

Verträge mit Ihren Lieferanten oder Kunden stets im Überblick haben – proCONTRACTS unterstützt Sie durchgängig von der vorlagenbasierten Erstellung über die Verwaltung bis zur Kündigung Ihrer Verträge. Eine wirtschaftliche Beurteilung ist hierbei über den gesamten Lebenszyklus möglich. Die automatisierte Einhaltung von Terminen und Fristen ermöglicht eine Kosten- und Zeitersparnis.

proCONTRACTS ist eine Lösung für Microsoft Dynamics 365 und bietet Ihnen damit die Möglichkeit, Verträge direkt in Dynamics 365 zu bearbeiten und mit allen relevanten Datensätzen zu verknüpfen. Somit haben Sie jederzeit einen umfassenden Überblick über den Status Ihrer Geschäftsbeziehungen mit Kunden, Lieferanten und Partnern.

VERTRAGSKONFIGURATOR	HIERARCHIEN	REPORTING
VERTRAGSKONSTRUKTE	AUTO-RENEWAL	DASHBOARDS
VERTRAGS-ERZEUGUNG	VERTRAGS-MANAGEMENT	MONITORING

Warum Kunden die Lösung einsetzen:

- Vertragsinformationen aller Kunden, Partner und Lieferanten direkt in Dynamics 365
- Umfassender Leistungsumfang von der Vertragserstellung bis zum Vertragsmanagement
- Termine und Fristen stets im Blick
- Abbildung von komplexen Vertragsbeziehungen
- Rechtssichere Verträge aufgrund vorlagenbasierter Erstellung mit individuellen Vertragstexten und Gültigkeitsdauer

Einfache und Effiziente Bereitstellung

- 360° Sicht auf alle Vertragsbeziehungen
- Einfache Vertragserstellung anhand vordefinierter Vertragsbausteine
- Gleichzeitiger Zugriff von verschiedenen Abteilungen auf alle Vertragsinformationen
- Termine und Fristen stets im Blick

Breiter Leistungsumfang

- Automatische Vertragserstellung
- Vertragskonfiguration
- Vertragsverwaltung
- Termin- und Fristüberwachung
- Dashboards und Reporting zur optimalen Unterstützung der täglichen Arbeit

Nahtlose Integration in Dynamics 365 CRM

- Vertragsdaten direkt in Dynamics
- Mit Kunden, Verkaufschancen, Supportfällen oder PSA etc. verknüpfbar
- Unternehmensprozesse individuell abbildbar
- Gewohnte Benutzeroberfläche

Zeit und Kostenersparnis

Ganzheitliches Vertragsmanagement

Unterstützung der digitalen Customer Engagement-Strategie

Das Vertragsmodul von CRM^{FIRST} deckte bereits im Standard eine Vielzahl unserer Anforderungen ab. Die langjährige Branchenexpertise der libracon Gruppe war sowohl in der Lösung als auch im Projekt spürbar." (Hofer, Hesse und Partner)



Kosten- und Zeitersparnis mit Rechtssicherheit

- Zentrale Datenbasis
- Vertragserstellung und -verwaltung
- Umfangreicher Vertragskonfigurator



Fakten

- Fristen und Termine stets im Überblick
- Abteilungsübergreifend einsetzbar
- Compliance durch juristisch geprüfte Vertragsblöcke und zeitliche Gültigkeit einzelner Bestimmungen



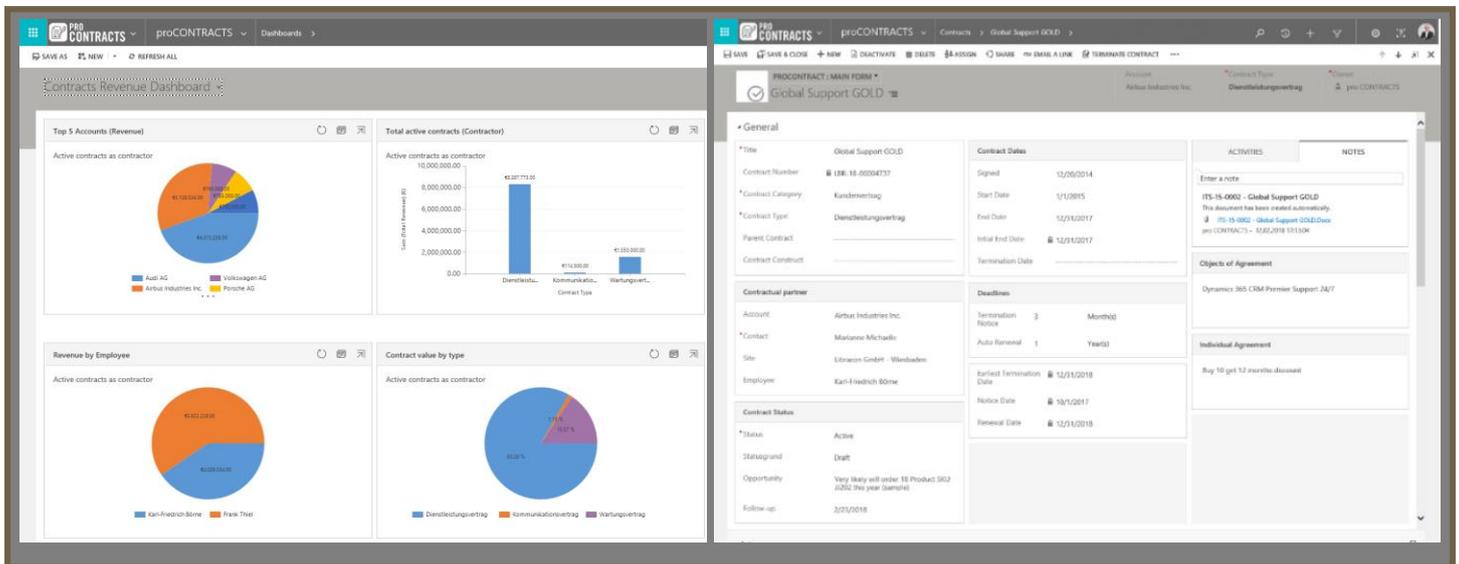
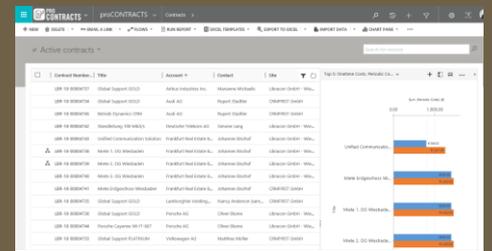
Flexibel einsetzbar

- Microsoft Dynamics CRM 2016/ 365 Online
- Microsoft Dynamics CRM 2016/ 365 OnPremise
- Microsoft Dynamics CRM 2016 Partner-hosted

proCONTRACTS

Schnell. Einfach. Rechtssicher.

- Für Dynamics 365 optimiert
- Kürzeste ROI Zyklen
- Flexibles Lizenzmodell
- Hohe Benutzerakzeptanz
- Innerhalb eines Tages nutzbar



Warum CRMFIRST?

CRMFIRST ist der auf Microsoft Dynamics 365 spezialisierte Beratungs- und Implementierungspartner für die Einführung von Customer Relationship Management-Systemen bei Mittelstands- und Großkunden in der DACH-Region. Mit unseren Dienstleistungen und Lösungen unterstützen wir Unternehmen bei der Optimierung ihrer Customer Engagement Strategie und der Intensivierung ihrer Kundenbeziehungen. **CRMFIRST** ist Microsoft Gold-Kompetenz-Partner und verfügt über zahlreiche weitere Auszeichnungen und Referenzen.