

Quero Quitar!

Recuperar créditos ficou simples assim!

INVESTIMENTO E ACELERAÇÃO





Time QueroQuitar

Somos um canal destino para quem quer negociar



Criada em 2015, a QueroQuitar oferece um canal de negociação online, que permite fazer acordos de forma rápida, prática e amigável, tanto para devedores como para credores. O consumidor não tem custo com a operação.

As empresas credoras firmam parceria com a QueroQuitar e disponibilizam o acesso às informações das dívidas e regras de negociação, alimentando o sistema que automatiza todo processo.

A oportunidade acontece para quem enxerga além.



Em um mercado com mais de **64 milhões** de brasileiros negativados, a nossa missão é resgatar o devedor ao status de consumidor.

Como mais que **50%** da população ativa do país está inadimplente, em breve as empresas não terão mais para quem vender a crédito. Logo, é correto dizer que **o devedor de hoje será o meu cliente de amanhã.**

A oportunidade está em inovar no modo como a cobrança acontece, pois os canais tradicionais geram muito atrito na hora de cobrar estes créditos, prejudicando a imagem da empresa junto a estes clientes.

Agora é necessário recuperar os clientes, não somente créditos!

Inovação e Tecnologia tornam tudo melhor



Através da Plataforma Digital Multicanal **QueroQuitar**, provemos um serviço completo de comunicação com o devedor que permite estabelecer diálogos e negociações digitais amigáveis, que preservam a boa relação entre a empresa e seus clientes.

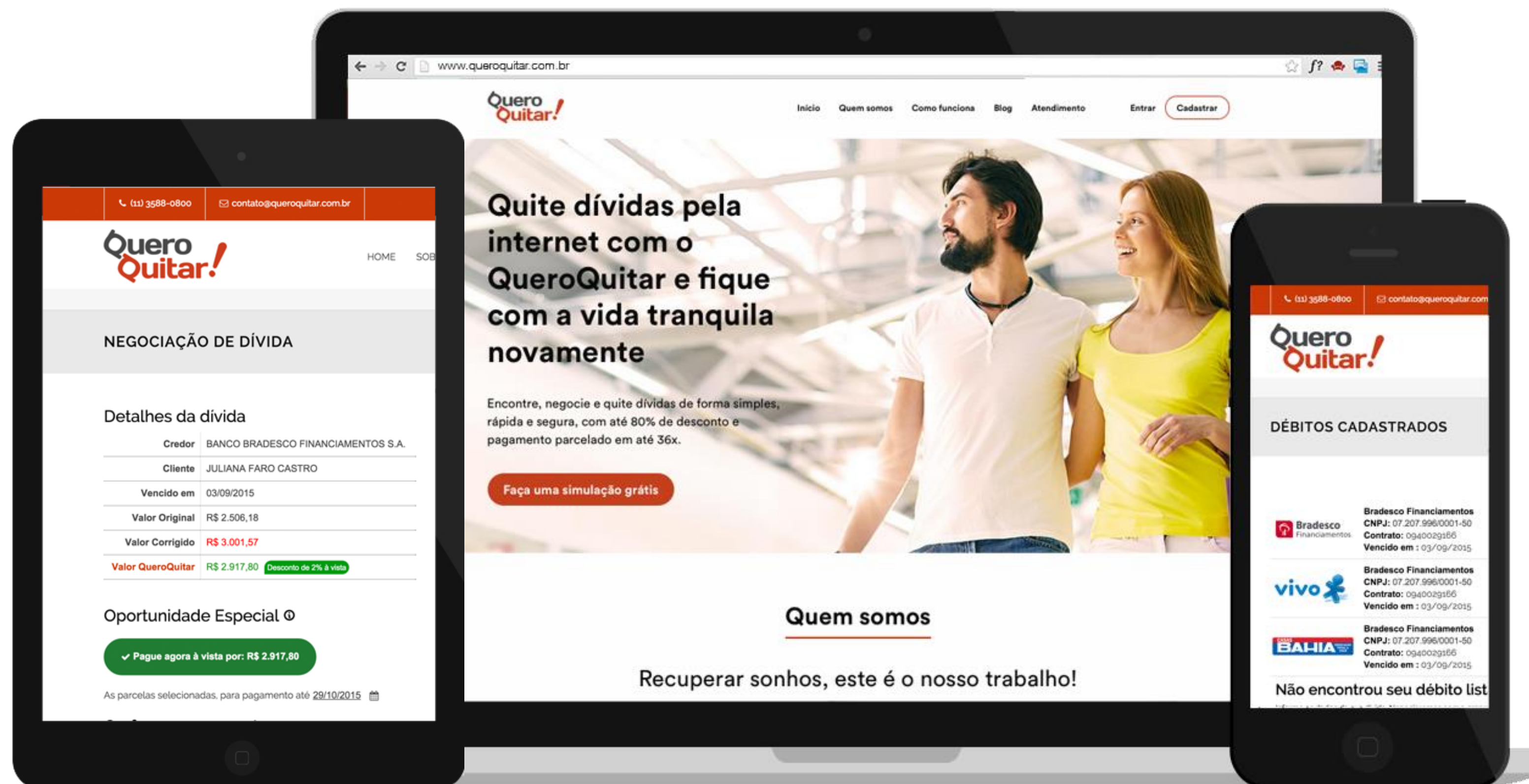
Os devedores são estrategicamente estimulados a negociar através de uma linguagem inteligente, acessível e engajadora, eliminando todo o atrito gerado pela cobrança tradicional.

