

MOVES RESULTS







# CASES AND CUSTOMERS

There are dozens of cases and large clients from the most diverse segments

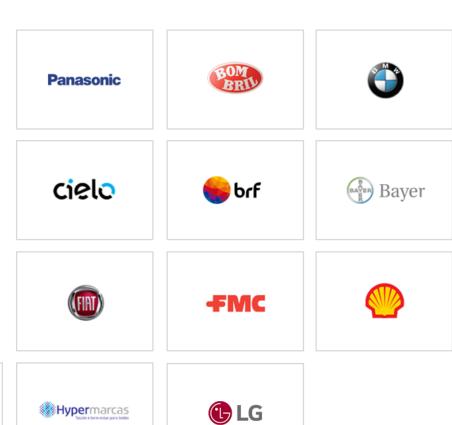




CAIXA











## **Loyalty Sky**

The multi-platform relationship offers loyalty solutions for commerce with intelligence, fast data, even in neuroscience, applied to support retail and the recommendation of brand services.





### **Loyalty Sky**

### FIRST AND ONLY SEGMENT PROGRAM

The relationship program Cielo emerged with the proposal to conquer great results by rewarding commercial establishments throughout Brazil that choose the brand.

### Multiple Platforms

Program of exclusive advantages to the owners of small and large establishments when using Cielo payment machines. The platform offers exchange of points conquered by products and services of partners, in addition to the possibility of contracting services of the brand through an optimized flow through UX studies.

### Innovations at any moment

Raffles, promotional showcases, discount and exemption in the rental of the machine, offers of products and services, advantages, in addition to communication based on access data and user behavior.



525 Thousand active participants

Years of success at the program









The only product in the market in which the participant changes his loyalty program points for fuel credit and services in Shell positions.

Most rescued product in loyalty programs - high attraction among participants

Ease of rescue on the job (no cost of fuel card issuance / shipping)

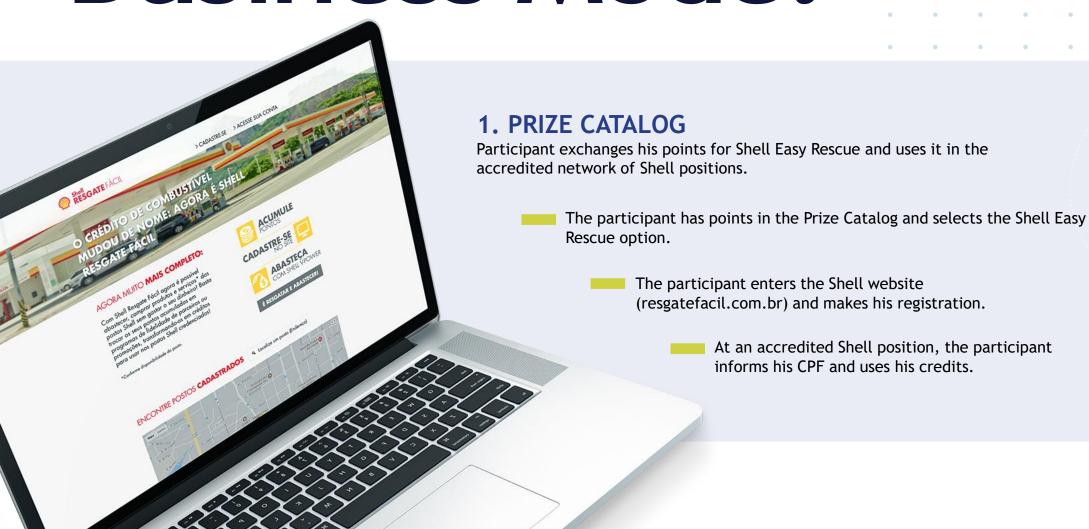
Combos from R \$ 5.00 - rescue even with low score

Product that exceeds a recurring expense

Fast delivery for the participant and rescue guarantee for the CPF of the participant



# **Business Model**





# **Business Model**



>ltm

### **Capillarity**

National coverage;

More than 1,100 assisted municipalities;

990 convenience stores;

There are more than 3,500 participating positions for fuel supply, services (for example, oil change) and shopping at convenience stores.



### **Opportunities:**





### **CREDIT IN LOT**

### **DESCRIPTION**

With the CPF number and the desired frequency, a value in reais will be credited to the participant's Shell Resgate Easy account.

### **APPLICATIONS**

Fuel reimbursement (RH)

Sales prospecting (RH)

Refueling of Rental Vehicles

Awards Monitors / Equipos / Clients

# PROMOTIONAL VOUCHER

A unique code that is inserted into the Shell Resgate Fácil site, will be credited with the previously defined value. Starting at R \$ 15.00 Gift Valley Companies
Instant awards (for example, events and fairs)

Trade Loyalty - coupon printing

Activation of cards / accounts



### **Opportunities:**





### CATALOGUE AWARDS

### **DESCRIPTION**

Integration via web service to provide Shell
Resgate Easy as a rescue option in the catalog of
prizes of a given party. We also have the option via
FTP file.

### **APPLICATIONS**

Coalition programs, banks, airlines and companies with marketplace platforms.





### **Lucky numbers**













### **Awards**





SHELL V-POWER RACING foi desenvolvida em parceria com a SCUDERIA
FERRARI para entregar o melhor desempenho e a máxima potência dos
combustíveis Shell, atendendo os consumidores mais exigentes

#### **VEJA COMO É SIMPLES APROVEITAR SEU PRESENTE:**

- Cadastre-se em www.resgatefacil.com.br e sua senha de resgate.
- Insira seu código promocional no campo "Valide seu código".
- 3 Consultar os postos credenciados no site.
- 4. Passe em um posto shell credenciado e abasteça.



#### POSTO SHELL INDICADO

**Autoposto La Caniza** Avenida Adhemar de Barros, 2795 Vila Lygia, Guarujá – São Paulo.

USE SEU CRÉDITO EM SHELL RESGATE FÁCIL E LEVE COMBUSTÍVEL DE ALTA OCTANAGEM PARA SUA GARAGEM.



Central de Atendimento: 0800 728 1616

De segunda a sexta-feira, das 8 h às 20 h, e aos sábados, das 10 h às 16 h.



### VEJA COMO FAZER SEU CADASTRO E APROVEITAR.

Você, cliente fiel BMW Serviços Financeiros e BMW Motorrad, ganhou R\$ 500,00 em Shell Resgaste Fácil para abastecer sua nova moto BMW com combustível de alta performance ou usar com outros produtos e serviços dos posto Shell\*.





### **Gifts**





Agora você tem um motivo a mais para usar seus pontos e trocá-los por Crédito de Combustível Shell:



Não perca tempo, nem esta oportunidade: quanto mais créditos você resgata, mais carrinhos você ganha!

#### VEJA COMO É FÁCIL:







CLIQUE EM QUERO

**CLIQUE AQUI E APROVEITE AGORA** 

A promoção ESSA COLEÇÃO É SUA terá duração de XX/XX/2014 a 31/12/2014, ou enquanto durarem os estoques das Miniaturas. Promoção disponível apenas para os usuários dos Programas de Fidelida e Campanhas participantes. Clique aqui e leia o regulamento completo com os detalhas da promoção. As imagens aqui divulgadas são meramente illustrativas.



Comemore o aniversário Netpoints com a gente! Troque seus netpoints por créditos de R\$ 25,00 ou R\$ 50,00 no Shell Resgate Fácil e ganhe Miniatura Lego Ferrari. 9 9 9

\*\*\*Promoção válida para trocas efetuadas no período de 19/09/2017 a 30/09/2017 ou enquanto durarem os estoques. A miniatura será enviada conforme disponibilidade de estoque, sem opção de troca e apenas para troca de vouchers no valor de R\$ 25,00 ou R\$ 50,00. O envio será feito pelos Correios até 31/10/2017 para o endereço cadastrado no Shell Resgate Fácil. É imprescindível o cadastro no site Shell Resgate Fácil para liberação de seus créditos. Produtos e condições sujeitos a disponibilidade do posto.







Carrinho LEGO FERRARI Mochila Caneca personalizada





# Rescued, Won





de resgate para usar na rede de postos.

3 Vá a um posto Shell credenciado e abasteça em dobro!

APÓS RESGATAR, OS CRÉDITOS DE COMBUSTÍVEL ESTARÃO DISPONÍVEIS POR 90 DIAS.

NÃO PERCA TEMPO E SEJA

UM DOS 15 PRIMEIROS!

TODOS OS POSTOS CREDENCIADOS FORAM TREINADOS E ESPERAM POR

De segunda a sexta-feira, das 8 h às 20 h aos sábados, das 10 h às 16 h.

Central de Atendimento

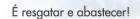






### PROMOÇÃO CRÉDITO EM DOBRO

Aproveite enquanto há tempo: os 15 primeiros que resgatarem Crédito de Combustível Shell ganham créditos em dobro.





### **VIVO VALORIZA**

The largest base in the relationship program in Brazil, 16 million people, has a robust infrastructure, strategic management and an exclusive alliance platform.





## VIVO VALORIZA Scenarios and challenges

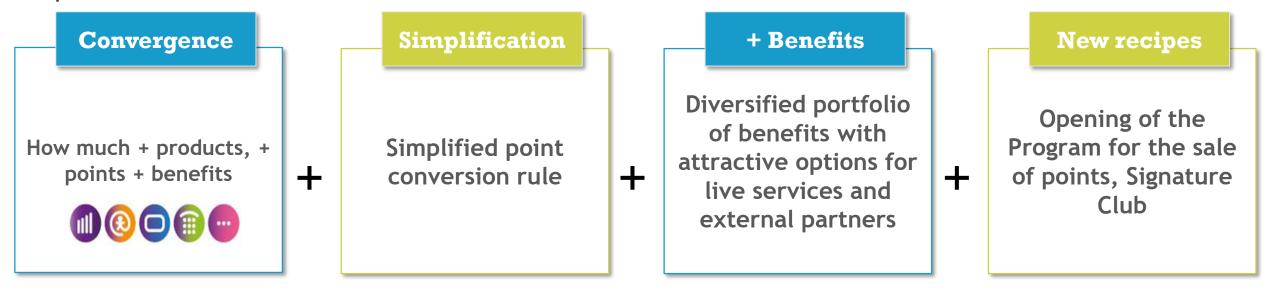
- Internal processing system financial, accounting discrepancies, delinquency
- Difficulty of development of evolutions and new business
- Low perception of value by the participants
- Reduction of Churn (loss of client)
- Participation only of postpaid cellular customers
- Rescue points only in Vivo products
- 100% program funded by Vivo
- Complete integration with internal systems





## VIVO VALORIZA Scenarios and challenges

At the beginning of 2017, the program was relaunched with new rules, benefits and a better experience for customers



NEW POINTS PLATFORM
+ Flexibility + Agility + Simplicity



### Vivo Valoriza





### Objetivo

Criar um beneficios constantes aos usuários VIVO de acordo com a categorização do programa de fidelidade.



### O que fizemos

Desenvolvemos a ferramenta customizável para divulgação e controla das ofertas pelos parceiros.



### Resultados

Atualmente é uma das seções mais procuradas e utilizadas no portal. Em 2017 tivemos 172.156 de resgates, os maiores resgates são em parceiros de Gastronomia, como Outback, Coco Bambu, Famiglia Mancini, Baby Beef, Abbraccio, Lanchonete da Cidade e L'Entrecote de Paris

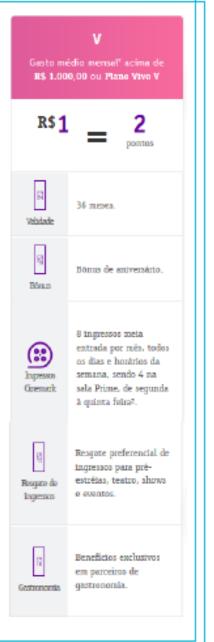


### **Vivo Valoriza** SEGMENTAÇÃO

### Silver Gasto médio mensal<sup>a</sup> até RS 149,99 R\$ 1 36 meaes. Validade Bônus de antversário. Bleus hgesos Wão elegivel Cinemark Resgate de ingressos para pré- estrélas, teatro e Resgate de ingressos Beneficios exclusivos em parceiros de gastronomia. Gestronomia

Gold Gasto médio mensal' entre R\$ 150,00 e R\$ 349,99	
R\$1 = 1	
Validade	36 писаез.
iğ Bönus	Bônus de aniversário.
Ingresos Cinemark	2 ingressos meia entrada por mês, todos os dias e horários da semana. <sup>2</sup>
Resigna de Ingressos	Resgate de Ingressos para pré- estrélas, teatre e shows.
[3] Gastronomia	Beneficios em parceiros de gastronomía.



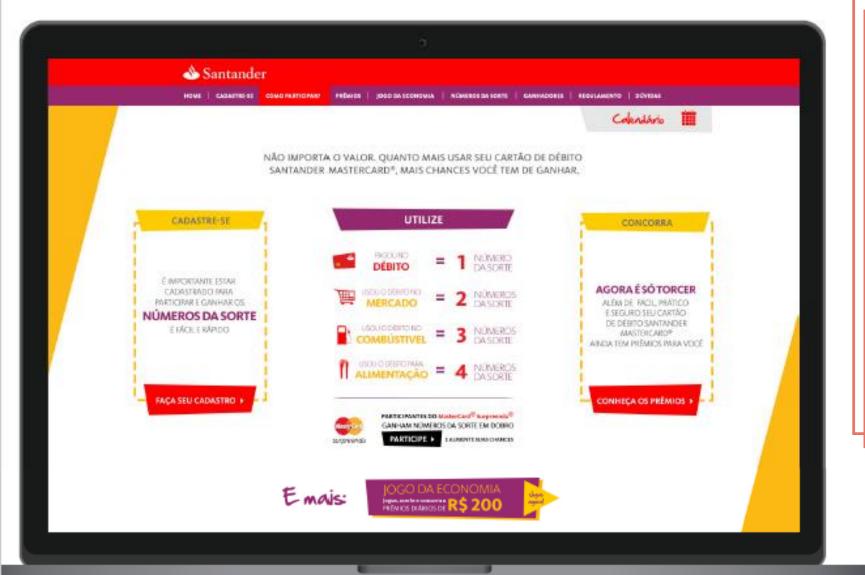




### **SANTANDER ESFERA**

Network of benefits that offers points and discounts in a unique experience within a large platform. Fast data intelligence to offer what the client wants according to their profile.







### **Objective**

Encourage the use of the Santander Mastercard debit card in the day-to-day of the consumer.



#### What we have done

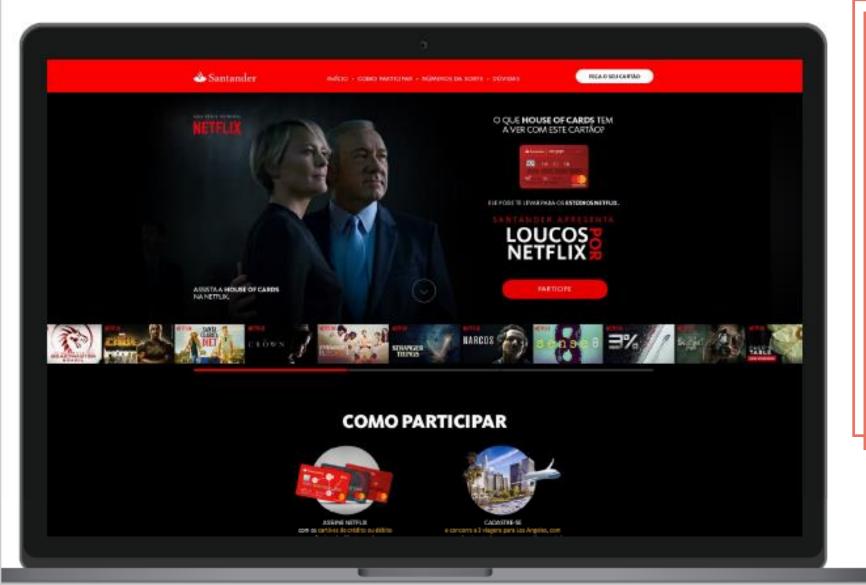
An action was created in which the client was encouraged to use the debit card and thereby earn coupons for prizes. The promotion generated more coupons in markets, gas stations and food.



### Results

Slight increase in recurrence in the use of flow, particularly in the purchase of food.







### **Objective**

Achieve the recurrence use of Santander cards.



### What we have done

An action was created in which the client who signed Netflix using the Santander cards competed 3 trips to Los Angeles.



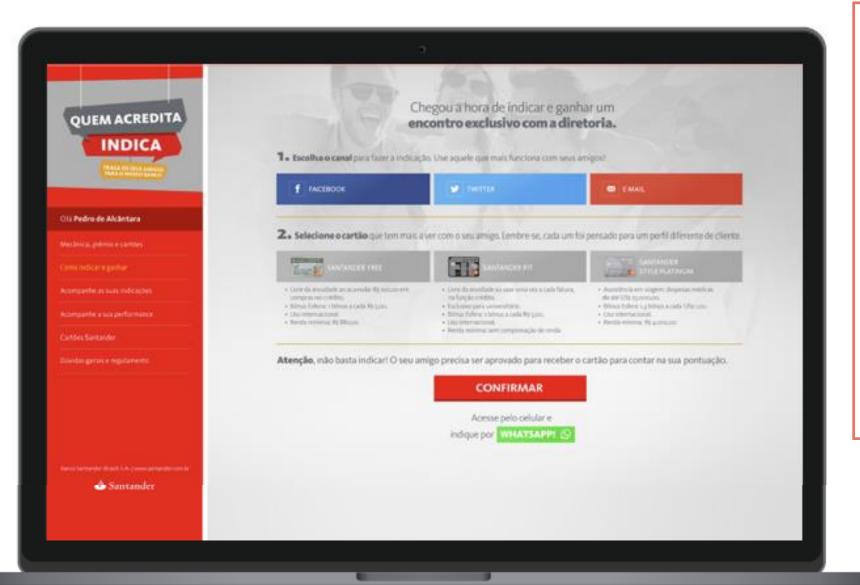
### Results

20% growth in the base of Santander cards.





### QUEM ACREDITA INDICA





### **Objective**

Increase the issuance volume of the card with the support of bank employees that attract qualified leads.



#### What we have done

An action in which it was possible to indicate friends to acquire Santander cards using electronic media and social media.



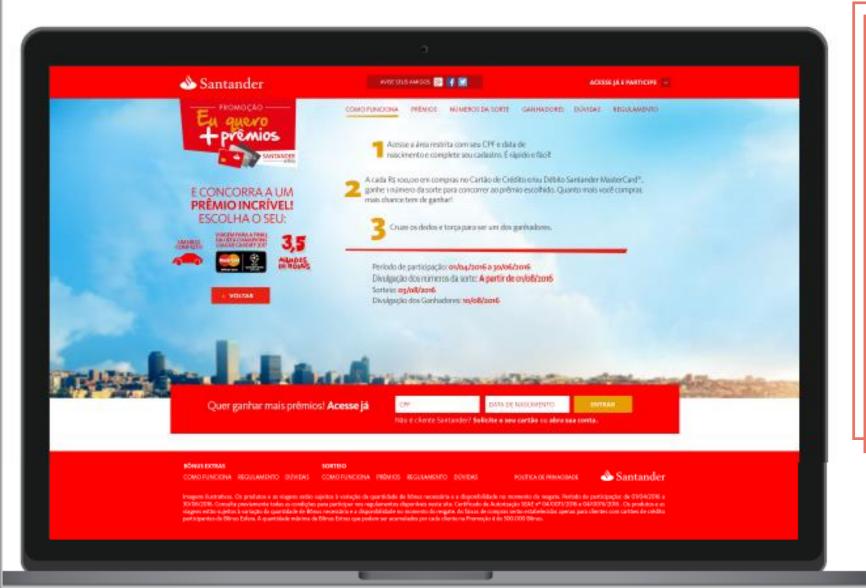
#### Results

25% of employees indicated at least 1 lead. We do not have conversion volume.





### QUERO MAIS PRÊMIOS





### Objective

Increase the spending of Santander cards.



### What we have done

Promotion in which each R \$ 100.00 in purchases, the participant competed the prize.



### Results

Considerable increase in consumption among the participants that were registered in the first month of the action, and concentration of the expenses in the credit for 3 months to reach the goal and attend the draw.

