

# PRESENTACIÓN BUSSINESS ANALIST

20  
20



## Contenido de la Presentación

- ★ Perfil de un Bussines Analist
- ★ Presentación del equipo
- ★ xx
- ★ xxx



# Perfil de un Bussines Analyst

Conocer el negocio y entender claramente la necesidad real de los clientes en función de su estrategia e iniciativas, traduciéndolos en requerimientos técnicos y funcionales concretos, utilizando metodologías ágiles de gestión de productos para garantizar que se resuelvan los problemas correctos, satisfagan las expectativas del usuario y logren valor comercial, sirviendo de puente entre TI y el negocio.

# Panel de parametrización

1.

Analizar la estructura de un negocio, como usa la tecnología y cuales son su propositos para identificar los principales problemas de negocio.

2.

Garantizar la satisfacción y experiencia del cliente asegurando el entendimiento del requerimiento (funcionales y no funcionales)

3.

Responsable de comunicarse con los clientes incluyendo su staff gerencial para proporcionar suficiente información y orientación para ayudar a garantizar que el proyecto satisfaga la necesidad identificada. (Entrevistas, observación, encuestas y revisión documental).

4.

Formular y supervisar formas en que el negocio puede mejorar utilizando nuevas tecnologías y sistemas.

5.

Entender los requerimientos del negocio elaborando y perfeccionando las historias de usuario.

6.

Analizar los requerimientos, determinando si los requisitos establecidos son poco claros, incompletos, ambiguos o contradictorios para negociar requerimientos, especificaciones y resolver los problemas comunes del negocio e implementarlos en el proyecto.



# Panel de parametrización

7.

Liderar junto con el equipo de UX las sesiones de presentación de historias de usuario para asegurarse que todo el equipo entienda los requerimientos y objetivo de negocio para poderlos implementar.

8.

Dominar el conocimiento de un proceso de desarrollo Agile/Scrum para desarrollar prototipos rápidos y otras necesidades según lo dicte el proyecto.

9.

Costo total de la solución



# Mercado objetivo



Gastronomía  
( Cadena de  
restaurantes)



Productores de  
Productos de  
Consumo Masivo



Ambiente escolar



Productores de  
Productos agrícolas



# Problema a resolver



## Información incompleta

Los consumidores quieren conocer el proceso de construcción del producto.



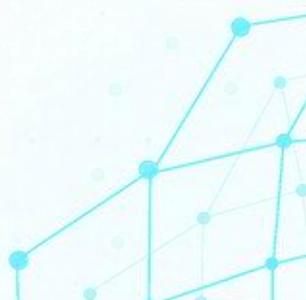
## Desconfianza

La información que se tiene Del producto no es segura ni confiable o es difícil comprobar su veracidad.



