



CRM Educacional

COMO ESTÁ A FORÇA DE
CAPTAÇÃO DA SUA INSTITUIÇÃO?
**COM DIFICULDADE PARA BATER
AS METAS DE MATRÍCULAS?**



**AGORA, MAIS DO QUE NUNCA,
É FUNDAMENTAL REFORÇAR
AS ESTRATÉGIAS PARA AUMENTAR
A EFICIÊNCIA DE CAPTAÇÃO DA SUA
INSTITUIÇÃO DE ENSINO.**



**VOCÊ SABIA QUE O CRM EDUCACIONAL
É O SOFTWARE DE CAPTAÇÃO DE ALUNOS
MAIS COMPLETO DO MERCADO E AJUDA +
DE 200 INSTITUIÇÕES DE ENSINO A CAPTAR
MAIS ALUNOS?**



MARKETING + COMERCIAL + CALL CENTER + PROCESSO SELETIVO



SOLUÇÃO ÚNICA,
AUTOMATIZADA E ESPECÍFICA
PARA IES

CRM EDUCACIONAL

- + EFICIÊNCIA NA CAPTAÇÃO DE ALUNOS
- + SINERGIA NA GERAÇÃO DE MATRÍCULAS



CRM Educacional

POTENCIALIZE OS RESULTADOS DO MARKETING COM O CRM EDUCACIONAL PARA CAPTAÇÃO



Centralize os Leads

Centralize e gerencie todos os leads obtidos nas estratégias de marketing. Saiba o que dá resultado!

Leads Orgânicos, Resultados de Mkt Digital e Inbound Mkt , Mkt Offline, Eventos, Ações Comerciais, Leads dos Canais Digitais, Indicações e Importação de Bases e Integrações

Gerencie o Time Comercial:

Relacionamento com colégios
Relacionamento com empresas
Gestão de Rotas
Produtividade do Time
Gestão Visita monitorada ao campus

Defina a estratégia

QUALIFICAÇÃO
& SEGMENTAÇÃO

CAMPANHAS
RÁPIDAS

LEAD
SCORING

Réguas de Relacionamento



Evite duplicidades e retrabalhos
com o esforço manual

Portal de Inscrição

Para Ensino Básico, Superior,
Educação Continuada

Todas as formas de ingresso:
Vestibular Digital, Redação Online
Aprovação Automática ENEM

Processo de Pagamento Online:
Taxa de inscrição e matrícula
Boleto Registrado e PJBANK
Cartões de Crédito

E Mais:
Responsivo
TAGs de Campanhas Digitais
Login Social
Cupons de Descontos
Member Get Member

