



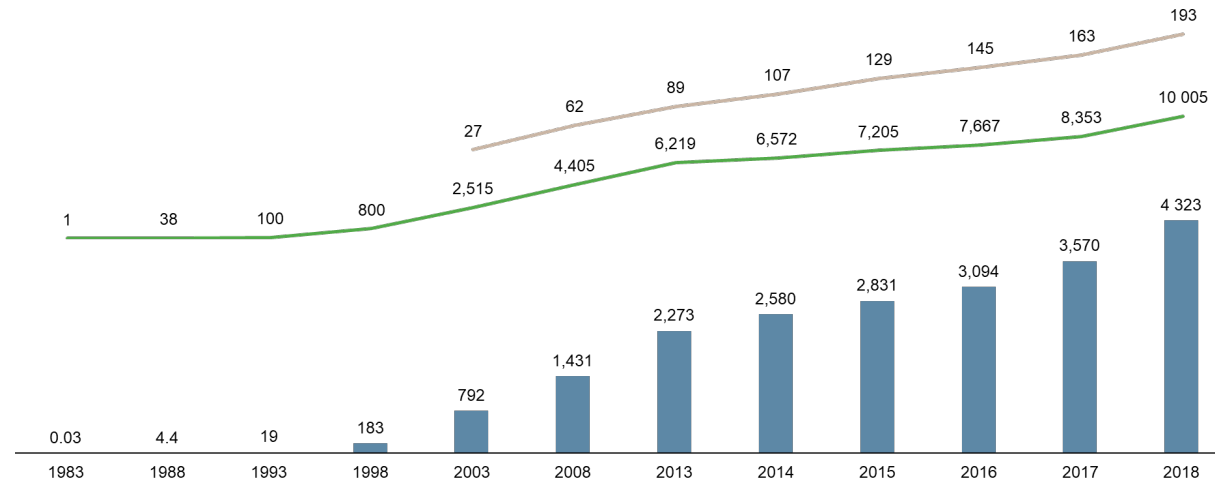


Bechtle Comsoft

Votre partenaire de choix
dans le Software et le
Licensing.

Découvrez Bechtle Comsoft
en 2 minutes.

Le groupe Bechtle AG



PRESENTATION GROUPE

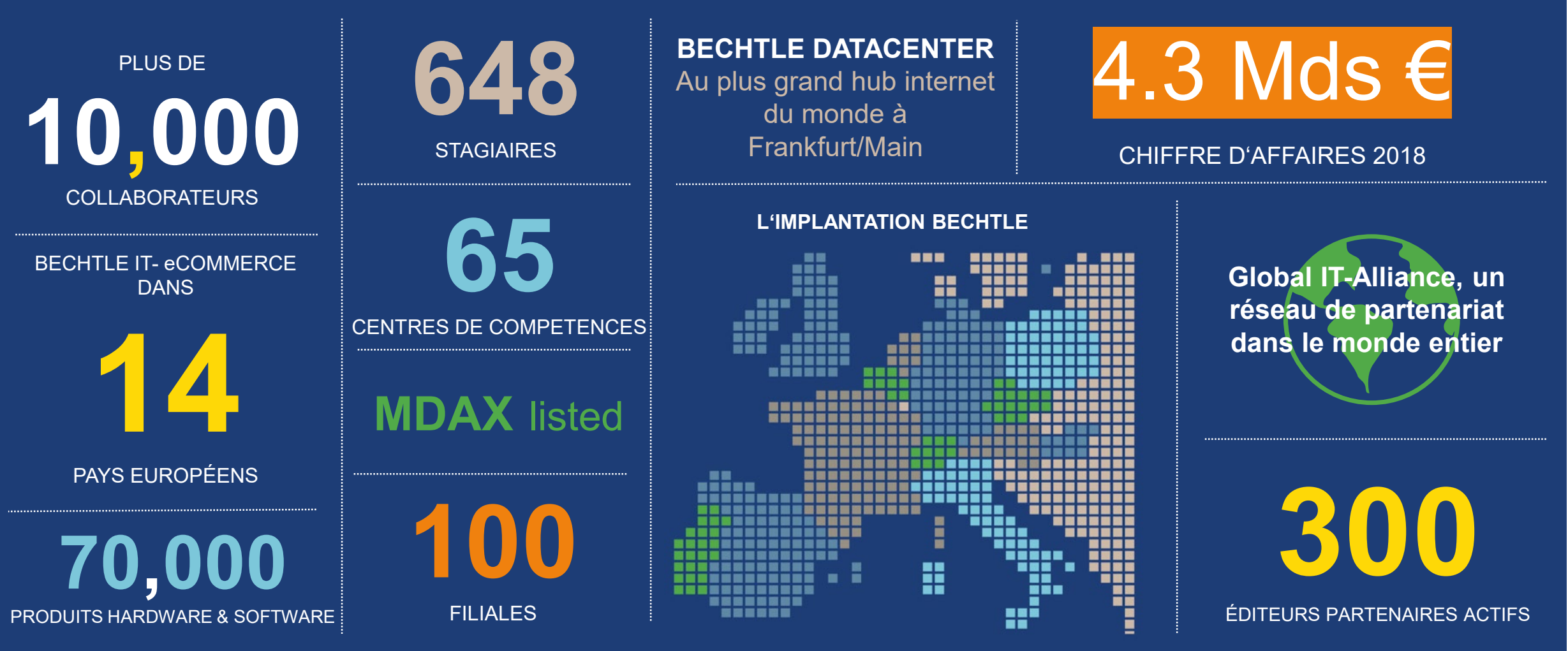
Le groupe Bechtle AG est actif en Allemagne, en Autriche et en Suisse avec près de 70 sociétés de services informatiques et comptant parmi les entreprises d'e-commerce informatique leaders sur le marché grâce à ses filiales dans 14 pays européens.

Fondée en 1983, l'entreprise ayant son siège social à Neckarsulm (Allemagne) emploie actuellement près de 10 000 collaborateurs. Bechtle propose à ses plus de 70 000 clients issus des secteurs de l'industrie, du commerce, des services publics et de la finance une gamme complète de produits et de services tous constructeurs confondus et se rapportant à l'infrastructure et à l'exploitation informatique. Bechtle est cotée en bourse puisqu'elle fait partie de TecDAX (indice boursier des 60 meilleures entreprises allemandes du secteur des technologies). En 2018, son chiffre d'affaires était d'environ 4,3 milliards d'euros.

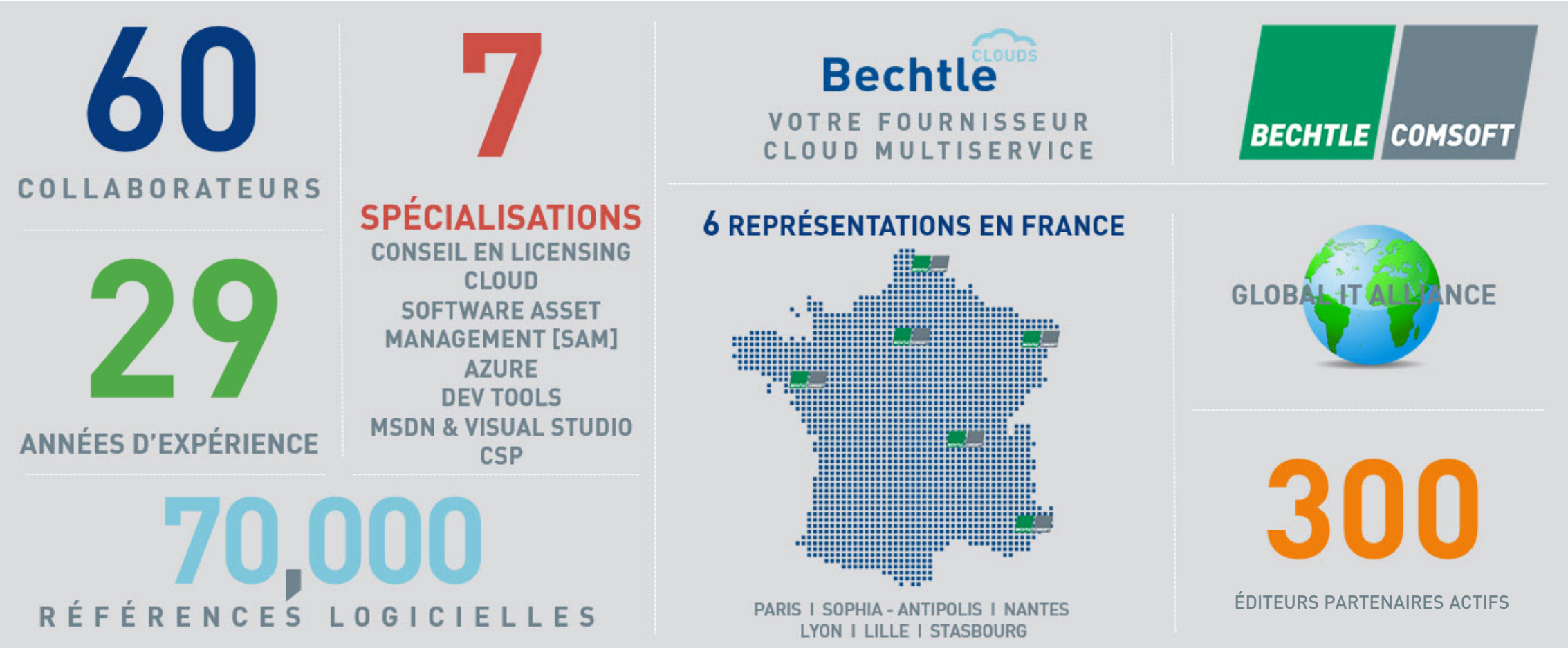
Chiffres Clés :

- Plus de 100 sociétés
- Implanté dans 14 pays européens
- 10 000 collaborateurs
- 70 000 clients
- 30 000 m2 d'entrepôts
- 4,3 milliards d'euros de chiffre d'affaires fin 2018

Bechtle en chiffres

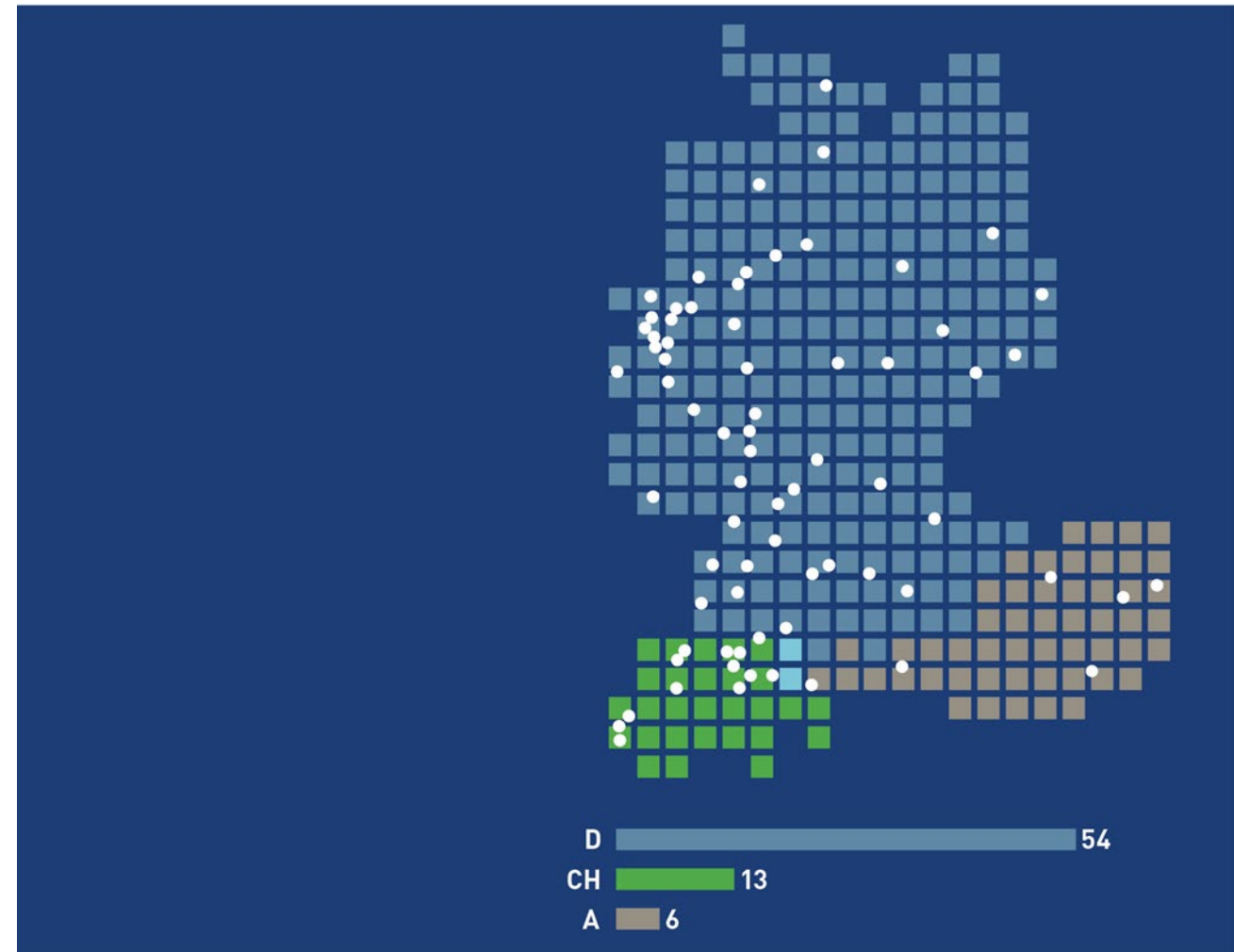


Bechtle Comsoft France en chiffres



Bechtle – Nos sociétés de services. En Allemagne, Autriche et Suisse

- Couverture large des régions
- Livraison Hardware, Software & Services
- 70 sites en Allemagne, Autriche et Suisse
- Magasins en-ligne personnalisés (bios®)
- Collaborateurs 2019 : 10,005
- Chiffre d'affaires in 2018: 4,3 milliards €



Top 10 IT System Houses en Allemagne.

RANK	COMPANY	Revenue in Germany (in €m)	
		2016	2017
1	Bechtle	2.172	2.513
2	Computacenter	1.700	1.965
3	T-Systems International	1.150	1.400
3	Cancom	914	1.048
5	Comparex	713	854
6	NTT Data Deutschland	650	702
7	Atos	620	640
8	msg systems	567	621
9	SVA System Vertrieb	403	550
10	Axians IT Solutions	520	518

Source: ChannelPartner/08/2018

Bechtle IT E-commerce.

L'implantation Européenne

- Marques: Bechtle direct, ARP, Inmac Wstore (FR), BuyIT (NL), Bechtle Comsoft (FR), Comsoft direct (CH)
- Marque privée: Articon
- Dans 14 pays européens
- Stratégie Cross-canal : Couverture digitale avec la gestion de compte personnelle
- Magasins en-ligne personnalisés (bios®)
- Collaborateurs 2019 : 10,005
- Chiffre d'affaires 2018: 4,3 milliards €



Les filiales du Groupe Bechtle.

CAD | PLM | 3D-TECHNOLOGY.

Solidpro Coffee
SolidLine Solid Solutions
Planetsoftware
HCV Data Management
C-CAM

SOFTWARE | ERP | CRM | BI.

Acommit
Modus Consult
Bechtle Comsoft
Bechtle Clouds
Evolusys

MANAGED SERVICES.

PSB IT-Service Bucker IT-Security
Amaras

COLLABORATION.

HanseVision Smartpoint

DAVANTAGE.

PSB (Industrie-PCs)
Bechtle Remarketing
Bechtle Financial Services
PP 2000 Business Integration (Print)
Stemmer



Vision 2030. Bechtle - Le partenaire informatique d'avenir



La réussite de nos clients est notre objectif. Nous connaissons et nous comprenons nos clients et nous leur proposons des solutions informatiques tournées vers l'avenir qui contribuent de façon décisive au succès de leur entreprise.

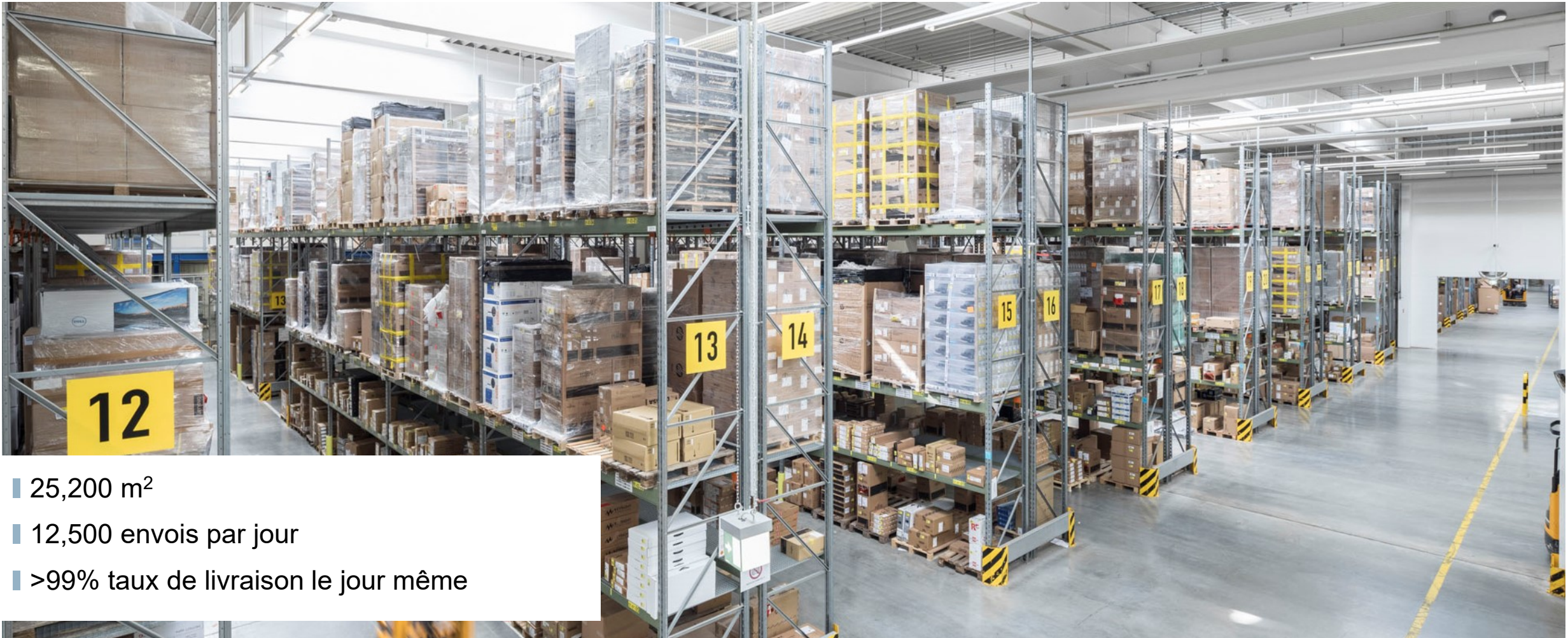
L'IT est notre passion. Nous apportons professionnalisme, compétences et la volonté de fournir des prestations d'exception. Les personnes qui veulent faire bouger un grand nombre de choses, ont tout à gagner chez Bechtle.

Une croissance rentable nous rend forts. Nous réalisons des profits durables afin d'investir dans l'avenir de Bechtle. Une marge sur le résultat avant impôt de 5 % offre une liberté financière et garantit notre sécurité et notre indépendance sur le long terme.

Prendre la tête du marché est notre ambition. Nous nous concentrons sur le marché IT sur lequel nous voulons occuper une position de leader. Et ce, tout en enregistrant une croissance supérieure à celle du marché et en visant un chiffre d'affaires de 10 milliards d'euros.

Hub Logistiques.

Entrepôt à Neckarsulm



- 25,200 m²
- 12,500 envois par jour
- >99% taux de livraison le jour même

Les meilleurs réseau.

Certains de nos 300 partenaires.



Notre mission, vous permettre d'accéder au Better Software grâce à vos achats logiciels...



Budget maîtrisé

Anticipez vos dépenses logicielles grâce à nos simulations budgétaires adaptées à vos besoins.



Réactivité

La force d'un grand groupe international tout en gardant souplesse et proximité avec nos clients.



Cycle de vie logiciel

Un suivi depuis la réflexion d'achat jusqu'à l'usage, la consommation Cloud et le renouvellement.



Accompagnement technologique

Analyse Cloud, usages, fonctionnalités, nous vous proposons l'offre la plus large du marché.

Retrouvez-nous sur www.bettersoftware.fr

Certifications logicielles

Notre engagement vis-à-vis de nos clients et partenaires éditeurs est d'avoir les certifications au plus haut niveau afin de pouvoir vous proposer les meilleures conditions sur les produits et de vous conseiller au mieux sur les solutions et autres programmes d'achats.

A BRANDS



B BRANDS – Software 360



NOS ENGAGEMENTS.



Notre proposition de valeur

- 
- A vertical line on the left side of the list, with six circular nodes. The nodes are colored in a gradient from dark green at the top to dark grey at the bottom. The first node (1) is dark green, the second (2) is medium green, the third (3) is light green, the fourth (4) is medium-light green, the fifth (5) is medium-dark green, and the sixth (6) is dark grey.
- 1 **L'Offre Bechtle Hardware et Software**
 - 2 **Accès direct aux ressources techniques et humaines**
 - 3 **Workshop**
 - 4 **Veille technologique et innovation**
 - 5 **Nos engagements**
 - 6 **Mieux vous connaître**

Nos services

Cycle de vie « Tout compris »

Conseils avant/après-vente Vente Solutions



- Conseils en matière de choix technologique et contractuel
- POC

Implémentation des services et analyse des usages



- Cloud : Messagerie, Outil collaboratif, Datacenter, Sécurité...
- Virtualisation : VDI, Server, Datacenter
- Software Asset Management

Négociation et force de proposition



- Equipes commerciales à votre service

Notre offre Hardware via le groupe Bechtle

Nos équipes

Définissent votre cahier des charges

Définissent avec vous les contraintes fonctionnelles et techniques

Évaluent les risques et les enjeux de vos projets

Estiment le temps nécessaire et le budget

Assurent le suivi et la sous-traitance partout en France

Vos projets

Infrastructure

Datacenter

Virtualisation

HPC

Dell

Surface

Print Management

Workplace

Mobilité



Notre accompagnement Software

Nos équipes

Définissent votre cahier des charges

Définissent avec vous les contraintes fonctionnelles et techniques

Évaluent les risques et les enjeux de vos projets

Estiment le temps et le budget nécessaires

Assurent le suivi

Vos projets

Infrastructure

Datacenter

Virtualisation

Cloud

Mobilité

SAM

Sécurité

Workplace



Nos services

Office 365

Profilage afin d'optimiser vos achats de licences

Réattribution de licences en cas de changement de périmètre

Optimiser vos abonnements Office 365 en termes d'usages

Création de l'environnement Office 365 et Activation de licences

Nos services



Analyse de votre expression de besoin afin de vous orienter vers un scénario

Création de l'environnement Azure et Activation de votre engagement monétaire

Optimisation de votre consommation

Mise en place de la relation d'approbation entre les annuaires Office 365 et Azure

Digital Partner of Record – Contrats Cloud Microsoft



Accompagnement « 365 CHECKPOINT » *

Optimiser vos abonnements Office 365 en termes d'usages :

Cibler les briques / fonctionnalités pertinentes

Amorcer une réflexion sur les best practices et la gouvernance

Amorcer une réflexion sur la stratégie d'adoption des utilisateurs sur les outils ciblés

→ Prise de contact à M+1 suite au sujet



Nos services



Support technique
24/24 7/7

Augmentez et diminuez la quantité de vos
licences à tous moments 24/7

Commandez de nouveaux produits en toute
autonomie

Mise à jour permanente
du portfolio produits

Suivez votre consommation
azure

Nos services

Software Asset Management

25 consultants en Europe et 6 Consultants Senior
certifiés SAM GOLD Microsoft à Paris

Expertise multi-éditeurs

Processus et conduite du changement

Transfert de compétences

Gestion de Grands Comptes

Nos services

Sécurité et Infrastructure

Analyse des besoins, Audit, Benchmark, POC

Proposition de solutions adaptées : compétence,
gain de temps, coût

Solutions : Hyperconvergence, Virtualisation,
Datacenters, Sauvegarde, PRA/PCA

Veille technologiques et qualification de
nouvelles solutions

Une équipe stable et certifiée pour vous conseiller de façon transparente

Bechtle Comsoft met à la disposition de votre entreprise une organisation dédiée afin de vous accompagner de façon proactive et qualitative sur la gestion de votre patrimoine logiciels. Notre équipe s'engage afin de garantir votre satisfaction vis-à-vis de nos services.

Account Manager NOM Prénom Numéro de téléphone <u>Adresse mail</u> 	Sales Manager NOM Prénom Numéro de téléphone <u>Adresse mail</u> 	Services Director Patricia Heim 01 53 38 16 54 patricia.heim@comsoft.fr 	Cloud Pre-Sales Franck Pelloux 04 97 21 58 54 franck.pelloux@comsoft.fr 	Infrastructures and virtualisation Abdelkader Ait Ali 01 53 38 16 57 abdelkader.aitali@comsoft.fr 
Cloud sales specialist Franck Pelloux 04 97 21 58 54 franck.pelloux@comsoft.fr 	Developer Tools sales specialist Nordine N'Ait Bouda 04 97 21 58 57 nordine.naitbouda@comsoft.fr 	Cloud usage specialist Jules Mazeau 01 53 28 20 55 jules.mazeau@comsoft.fr 	Adobe solution specialist Thomas Ripoché 01 53 38 20 51 thomas.ripoché@comsoft.fr 	MSDN Sales specialist Fabien Toffolon 01 53 38 16 57 fabien.toffolon@comsoft.fr 

Nos workshops offerts

Bechtle Comsoft vous accueille pour une matinée enrichissante en compagnie de nos experts solutions.

Nos consultants vous présenteront un état des lieux du marché et notre retour d'expérience sur les thématiques de votre choix.
Les thèmes évoluent selon vos besoins et l'actualité IT.
N'hésitez pas à nous faire part de vos souhaits.

Exemples de workshops proposés dans nos locaux :

SÉCURITÉ

Des données face aux nouvelles
menaces

CLOUD

Aspects contractuels/licensing,
plan de migration, usage, consulting

LICENSING

La gouvernance des Assets logiciels, une
obligation et non une option



Veille technologique et innovation

Bechtle Comsoft vous adressera régulièrement des informations relatives aux évolutions technologiques des logiciels présents ou sortants sur le marché informatique. Ces informations seront transmises lors des rapports d'activités trimestriels.

Nous pouvons mettre à disposition différents outils à destination de vos utilisateurs:

Séminaires 	Webinaires 	Événements 
Réseaux sociaux 		Newsletters et emailings 
Livres blancs 		Informations Promotions 
www.bechtler.com www.bechtler-dev.fr  www.bettersoftware.fr www.bechtler-comsoft.fr		



Notre accompagnement RGPD : 3 étapes

1. Etape légale



Audit avec les métiers (RH, DG, Finance...) pour étudier où sont les données et définir les procès pour être en conformité.

2. Inventaire technique



Etude du rapport légal et proposition de technologie adéquate. Une étude technique permet de définir quelles solutions technologiques (Chiffrement, Dlp, Patch Management, Casb, etc.) correspondent le plus aux besoins de l'entreprise avec un ordre de priorité (selon nécessité, contexte et temps de mise en oeuvre).

3. Solution



Choix et intégration des solutions apportées. Afin de choisir la technologie la plus adaptée au client et à ses besoins, des éditeurs sont proposés selon:

- Les fonctions en correspondance au besoin;
- Niveau technique des solutions;
- L'existant (le client utilise déjà certains éditeurs répondant au besoin).

Nos engagements en 1 slide

	UNE CO-ADMINISTRATION DE VOS PORTAILS ÉDITEURS	• Activation • Maintenances • Droits Users
	DES ÉQUIPES AVANT-VENTE ET APRÈS VENTE POUR VOUS CONSEILLER	• Cloud • Adobe • Autodesk • Virtualisation
	DES CONSULTANTS SAM	• Transparents, expérimentés et certifiés
	UN SUIVI	• Statistiques • Prix • Multi-facturations • Multidevises • Livraisons • Reporting adapté
	DES ATELIERS	• Licensings simples et productifs
	UN GUICHET UNIQUE DU LOGICIEL	• Plus de 900 éditeurs au catalogue
	SPÉCIALISTE DES LICENCES	• Connaissance des processus et contrats • Négociation avec les éditeurs • Equipes de comptes stables et certifiées

Mieux vous connaître

Rendez-vous de suivi projet

☐ Hebdomadaire ☐ Trimestriel

☐ Mensuel ☐ Autre (préciser):
.....

Volume d'affaires envisagé :

.....€ / 2019

Sujets à travailler :

☐ Sécurité ☐ Infrastructure ☐ SAM ☐ Virtualisation
☐ Imaging ☐ Outils de développement ☐ Autres logiciels ☐ Cloud

Vos contacts principaux :

Nom :

Prénom :

Téléphone :

Email :

Nom :

Prénom :

Téléphone :

Email :