Customer Success Story (Option 2)

Vitória # 1:

Empresa do Cliente: DACASA

País do Cliente: Brasil

Data da vitória: 2011

Contato de vendas do parceiro:

Emanuela Ramires Aleixo
+55 27 3335-8081

Vitória # 2:

Empresa do cliente: AMIL

País do Cliente: Brasil

Data da vitória: 2012

Contato de vendas do parceiro:

Sergio Vianna

+55 11 4689 8431

Vitória # 3:

Empresa do cliente: MUTANT

País do Cliente: Brasil

Data da vitória: 2013

Contato de vendas do parceiro:

Antônio Carlos

+55 11 3094-2130

Vitória # 4:

Empresa do cliente: AZUL

País do Cliente: Brasil

Data da vitória: 2019

Contato de vendas do parceiro:

Felipe Starling Medeiros

+55 11 4831-1328

DACASA FINANCEIRA
Mais crédito. Mais confiança.

Amil

Azul
Linhas Aéreas Brasileiras

História de sucesso do cliente

DACASA FINANCEIRA
Mais crédito. Mais confiança.

"Com Security Boot, aumentamos não só a produtividade, mas também a satisfação dos colaboradores, já que tiveram um ganho considerável de qualidade de vida. Eles trabalham mais felizes, pois não precisam mais se desgastar com o deslocamento diário. Essa satisfação é percebida com a queda na rotatividade e absenteísmo, desde a implantação do projeto. "

Emanuela Ramires Aleixo Gerente Call Center - Brasil / ES.

Media de faturamento mensal: 15k

Media de Licenças Ativas: 52

Date: 2011

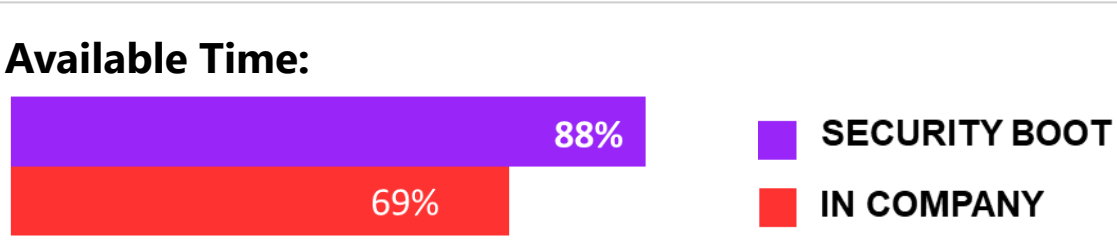
Vertical / Region: Interaxa / P&P

Win Results

Absenteeism:

Turn Over:

Available Time:



Customer Success Story (OPTION 2)

Customer name: Amil – Date: 2014
Media de faturamento mensal: 90k

Media de Licenças Ativas: 390

Customer name: Azul Linhas Aéreas – Date: 2018

Etapa: prova de conceito
Potencial de 175 licenças Ativas Mês.

Margem Bruta: 50,9 Liquida: 19,7

Produtividade e Economia

- Economia pode chegar a até 58% por colaborador
- Redução de aproximadamente 20% com custos imobiliários
- Aumento de 20% na produtividade dos colaboradores

Monitoria e Segurança

- Bloqueio via MAC address (usuário associado à máquina).
- Single Login (apenas um acesso por usuário).
- Autenticação biométrica e folha de ponto
- Bloqueio de aplicações, sites e processos não permitidos

Engajamento dos Colaboradores

- Modalidade utilizada como estratégia de atração e retenção de talentos
- 85% das empresas notaram aumento da satisfação e engajamento dos colaboradores
- 87% conseguiram otimizar processos internos

Customer Success Story (OPTION 2)

MUTANT

Customer name: Mutant

Sinergia entre aplicação Security Boot e infraestrutura Microsoft-AZURE

Cross Sell: Produtos Microsoft embarcados nas aplicações MUTANT

Infraestrutura Microsoft:

- A aplicação Security Boot é suportada pela Microsoft-AZURE
- Licenças RDS garantem o balanceamento necessário obtermos melhor performasse.

Microsoft-AZURE:

- O ambiente cloud possibilita revermos o dimensionamento de acordo com a necessidade de cada case.
- Monitoramento em Real Time do ambiente em nuvem.

Colaboradores Home Based

- Possibilitamos aos nossos colaboradores a pratica de Home Based.
- Possuímos áreas administrativas e telecom nesta modalidade.
- A modalidade assegura a retenção de talentos, e qualidade de vida dos mesmos.