**Mais conversão de
Leads em Inscritos**

DESENVOLVA A FORÇA DE CAPTAÇÃO DA SUA INSTITUIÇÃO DE ENSINO

+ inscrição



Funil de Captação

Réguas de Conversão com os Inscritos



Defina o vestibular

ENSALAMENTO
AUTOMÁTICO

APURAÇÃO
DE RESULTADOS

GESTÃO
DE CONCURSOS

CORREÇÃO AUTOMÁTICA
DE REDAÇÃO

CONVOCAÇÃO

E MAIS RECURSOS

Régua de Abandono
Filas do Call Center

Polos EAD e Unidades de Negócio

E Diversas Integrações Disponíveis
Modelos Preditivos para Captação

Experiência 100% Digital:
Pré-matrícula e Assinatura
de Contrato Online



Faça a Gestão dos Indicadores de Captação





Gerenciar o Funil de Captação de Alunos



Obter assertividade com o Lead Scoring por meio de IA



Converter Mais Candidatos com o Portal de Inscrição



Acompanhar a ROI de Campanhas Online



Captar alunos com o Vestibular Digital



Otimizar a Comunicação com as réguas automáticas



Gerenciar as ações do Callcenter



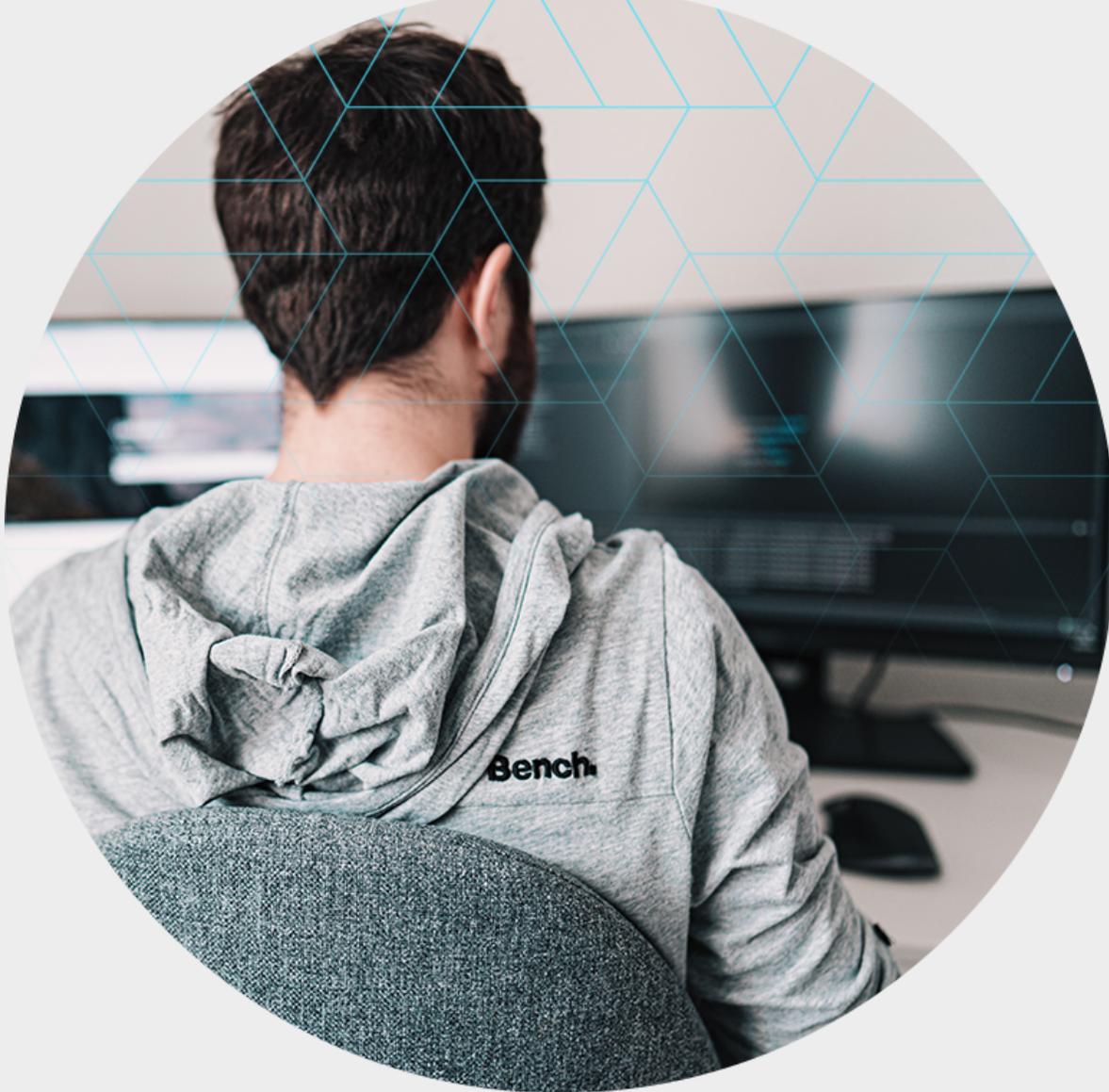
Gerenciar Equipes Comerciais e Polos



Pré Matrícula e Assinatura de Contrato Online

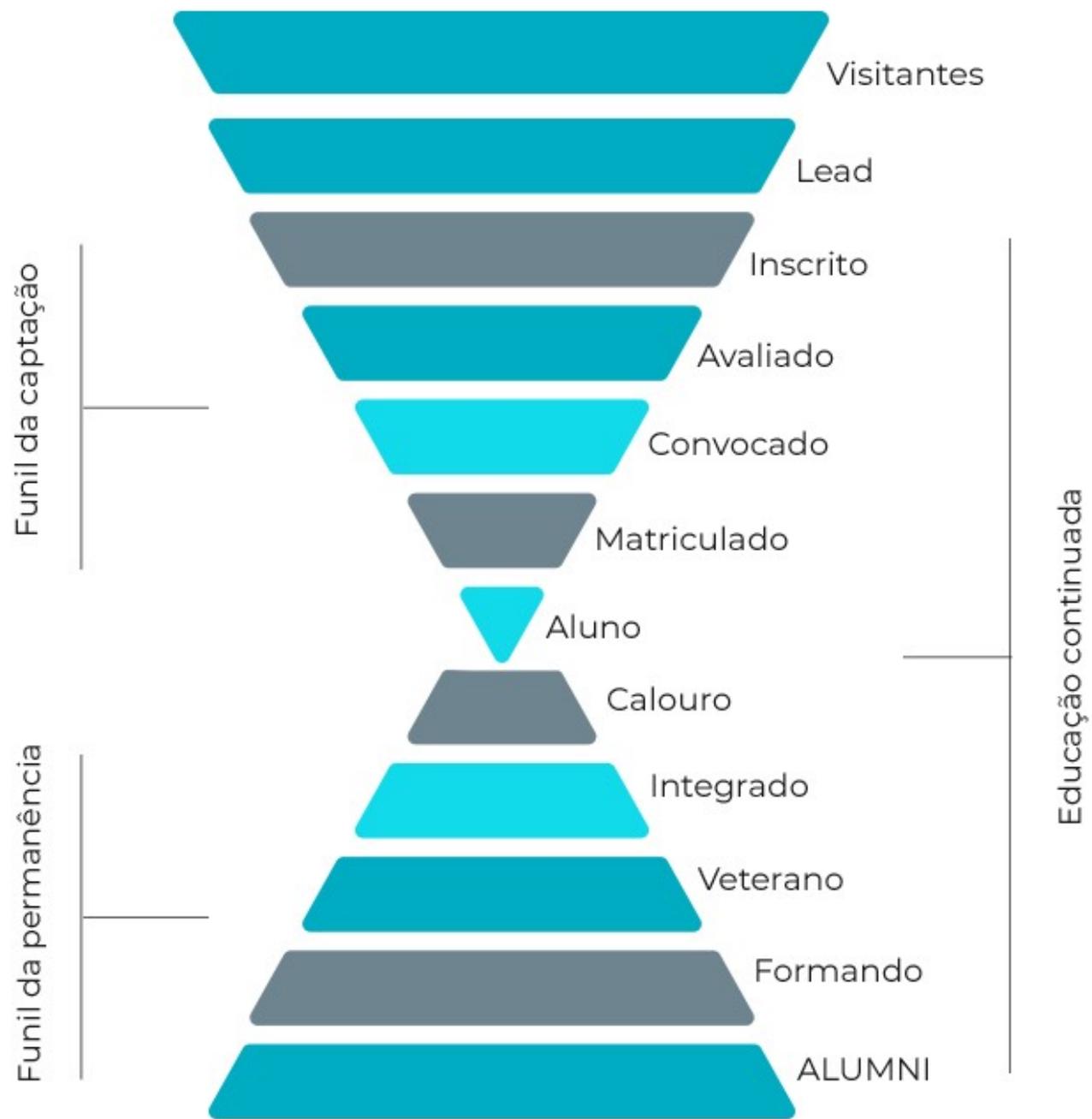


Conectar a gestão da captação com Diversos SGAs



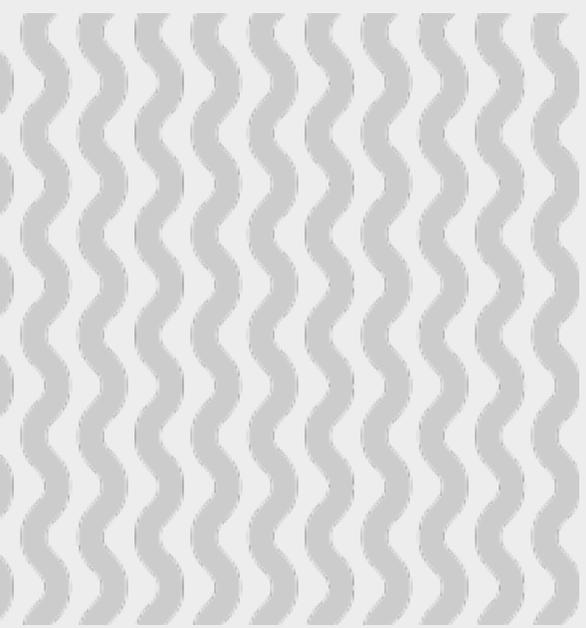
GOSTOU DE CONHECER
UM POUCO MAIS SOBRE O
CRM EDUCACIONAL PARA
CAPTAÇÃO?

NÃO BASTA APENAS CAPTAR
MELHOR, É PRECISO GARANTIR
O SUCESSO DO ALUNO!



COMO ESTÁ A GESTÃO
DE PERMANÊNCIA NA SUA
INSTITUIÇÃO DE ENSINO?
**SOFRENDO COM EVASÃO
E INADIMPLÊNCIA?**





**VOCÊ SABIA QUE O CRM EDUCACIONAL
LANÇOU RECENTEMENTE O SOFTWARE
DE PERMANÊNCIA MAIS ASSERTIVO
DO MERCADO?**

As 4 Dimensões da Permanência



É o **ACOMPANHAMENTO** do **DESEMPENHO** acadêmico do **ALUNO** avaliando nota e frequência nas disciplinas matriculadas



Quanto tempo seu aluno **GASTA** no **DESLOCAMENTO** até a sua instituição? Será que isso afeta o seu desejoem continuar os estudos?



Seu aluno é **ADIMPLENTE**? Ele possui **BOLSA** e/ou **FINANCIAMENTO**? E os **ACORDOS** financeiros, estão sendo cumpridos?



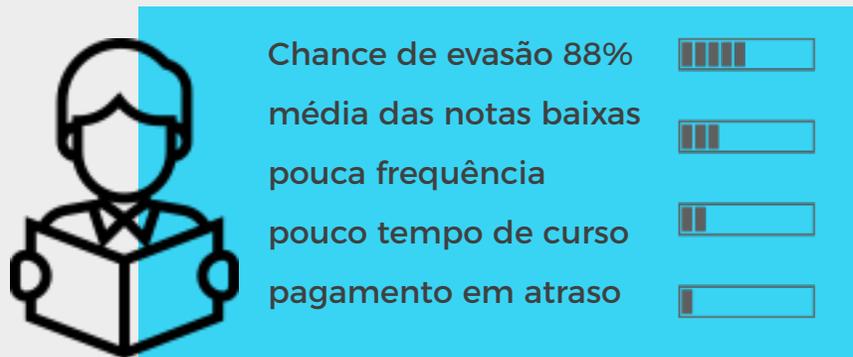
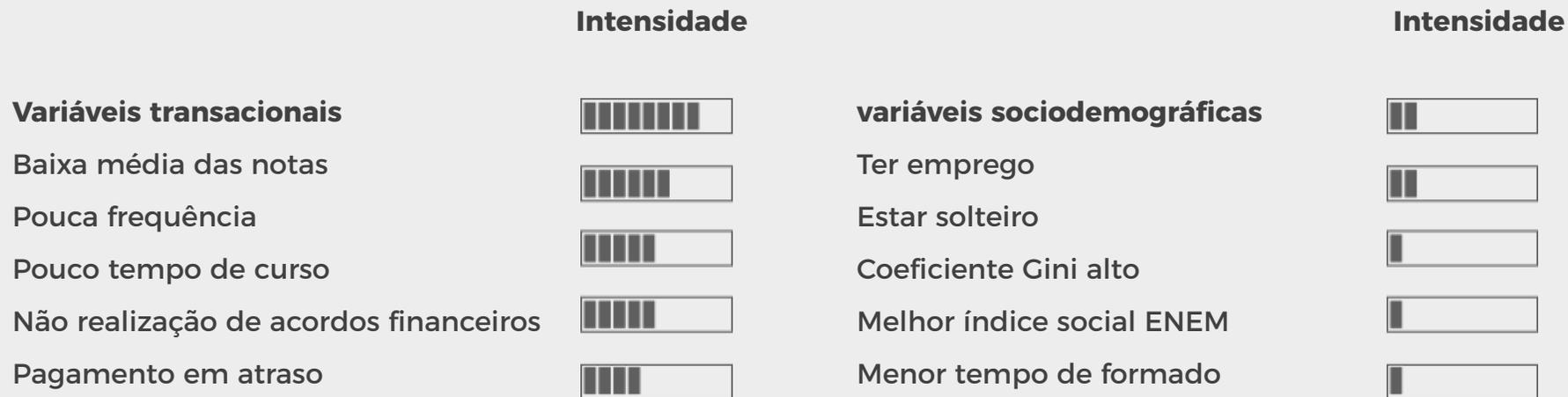
O seu aluno se manifesta por diversos canais: **REDES SOCIAIS**, **OUVIDORIA**, **FALE CONOSCO**. Ouça o que ele está te dizendo!

PERMANÊNCIA DE ALUNOS

PROBABILIDADE DE EVASÃO

O CRM Educacional para Permanência tem um modelo de inteligência artificial que estima a probabilidade de cada aluno evadir e indica o efeito de cada variável na evasão. Desta forma, as instituições podem se antecipar ao movimento de EVASÃO do aluno.

Alguns exemplos de variáveis que são usadas para o **cálculo preditivo de evasão**:



PROBABILIDADE DE **EVASÃO**

Após a análise das informações e da descoberta dos prováveis alunos que irão evadir, o CRM para Permanência de Alunos irá disparar gatilhos que darão início as ações a serem realizadas para evitar esta evasão.



Alunos com baixo desempenho acadêmico serão contactados por professores, coordenadores ou até um conselho, para entender onde residem suas dificuldades e propor estudo dirigidos e disciplinas de equalização de conhecimento.



Alunos com dificuldades financeiras serão convidados a conhecer os modelos de financiamento da Instituição, bem como ser apresentados aos possíveis programas de bolsa e estágio que são ofertados pela IES.



Alunos que possuem dificuldade no deslocamento entre sua moradia ou trabalho até a faculdade serão convidados a participar de grupos de discussão para encontrar alternativas à sua situação.



Alunos insatisfeitos com a qualidade do ensino, corpo docente, infraestrutura ou qualquer outro aspecto que possa afetar a sua permanência na instituição, serão convidados para reuniões com professores e coordenadores de curso, afim de entender sua insatisfação e mostrar as ações que estão sendo realizadas para saná-las.

Além da predição de evasão, o CRM para Permanência te ajuda a gerenciar, em um único lugar, todos os relacionamentos entre sua instituição e o aluno, integrando todos os canais disponíveis. Isso ajuda a proporcionar uma experiência incrível e eleva os padrões de atendimento dos seus alunos.

AGORA VOCÊ JÁ CONHECE AS
MELHORES TECNOLOGIAS DO MERCADO EDUCACIONAL

CRM para
Captação de Alunos

CRM para
Gestão da Permanência