Potencializamos resultados por sermos um MarketPlace que empodera o consumidor a negociar suas dívidas com autonomia, proporcionando capilaridade para a geração de acordos sustentáveis, em nível nacional.

Falamos a linguagem do consumidor



Nos posicionamos como um canal destino para o consumidor, onde ele encontra um ambiente neutro e amigável para poder negociar, sem o atrito existente nos canais tradicionais de cobrança.





01

Setup

Integração de sistemas via webservice ou troca de dados, com atualização diária das informações dos acordos.

02

Importação

Importar as dívidas, regras de negociação, e dados dos clientes, das carteiras NPL (3,2MM CPFs) e de Curto Prazo (1,4MM CPFs).

03

Enriquecimento

Uso de BigData no enriquecimento da base de dados dos devedores, atualizando o perfil comportamental e dados de contato.

04

Higienização

Uso das mais avançadas tecnologias na higienização dos dados de contato, eliminando as informações incorretas.



05

Estratificação

Estratificar a carteira por perfis de dívidas e devedores, aplicando inteligência estratégica comportamental no uso de canais e frequência de ativações.

06

Régua de Relacionamento

Desenvolvimento do fluxo de relacionamento amigável, usando scripts de comunicação atrativos, engajadores e comportamentais.

07

Ativação Multicanal

Ativação inteligente e periódica dos clientes através de diferentes canais de comunicação, com Infraestrutura de suporte para operação multicanal.

08

Funil de Negociação

Criação de regras de controle da “jornada do devedor” no funil de negociação, durante os contatos, direcionando-o à melhor etapa de conclusão do acordo.



09

Campanhas de Resgate

Atuar como o melhor canal de resgate do devedor ao status de consumidor de sua empresa, devolvendo o crédito àqueles que fecham seus acordos.

11

Formas de Pagamentos

Os acordos serão pagos diretamente nas conta de cobrança de sua empresa. Podemos habilitar as mais variadas formas de pagamentos como boleto registrado, cartões de débito/crédito, etc.

10

Plataforma Digital Multicanal

Disponibilizar plataforma digital multicanal que parametriza todas as regras de acordos e automatiza todo o processo de negociação.

12

Painel de Controle

Disponibilização do Painel de Controle para acompanhamento das carteiras, suas ativações e interações.

- | | |
|--|--|
| 1) MarketPlace | Plataforma Digital Multicanal em formato de Marketplace |
| 2) Open Web App | Aplicativo Web Mobile responsivo (sem precisar de download) |
| 3) Digital Natural Voice | Automação de voz com linguagem natural, interação e cognição |
| 4) ChatBot | Negociações automáticas via troca de mensagens |
| 5) WhatsApp Business | Negociações massificadas automáticas via troca de mensagens |
| 6) Aplicações Social Media (Redes Sociais) | Localização, relacionamento e negociação com o usuário |
| 7) SMS interativo | Canal de envio massificado de contatos e entrega de features |
| 8) E-mail interativo | Canal de envio massificado de contatos e entrega de features |

9) Aplicações Anti-Churn

Ações de engajamento e Follow de pagamento - parcelas acordos

10) Big Data

Localização do devedor e seus dados comportamentais

11) Big Data Analytics

Perfil do devedor e definição do melhor canal e linguagem de comunicação.

12) Big Data Behavior

Comportamento de navegação e pagamento do devedor

13) Smart Script

“Scripts” personalizados com linguagem atrativa e engajadora, baseados em inteligência comportamental

14) Régua de ativação e jornada

Régua que controla a ativação e jornada do devedor durante os contatos e direciona para a melhor etapa de conclusão do acordo

15) Módulo Integrador

Módulo de integração de sistemas customizado

16) Cloud escalável

Infraestrutura em nuvem customizada e escalável

Clientes

Quero
Quitar!

7

Assinados e faturando

 Santander

MRV


**PORTO
SEGURO**


TRIBANCO

Cartão
FORTBRASIL
E CRÉDITO. E SIMPLES. E PRA VOCÊ.

Banco
SOFISA

alphaville 

8

Assinados em Implantação

 Qualicorp

BV
FINANCEIRA

Algar 
vivo

MIDWAY RCHLO
FINANCEIRA RIACHUELO

 **CREDZ**


**lojas
Colombo**

edp

7

Em fase de assinatura

 **ParanáBanco**

Banco
PAN

Banco
BMG

PRAVALER
CRÉDITO UNIVERSITÁRIO

Simplic

AEGEA

 **TECNISA**
Mais construtora por m²

**Quero
Quitar!**

Investidores...

Parcerias que potencializam resultados

 **FUNDOBR
STARTUPS**

 **Microsoft**

 **Votorantim**

Algar▶

 **BANCO DO BRASIL**

MONSANTO 

 **AGERIO**
Agência Estadual de Fomento

QUALCOMM®

Endereço:

R. Bahia, 843 Higienópolis
São Paulo – SP
CEP: 01244-000

E-mail:

marc@queroquitar.com.br

Telefone:

Mobile: +55 11 98937-0448
Marc Lahoud - CEO

Social:

