-hebdo-des-pme-45-entretien-avec-valerie-muller-talent-business-solutions-1201-1131570.html>

TBS RECONNU POUR SON DYNAMISME

- ■ ■ 7ème position sur les 100 PME les plus dynamiques d'Alsace





TBS PARTENAIRE DIGITAL OFFICIEL DU RCSCA





***TBS VOUS ACCOMPAGNE EN
FRANCE ET À L'INTERNATIONAL***





FOCUS SUR L'OcéAN INDIEN :



Seychelles



Madagascar



Air Madagascar



Île de la Réunion



Île Maurice



TBS VOUS ACCOMPAGNE EN FRANCE ET À L'INTERNATIONAL



NOS CLIENTS

■ ■ ■ Ils nous font confiance





NOS TALENTS

■ Pour vous accompagner dans votre transformation numérique.



LES SOLUTIONS MICROSOFT

■ ■ ■ ■ Pour vous accompagner dans
votre transformation
numérique



Cloud Solution Provider (CSP)



PRODUCTIVITÉ

- ERP / CRM
- Applications métiers
- Collaboration / Communication
- Point de vente

TRANSFORMATION DIGITALE

- Cloud
- IOT / Objets connectés
- Mobilité
- E-commerce

DATA INTELLIGENCE

- EIM / Gestion des informations
d'une entreprise
- Business Intelligence
- Big Data
- Intelligence Artificielle

EXPÉRIENCE DIGITALE

- Digitalisation Parcours Clients
- Réalité Mixte
- Chatbot

TBS VOUS ACCOMPAGNE DANS VOTRE TRANSFORMATION



Produits & Services

Relation client

Process

Outils

Culture

Fournisseur de solutions efficaces et innovantes



Site web • Apps • Objet connecté • Parcours client digitalisé • Réalité virtuelle

Des solutions pour tisser des liens « intelligents »



Réseaux sociaux • CRM • Communication digitale • Site extranet client • Marketing intelligent

Des solutions pour être rapide, flexible & efficace



ERP • Mobilité • Point de vente • Ecommerce • Planning • RH • Tableaux de bord

Une palette d'outils sûrs, fiables & consistants



Cloud • Sécurité • Base de données • Machine Learning • Outil collaboratif

L'expertise et le conseil dans la bonne humeur



Valeurs sportives • Expertise • Conseil • Communication • Passionnés



NOTRE MÉTHODOLOGIE

- Pour réussir votre transformation numérique !



COMMENT RÉUSSIR LA TRANSFORMATION NUMÉRIQUE DANS SON ENTREPRISE ?

■ ■ ■ Les points clés

- > C'est un projet de direction et non un projet informatique.
- > Définir rapidement son nouveau Business Model.
- > Rester très flexible pour pouvoir suivre les évolutions technologiques.
- > Impliquer les métiers qui doivent apporter leurs idées pour leur domaine.
- > Gérer la Transformation Numérique de son service informatique.

> **Proposer des solutions innovantes qui correspondent aux besoins du client, mais surtout qu'elles soient utilisables par ce dernier.**

NOTRE DÉMARCHE AVANT-VENTE

■ ■ ■ Pour bien cerner votre besoin et vous proposer une solution sur-mesure



DÉFINITION DU BESOIN

Comprendre les besoins de l'entreprise à court, moyen et long terme.



JOURNÉE(S) DE PRÉ-ANALYSE

Entretiens sur site avec la direction et les différents services.



ELABORATION DE LA SOLUTION

Travail en agence, échange avec le client pour affiner la solution si nécessaire.



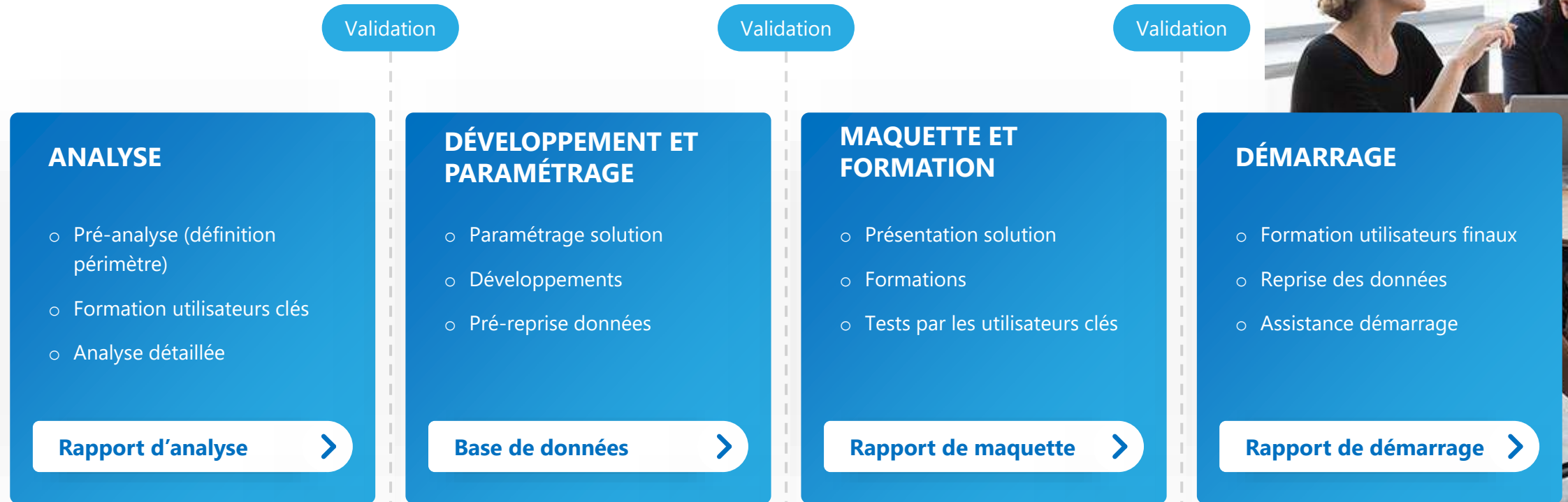
PRÉSENTATION DE LA SOLUTION

Engagement budgétaire et au niveau du planning.

Toute cette démarche est à la charge de TBS

MÉTHODOLOGIE PROJET

TBS vous accompagne tout au long du projet en validant chacune des étapes



Conduite du changement et
Suivi de projet



***Ce sont les Hommes qui font
le succès d'un Projet...***