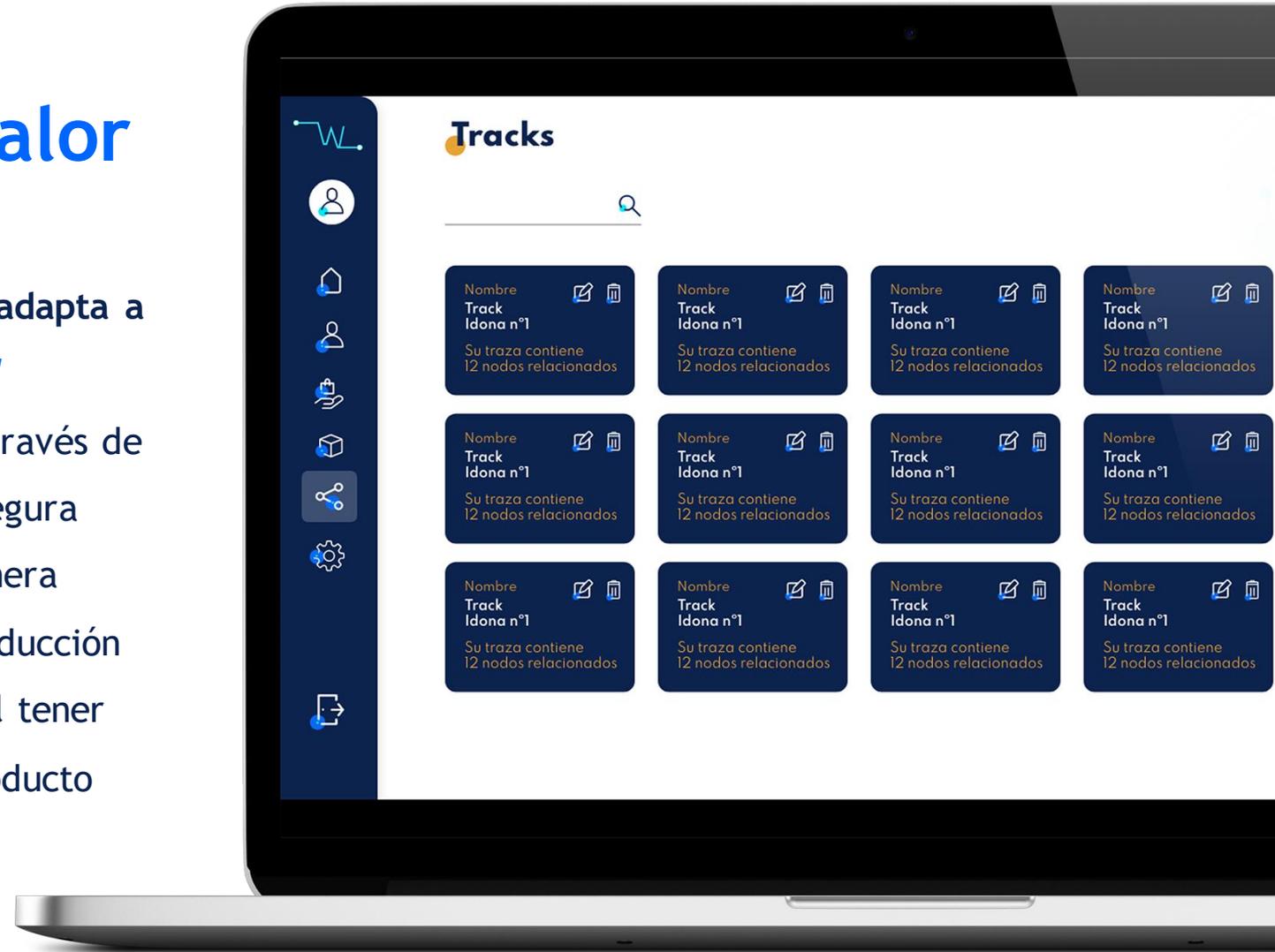
## Falta control en los procesos de producción

Los empresarios no tienen un seguimiento claro y seguro de su proceso. Se construye cada parte por independiente.



# Nuestra propuesta de valor

Trackway es una plataforma innovadora que se adapta a todo tipo de productos permitiendo *rastrear el proceso* de fabricación de cada uno de ellos. A través de la tecnología de blockchain esta plataforma asegura una información verdadera y confiable que genera conocimiento y control sobre el proceso de producción interno y además le permite al consumidor final tener acceso a la información de construcción del producto en el momento que quiera.





# Valores clave



## Seguimiento Y control

Los productos son Controlados a través de conocer su Trazabilidad.



## Storytelling

El producto final cuenta su historia.



## Adaptabilidad

Trackway es adaptable a todo tipo de productos Y servicios..



## Seguridad Y confianza

Tecnología Blockchaine asegura veracidad en la información



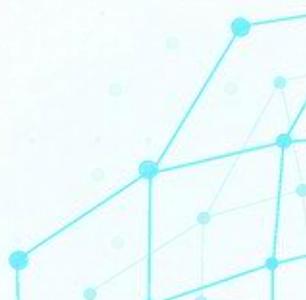
## Información en Tiempo real

Información de control en tiempo real e información disponible siempre.



## Asignación De Roles

Permite usuarios acceder a la plataforma según Asignación de rol



# Aplicación Consumers

1.

## Aplicativo responsive

Aplicativo Responsive para visualización de la trazabilidad del producto de principio a fin asegurando información real y verídica.

2.

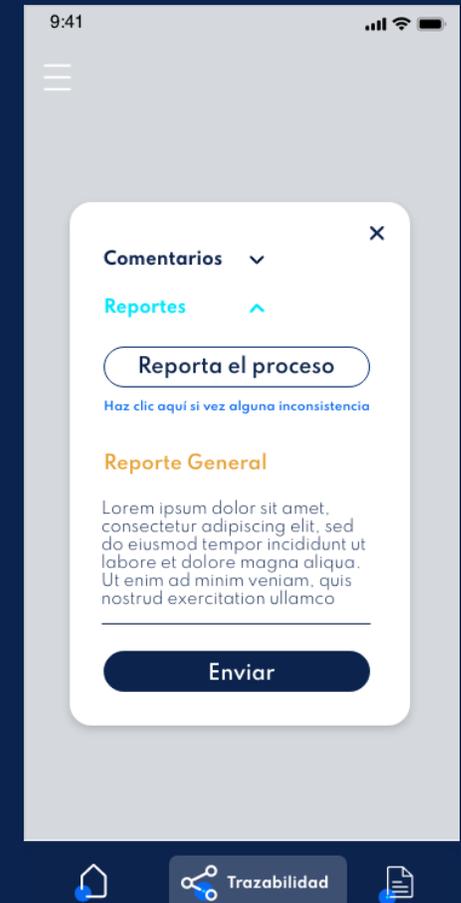
## Opinión

El consumidor final puede comentar o reportar la trazabilidad si encuentra algún problema o inconsistencia.

1.



2.





# Tecnología Blockchain

Es una **base de datos compartida**, que como un libro, registra movimientos, transacciones, procesos e insumos. Cada una de las operaciones, cantidades, fechas y miembros participantes serán registrados por códigos **sin posibilidad de intervención o cambio** por parte de terceros. Usa el Sistema de encriptados **protegiendo transacciones y calidad de la información.**

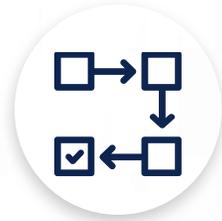


# Tecnología Blockchain - Nuestra solución



## Código QR

Sistema de identificación por Código QR con información del registro único de toda la producción.



## Producción

Asignación de permisos de registro de datos por punto en la cadena de producción evitando alteraciones de datos



## Permisos y usuarios

Productos y/o subproductos categorizados e identificados por códigos.





# Contacto



**Nataly Sanabria**

Gerente de cuenta

✉ [nsanabria@asesoftware.com](mailto:nsanabria@asesoftware.com)

☎ 3174539954

📍 Torre Sigma Ak 19 #95-20, Piso 19

**in** [www.linkedin.com/in/nasanabriap/](https://www.linkedin.com/in/nasanabriap/)



**Jaimir Guerrero**

Product Owner

✉ [jaguerrero@asesoftware.com](mailto:jaguerrero@asesoftware.com)

☎ 3152423021

📍 Torre Sigma Ak 19 #95-20, Piso 19

**in** [www.linkedin.com/in/jaimirg/](https://www.linkedin.com/in/jaimirg/)



# Asesoftware: Nuestra propuesta de Valor

“ Proveedor de soluciones a sus problemas empresariales basados en ciencia y TI, brindándole la oportunidad de experimentar en nuevas tecnologías sin poner en riesgo su negocio. Le ayudamos a reimaginar sus capacidades y modelo de negocio usando la **tecnología para crear su estrategia**, construyendo soluciones innovadoras y distintivas que **enamoren a sus clientes.** ”





*Servicios asociados*

Consultoría en transformación digital

Arquitectura de solución

Investigación y diseño de productos

Consultoría de arquitectura de software

Desarrollo de modelos de AI

Desarrollo de sistemas empresariales

Big data y analítica de negocios

Optimización y mantenimiento

Medición y crecimiento de la implementación

Consultoría de negocios

20  
20

Gracias